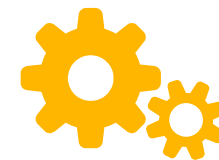


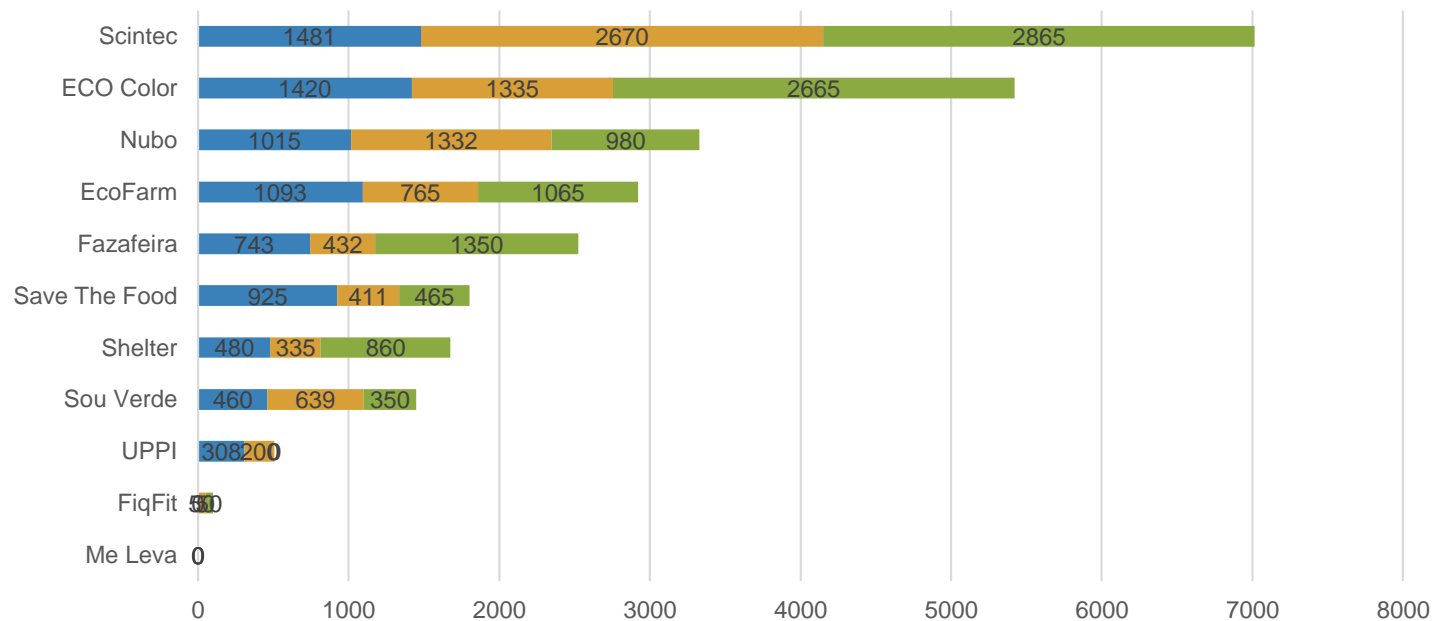


Ranking Geral

1^a, 2^a e 3^a Rodada



Ranking Geral - 1ª, 2ª e 3ª Rodada



	Me Leva	FiqFit	UPPI	Sou Verde	Shelter	Save The Food	Fazafeira	EcoFarm	Nubo	ECO Color	Scintec
■ Rodada 1	0	0	308	460	480	925	743	1093	1015	1420	1481
■ Rodada 2	0	50	200	639	335	411	432	765	1332	1335	2670
■ Rodada 3	0	50	0	350	860	465	1350	1065	980	2665	2865

