



Instituto de Relações Internacionais  
Universidade de São Paulo

# Governança global e as relações norte-sul: o papel das coalizões internacionais

***Janina Onuki***

*janonuki@usp.br*

**BRI-0094 – Economia Política das RI**

**Aula Virtual**

**28 de março de 2020**

# Negociações multiplayer

## Diferença das negociações bilaterais

1. Número de atores no processo de negociação
2. Maior nível de complexidade temática
3. Dificuldade de coordenação de posições e interesses
4. Objetivo é consenso, ausência de desacordo explícito. Depende da regra

# Negociações multiplayer

- Fluxo de informação
- Tempo para fechar o acordo
- Processo de formação de coalizões
- Regra: de unanimidade para maioria (poder de veto)

## Administração das coalizões internacionais

- Filiação
- Manutenção

# Facilitadores multiplayer

- Coalizões constituídas
- Assimetria de interesses e prioridades
- Redução do risco a um ator
- Papel dos líderes - empreendedores
- Uso de terceiros (mediadores)

# Teoria de Coalizões

- 1962 – William Riker, *Theory of Political Coalitions* – num grupo, os participantes tendem a evitar a dispersão na divisão de benefícios derivados do processo de barganha.
- 1965 – Mancur Olson, *A lógica da ação coletiva* – a ação coletiva funda-se no cálculo utilitário de custo/benefício. Chama atenção para o aumento do número de membros do grupo (dilema: caronas).

# Teoria de Coalizões

- 1983 – Russell Hardin: necessidade de ação de um empreendedor político, disposto a arcar de forma desproporcional com os custos da ação coletiva em troca de interesses próprios, como projeção e liderança.
- Teoria da Estabilidade Hegemônica – presença de uma liderança hegemônica para manutenção da coalizão.

# Teoria de Coalizões

- Grau de convergência de posicionamento dos atores
- Flexibilidade dos atores
- Fatores extra-rationais como determinantes das escolhas dos agentes
- Assimetria de poder
- Processo de sociabilização – aprendizado

