

Interdependência e Ganhos Comerciais



Uma Parábola para a Economia Moderna

- Dois bens: carne e batatas
- Duas pessoas: pecuarista e agricultor
- Se a pecuarista só pode produzir carne e se o agricultor só pode produzir batatas:
 - Os ganhos comerciais ficam mais claros
- Se tanto a pecuarista quanto o agricultor pudessem produzir os dois bens:
 - Os ganhos seriam os mesmos
- É fácil perceber que cada um se beneficiaria caso se especializasse naquilo que faz melhor e depois comercializasse com o outro

A Fronteira de Possibilidades de Produção (a)

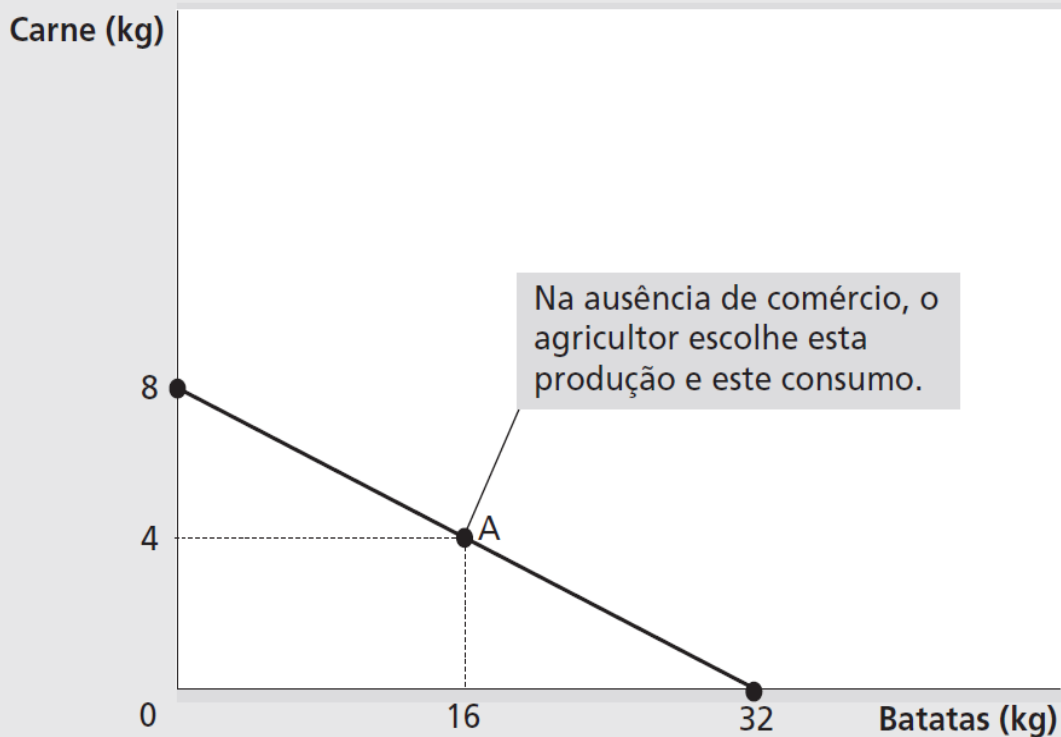
(a) Oportunidade de Produção

	Minutos Necessários para Produzir 1 kg de:		Quantidade de Carne ou Batatas Produzida em 8 Horas	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
Agricultor	60 min/kg	15 min/kg	8 kg	32 kg
Pecuarista	20 min/kg	10 min/kg	24 kg	48 kg

O painel (a) mostra as possibilidades de produção para o agricultor e a pecuarista.

A Fronteira de Possibilidades de Produção (b)