■ Rodada 1 ■ Rodada 2 ■ Rodada 3



Primeiras colocadas no ranking geral

1° Lugar: Sintec

1,0 Ponto na média

2° Lugar: ECOcolor

0,7 Ponto na média

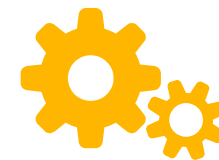
3° Lugar: Nubo

0,5 Ponto na média

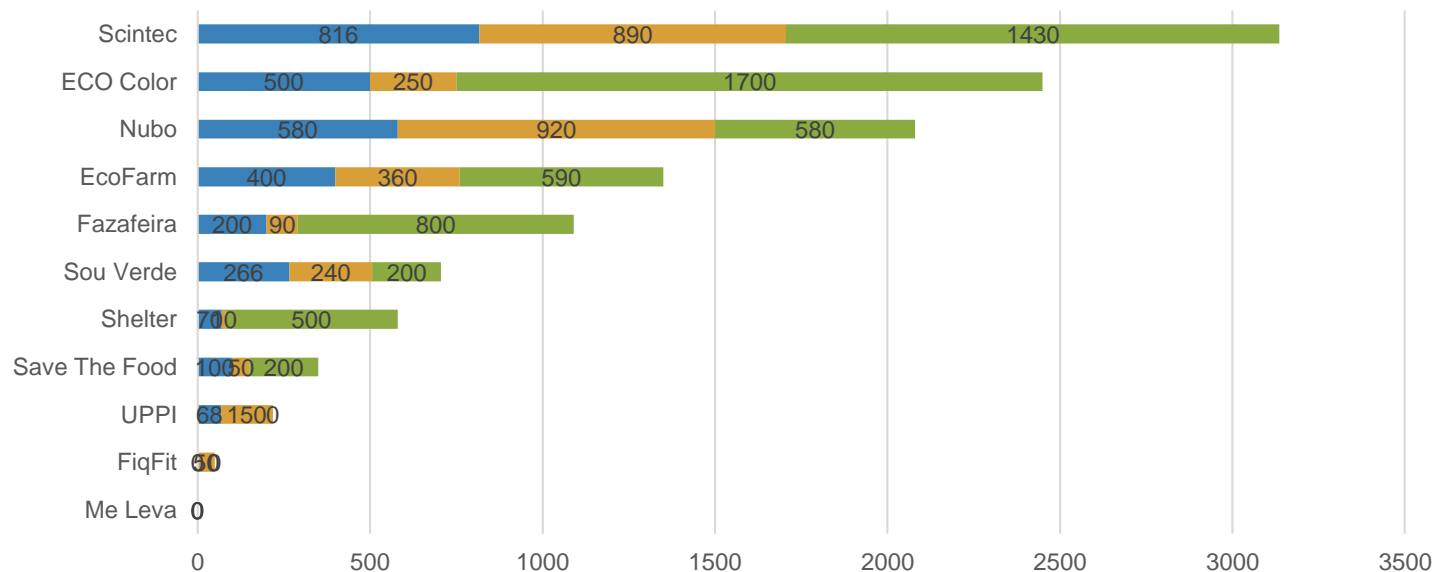


Ranking Geral - Mentores

1^a, 2^a e 3^a Rodada

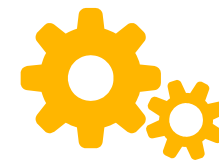


Ranking Geral - 1ª, 2ª e 3ª Rodada - Mentores

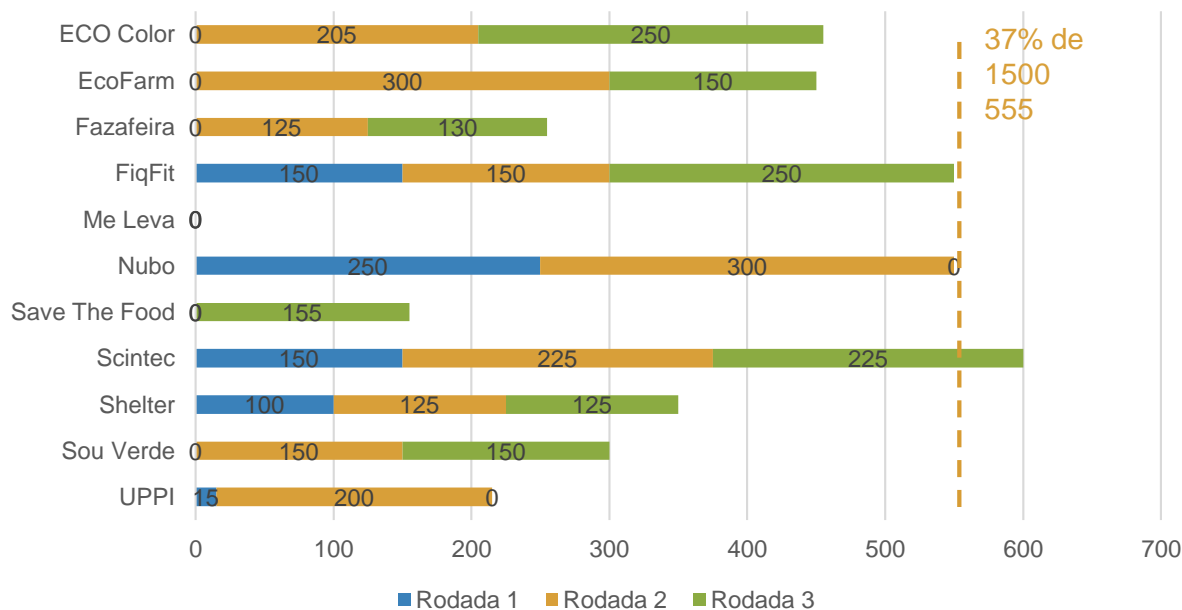


	Me Leva	FiqFit	UPPI	Save The Food	Shelter	Sou Verde	Fazafeira	EcoFarm	Nubo	ECO Color	Scintec
■ Rodada 1	0	0	68	100	70	266	200	400	580	500	816
■ Rodada 2	0	50	150	50	10	240	90	360	920	250	890
■ Rodada 3	0	0	0	200	500	200	800	590	580	1700	1430

■ Rodada 1 ■ Rodada 2 ■ Rodada 3



Investimento - 1ª Colocada do Ranking dos Mentores (Scintec)



Startup que investiu 37% de 1500 do seu investimento disponível na 1ª Colocada no ranking dos mentores

