# PSI 3465 Inovação em Engenharia

Fernando Josepetti Fonseca Departamento de Engenharia de Sistemas Eletrônicos

**Open Innovation** 

1

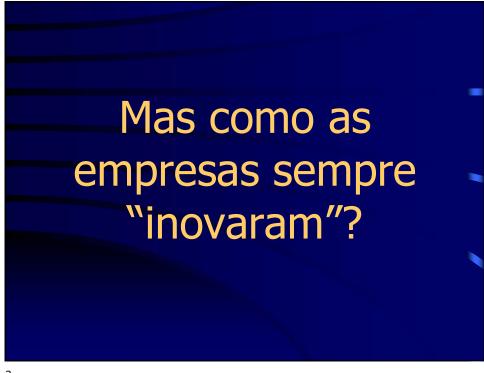
# Quando é muito difícil investir em inovação ....

A empresa é pequena.

Não há dinheiro para investir em inovação.

Tenho um produto garantido no mercado

Não há pessoal dedicado/especializado para resolver todos os gargalos





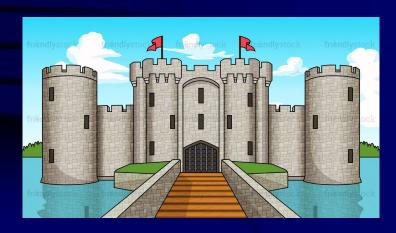
Por meio da análise da trajetória de algumas grandes empresas, como Xerox, IBM, Intel e Lucent Technolgies, Chesbrough (2003) argumenta que as vantagens obtidas com o **investimento** em um departamento de P&D interno robusto **têm diminuído nos últimos anos**. Ele aponta algumas causas deste fenômeno, denominando-os "fatores de erosão":

- i) à crescente disponibilidade e mobilidade de pessoas altamente experientes e qualificadas, as quais **migram facilmente** de empresa em empresa levando consigo suas competências e informações estratégicas sigilosas;
- ii) à crescente disponibilidade de capital de risco, o qual **viabiliza o surgimento de novos concorrentes** de alta capacidade tecnológica e financia empreendimentos de funcionários frustrados por não terem suas idéias implementadas por seus empregadores;
- iii) à crescente capacidade dos fornecedores de desenvolverem soluções tecnológicas, às quais são **ofertadas à toda a concorrência** de seus clientes;
- iv) ao **encurtamento do ciclo de vida** dos produtos.

5

## Closed Innovation (ou tradicional)

No modelo *closed innovation*, impera a *"empresa-fortaleza"*, fechada sobre si mesma.



## Closed Innovation (ou tradicional)

No atual contexto, marcado pela globalização, pela competitividade e pela mudança, a *empresa-fortaleza* dificilmente consegue sobreviver isolada, sobretudo, porque torna-se cada vez mais difícil para as empresas manterem dentro das suas "muralhas" as inovações que geram. Por exemplo:

7

### Princípios do Modelo Closed Innovation

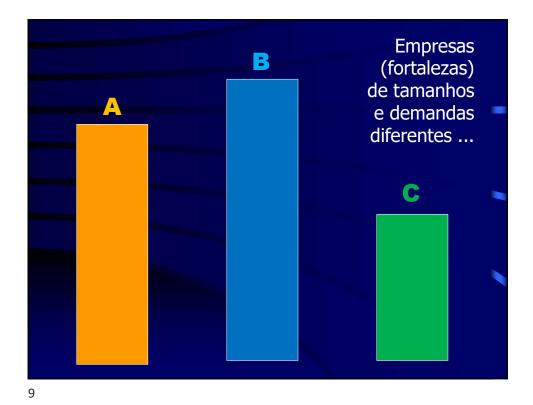
Os trabalhadores mais competentes na área trabalham para nós.

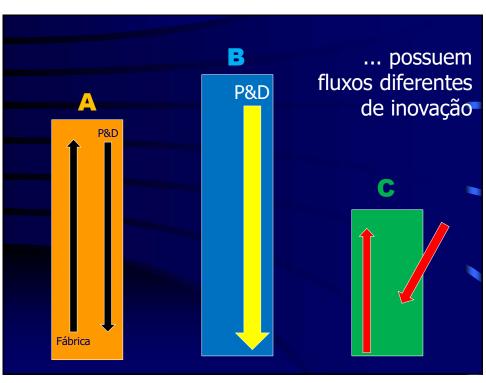
Para lucrar com a I&D, temos de ser nós a descobrir o produto, o serviço ou o processo inovador,

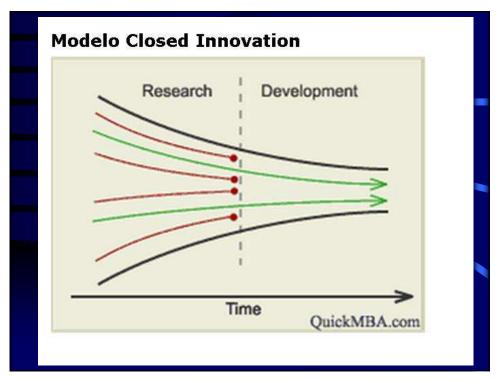
temos de ser nós a desenvolvê-los e a comercializá-los.