(b) Fronteira de Possibilidades de Produção do Agricultor

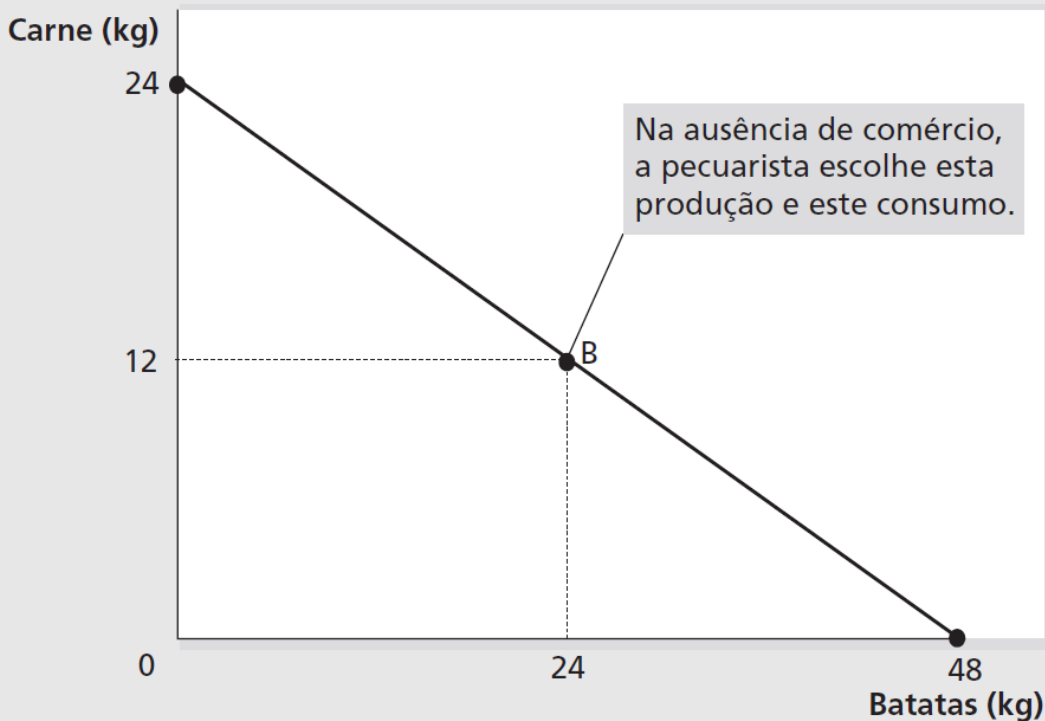


O painel (b) mostra as combinações de carne e batatas que o agricultor é capaz de produzir.

Figura

A Fronteira de Possibilidades de Produção (c)

(c) Fronteira de Possibilidades de Produção da Pecuarista



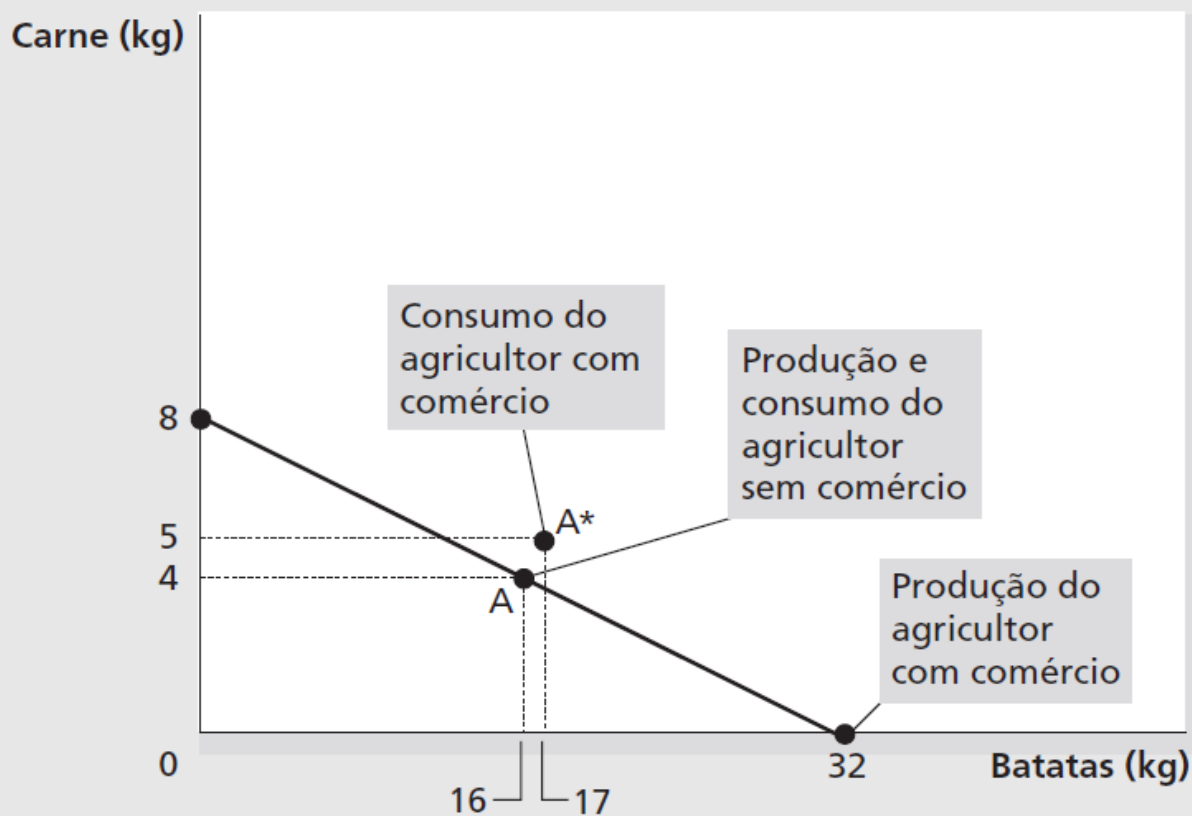
O painel (c) mostra a combinação de carne e batatas que a pecuarista é capaz de produzir. As duas fronteiras de produção derivam do painel (a) e da hipótese que o agricultor e a pecuarista trabalhem 8 horas por dia. Se não houver comércio entre eles, a fronteira de possibilidades de produção individual é também a fronteira de possibilidades de consumo individual.