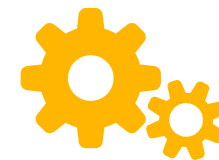
Scintec

0,5 ponto na média

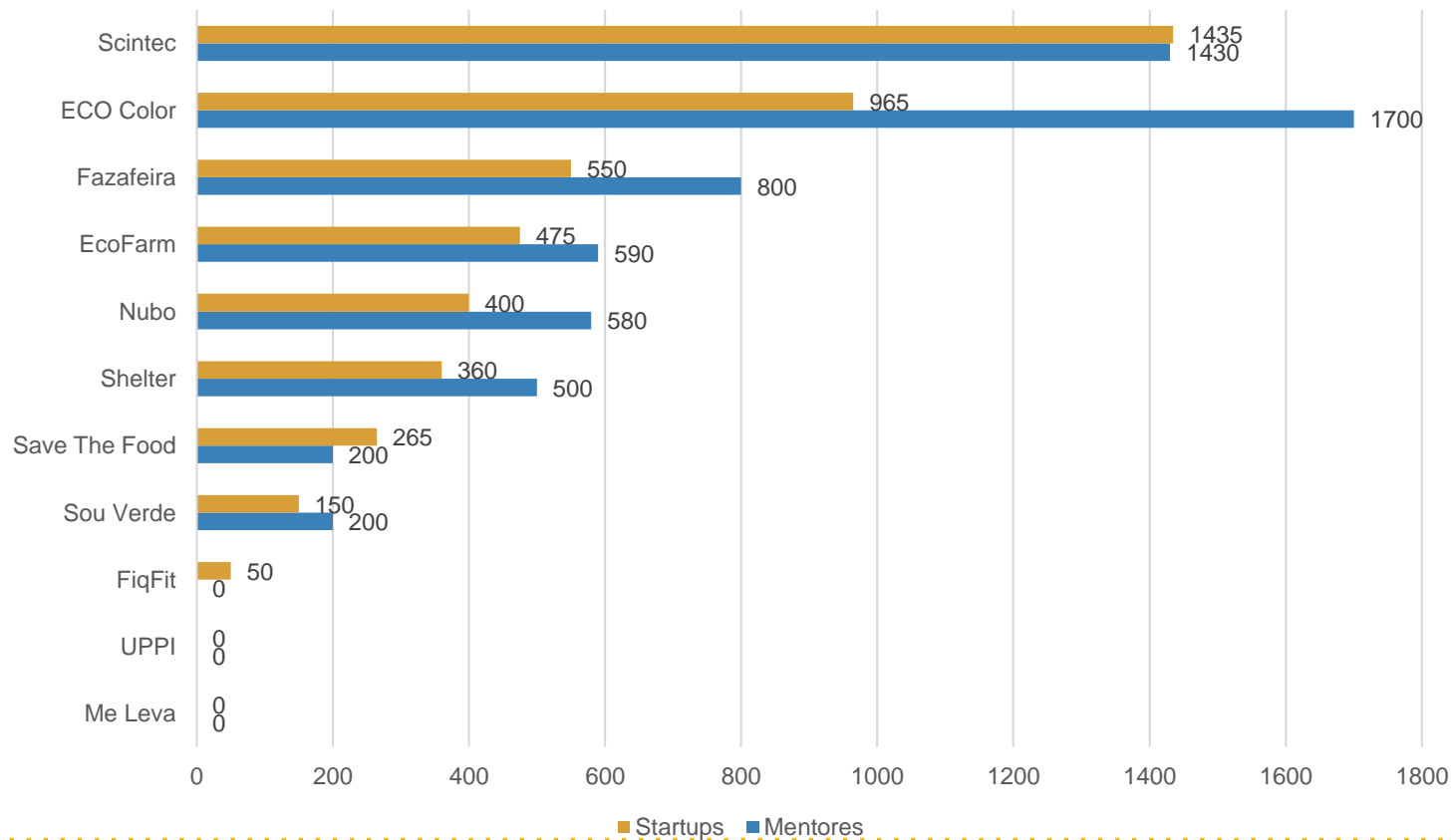


Ranking

3ª Rodada



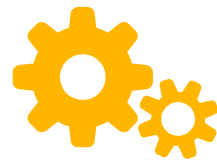
Investimento 3ª Rodada





Médias Feedbacks

3ª Rodada



Avaliação: Mentores

1

2

3

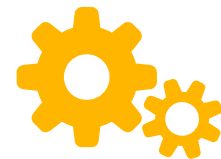
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						4.8
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.					■	4.0
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					■	4.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					■	4.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					■	4.5

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.					■	4.2
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.					■	3.9
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					■	3.9
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					■	3.8
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					■	4.1



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.2

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.0

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



4.0

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



5.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.3

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



3.7

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



3.6

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.

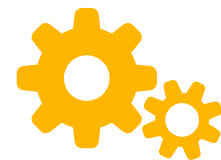


3.8

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



3.9



Avaliação: Mentores

1

2

3

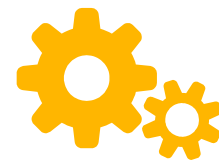
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.										4.2
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.										3.8
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.										4.2
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.										4.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?										5.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.										4.1
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.										4.2
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.										4.2
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.										3.8
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?										4.2



Avaliação: Mentores

1

2

3

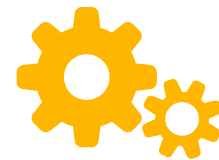
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.					■	3.5
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.				■		2.5
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					■	3.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					■	3.5
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					■	4.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.					■	3.9
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.					■	3.5
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					■	3.4
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					■	3.8
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					■	3.8



Avaliação: Mentores

1

2

3

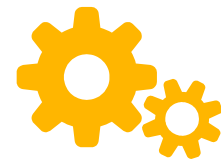
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						2.5
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						2.5
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						3.2
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						1.2
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						3.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						2.6
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						3.1
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						2.7
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						2.3