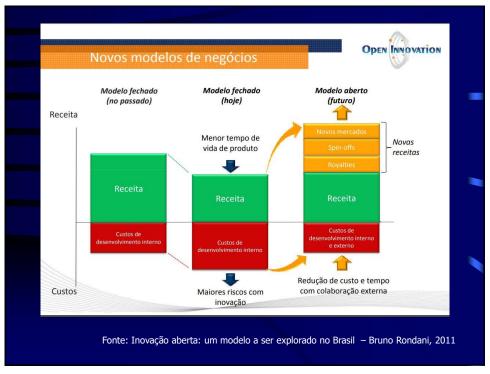
Se descobrirmos algo novo, temos de ser os primeiros a chegar ao mercado.

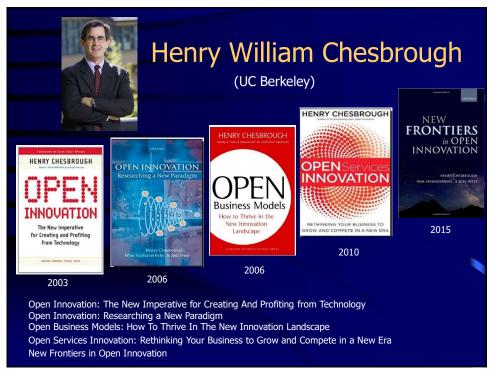
Se criarmos não só mais, como também as melhores ideias na indústria, sairemos na frente.











#### **OPEN INNOVATION**

O conceito de *open innovation* descreve um novo paradigma para a gestão da inovação no século XXI.

O **modelo** *open innovation* contrasta com o anterior modelo - *closed innovation* no qual a <u>integração vertical</u> das empresas, sendo dominante,

bloqueava o fluxo de informação entre as mesmas,

criando uma espécie de jogo de soma zero.

No contexto em que o conhecimento supera fronteiras, o **modelo da** *open innovation* reconhece as vantagens do estabelecimento de *networks* entre vários agentes:

as empresas passam a colaborar entre si numa estrutura em rede,

procurando gerar e/ou captar valor tanto **interna como externamente**,

quer através da **utilização e comercialização das suas próprias inovações tecnológicas**,

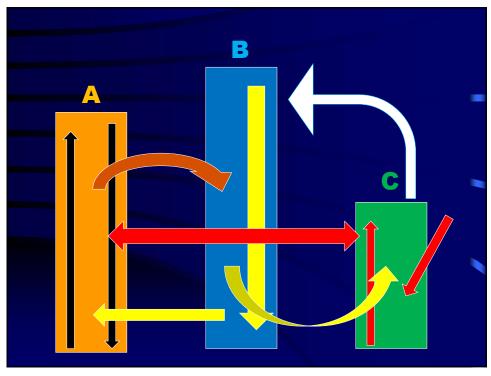
quer através do **licenciamento da sua própria tecnologia** a outras empresas ou

ainda através da utilização de inovações **geradas por outras empresas,** mas que podem ainda assim, constituir uma mais-valia para o *core-business* da empresa aquisitora.

15

É uma nova forma como as empresas tem se organizado para inovar em um mundo onde a colaboração é

inevitável.



## Princípios do Modelo *Open Innovation*

Nem todas as pessoas competentes na área trabalham para nós.

Precisamos trabalhar com pessoas **competentes** dentro e fora da nossa empresa.

A I&D externa consegue criar valor significativo, a I&D interna é necessária para reclamar uma parte desse valor.

Não temos de gerar pesquisa para lucrar com ela.

Construir um modelo de negócio mais consistente é melhor do que chegar primeiro ao mercado.

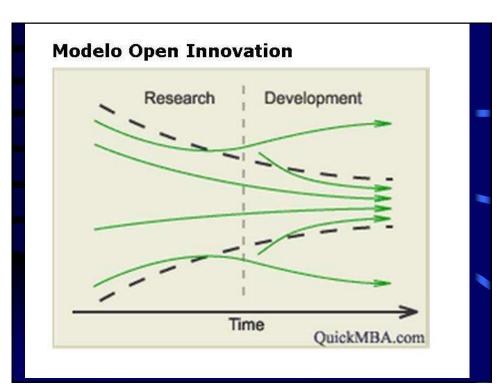
# Princípios do Modelo *Open Innovation*

Construir um modelo de negócio mais consistente é melhor do que chegar primeiro ao mercado.

Se fizermos o melhor uso das ideias internas e externas, sairemos na frente.

Devemos lucrar com a utilização que outras empresas fazem da nossa Propriedade Intelectual (PI) e devemos adquirir a PI de outras empresas sempre que isso implique uma vantagem para o nosso modelo de negócio.

19



# O principal benefício da inovação aberta, segundo Chesbrough (2003)

é a possibilidade de obter uma imensa base de informações e conhecimento sobre necessidades, aplicações e soluções tecnológicas que reside internamente às fronteiras da empresa, no meio acadêmico-científico, de fornecedores e de usuários de um produto ou serviço.

Além disso, **não restringe** as inovações a um único caminho para o mercado e sim inspira as empresas a encontrar o modelo de negócio mais apropriado para comercializar uma nova oferta - seja por meio de licenciamento, *joint ventures*, *spin-offs*, entre outros.

21

# Bibliografia Movimento 100 Open Startups https://www.openstartups.net/site/ OIWEEK - https://www.openstartups.net/site/oiweek/ Wenovate - Open Innovation Center http://wenovate.com.br/ Open Innovation Community www.openinnovation.net Hub BRF https://www.brfhub.com/pt/inicio/ www.naturacampus.com.br