Uma Parábola para a Economia Moderna

- **Especialização e Comércio**
 - Pecuarista – especialização em batatas
 - Mais tempo cultivando batatas
 - Menos tempo cuidando do gado
 - Agricultor – especialização em gado
 - Mais tempo cuidando do gado
 - Menos tempo cultivando batatas
 - Comércio
 - 1 kg de carne por 3 kg de batata
 - Ambos ganham com a especialização e o comércio

Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(a) Produção e Consumo do Agricultor

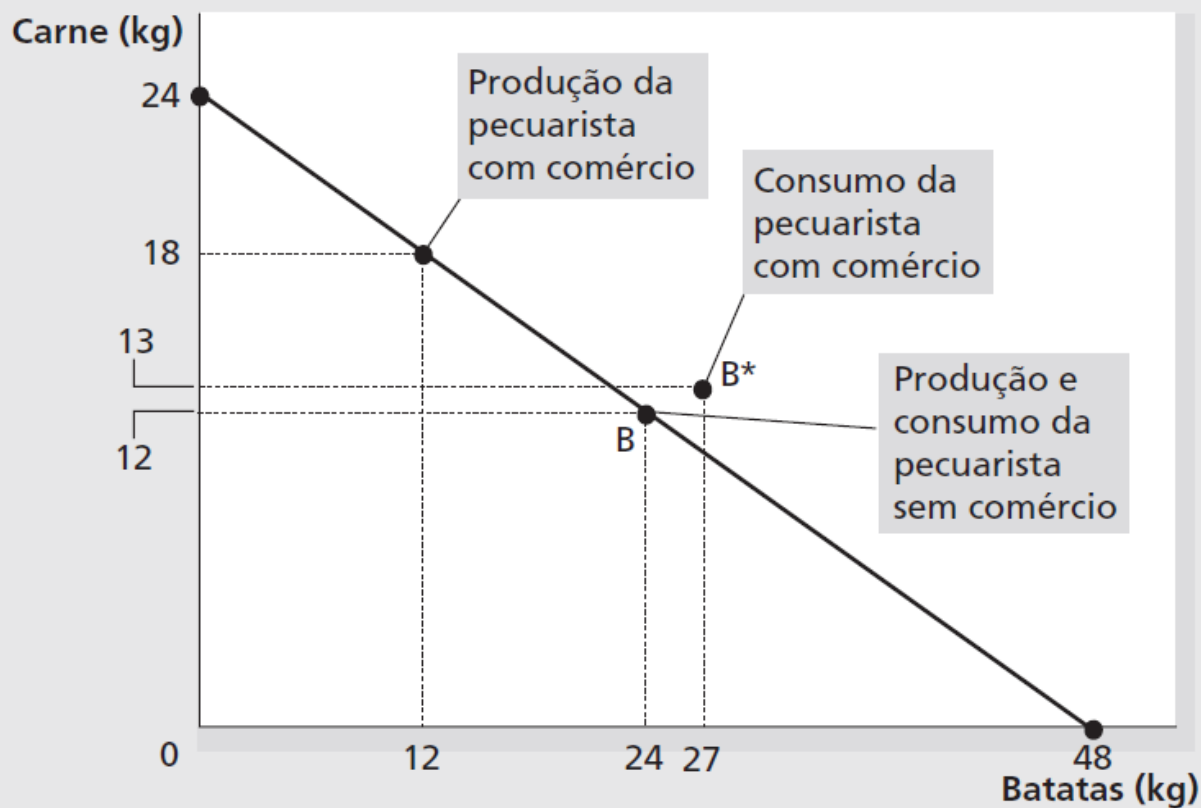


A proposta de comércio entre o agricultor e a pecuarista oferece a cada um dos dois uma combinação de carne e batatas que seria impossível na ausência do comércio. No painel (a), o agricultor poderá consumir o equivalente ao ponto A em vez do ponto A.*

Figura 2

Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(b) Produção e Consumo da Pecuariana



No painel (b), a pecuarista poderá consumir o equivalente ao ponto B em vez do ponto B. O comércio permite que os dois consumam mais carne e mais batatas.*

Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(c) Os Ganhos do Comércio: Resumo

	Agricultor		Pecuarista	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
Sem Comércio:				
Produção e consumo	4 kg	16 kg	12 kg	24 kg
Com Comércio:				
Produção	0 kg	32 kg	18 kg	12 kg
Comércio	Recebe 5 kg	Dá 15 kg	Dá 5 kg	Recebe 15 kg
Consumo	5 kg	17 kg	13 kg	27 kg
GANHOS DO COMÉRCIO:				
Aumento do Consumo	+ 1 kg	+ 1 kg	+ 1 kg	+ 3 kg

Vantagem Comparativa

- **Vantagem Absoluta**

- A comparação da produtividade de uma pessoa, empresa ou nação com a de outra

- **Custo de Oportunidade**

- Aquilo de que devemos abrir mão para obter algum item

- Mede o *tradeoff* entre os dois bens que cada produtor enfrenta

TABELA 1

Custo de Oportunidade da
Carne e das Batatas

	Custo de Oportunidade	
	1 kg de Carne	1 kg de Batatas
Agricultor	4 kg de batatas	1/4 kg de carne
Pecuarista	2 kg de batatas	1/2 kg de carne

Vantagem Comparativa

- **Vantagem Comparativa**