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						2.7



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.2

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.2

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



2.5

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



3.5

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.6

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.4

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.2

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



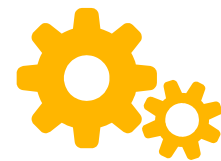
4.1

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.1

Save The Food



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.5

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.2

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.5

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



4.0

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.2

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.4

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



3.8

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.

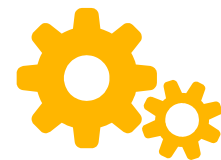


3.7

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.0



Avaliação: Mentores

1

2

3

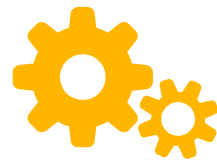
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	■	5.0
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	■	5.0
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	■	4.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	■	4.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	■	4.2

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	■	4.9
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	■	4.6
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	■	4.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	■	4.2
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	■	4.4



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.7

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.3

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



3.3

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



5.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.4

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



3.9

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



3.9

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.

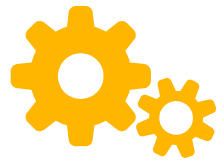


3.8

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.2



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



3.8

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.2

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



4.0

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.8

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.0

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.0

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



3.8

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.

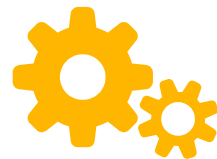


3.6

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.0



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						3.0
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						3.2
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						3.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						1.5
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						3.2

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						3.8
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						3.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						3.2
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						2.7
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						3.1