# Negociações Bilaterais





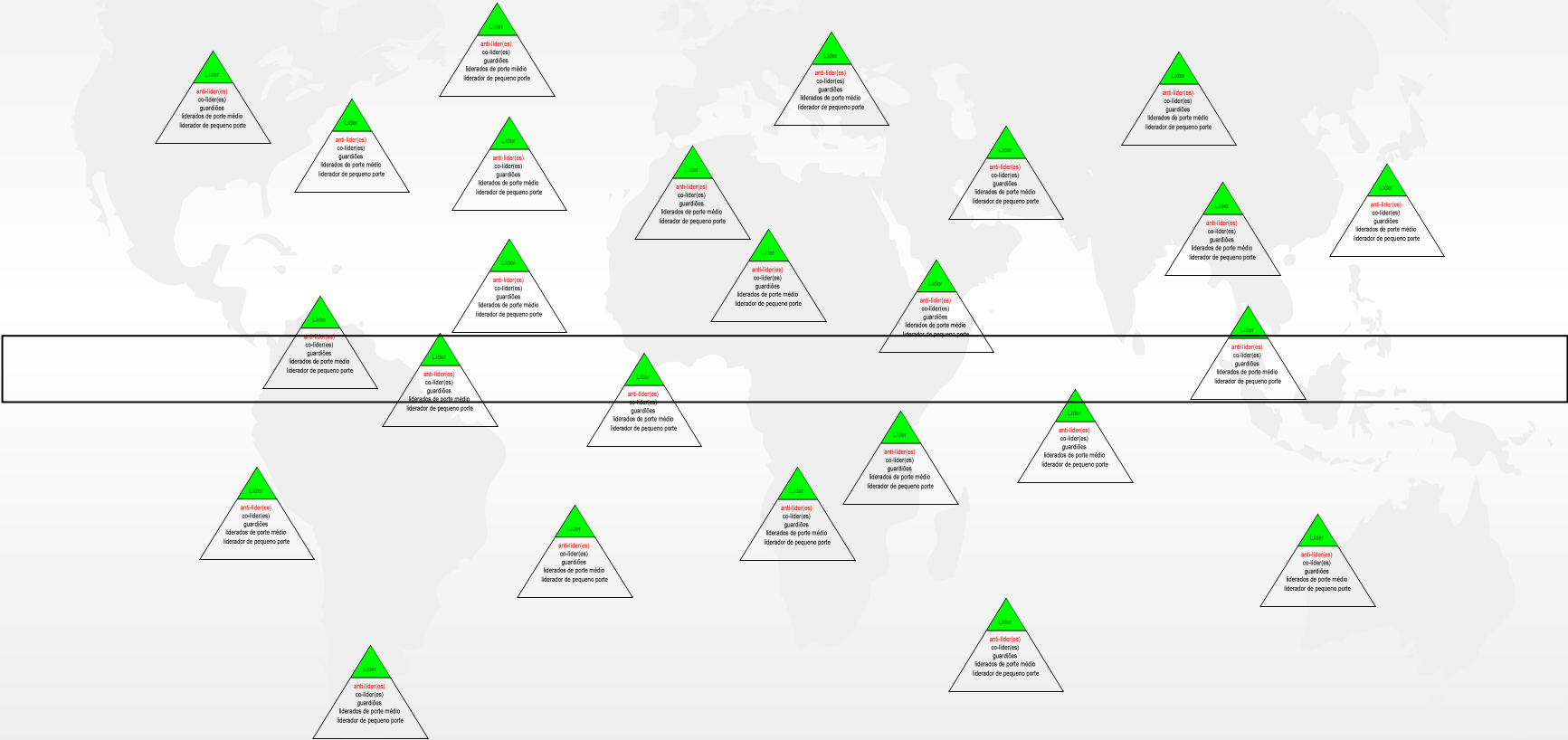
# Negociações Multilaterais



multilateral  $\geq 3$

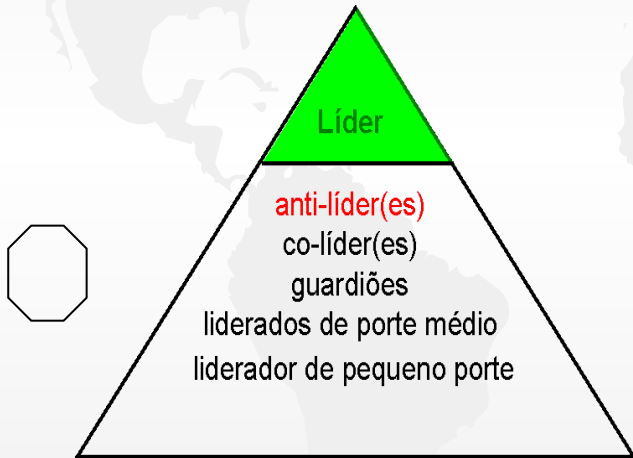


# Negociações Multilaterais



# Bilateralização

## Coalizão 1



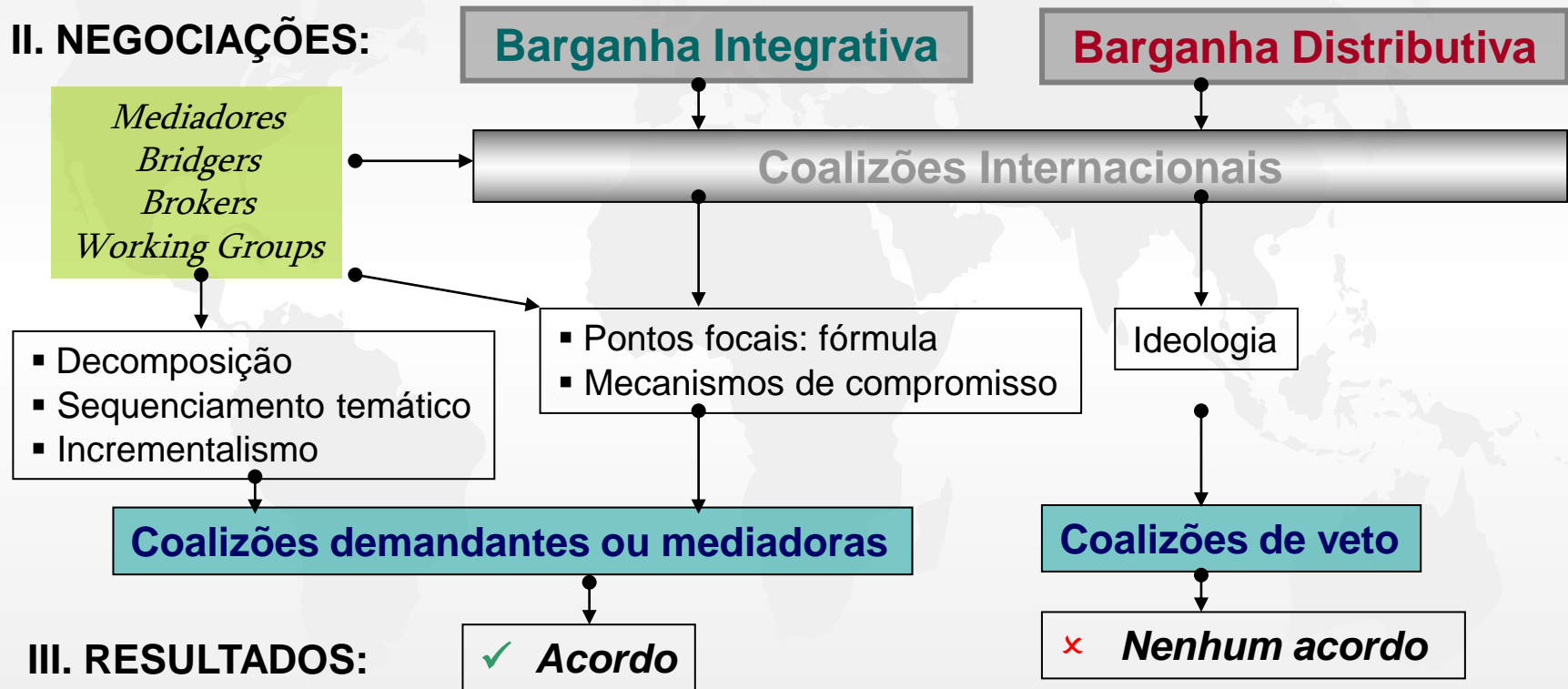
## Coalizão 2



# Model of Coalition Building (MCB)

## I. PRÉ-NEGOCIAÇÕES: FORMAÇÃO DE CONSENSO DOMÉSTICO

## II. NEGOCIAÇÕES:



## III. RESULTADOS:

✓ **Acordo**

× **Nenhum acordo**

## IV. RESULTADOS: RATIFICAÇÃO DO ACORDO OU RENEGOCIAÇÃO