 - Produção de um bem – custo de oportunidade mais baixo do que outro produtor
 - Reflete – o custo de oportunidade relativo
- **Princípios da Vantagem Comparativa**
 - O produtor que abre mão de menor quantidade de outros bens para produzir o bem X tem menor custo de oportunidade de produção desse bem

Vantagem Comparativa

- Uma pessoa
 - Pode ter absoluta vantagem em dois bens
 - Não pode ter vantagem comparativa em dois bens
- Para diferentes custos de oportunidade
 - Uma pessoa – pode ter vantagem comparativa em um bem
 - A outra pessoa – pode ter vantagem comparativa em outro bem

Vantagem Comparativa

- Oportunidade de custo de um bem
 - É o inverso do custo de oportunidade do outro
- **Ganhos resultantes da especialização e do comércio**
 - Baseiam-se na vantagem comparativa
 - A produção total da economia aumenta
 - Assim, esse aumento do bolo econômico pode ser usado para melhorar a situação de todos

Vantagem Comparativa

- Comércio
 - Pode beneficiar todos os membros da sociedade porque permite que as pessoas se especializem em atividades nas quais têm uma vantagem comparativa
- O Preço do Comércio
 - Deve ficar entre os dois custos de oportunidade
- Aplicações da Vantagem Comparativa:
 - Interdependência
 - ganhos do comércio

Aplicações da Vantagem Comparativa

- Tiger Woods Deve Cortar sua Própria Grama?
 - Woods
 - Corta sua própria grama em 2 horas
 - Participa de um comercial de TV ganha \$ 10 mil (em 2 horas)
 - Forrest Gump
 - Corta o gramado de Woods em 4 horas
 - Trabalha no McDonald`s e ganha \$20 em 4 horas

Aplicações da Vantagem Comparativa

- Os Estados Unidos Devem Comerciar com Outros Países?
 - Importação
 - Bens produzidos no exterior e vendidos internamente
 - Exportação
 - Bens produzidos internamente e vendidos no exterior

Aplicações da Vantagem Comparativa

- Princípio da Vantagem Comparativa
 - Cada bem deve ser produzido pelo país que tem o menor custo de oportunidade para produzi-lo
- Especialização e Comércio
 - Permite que todos os países atinjam maior prosperidade