a respeito da regulação estatal, reflete efetivamente sobre o que ela envolve e os diferentes impactos nas econômicas e administrativas no Brasil. Por mais atento e qualificado, não é possível caracterizar as práticas regulatórias nas diversas áreas de políti. Mas por que isso acontece? O desenvolvimento efetivamente? Quais são os temas setoriais da regulação no Brasil?

Título, coordenado pelo professor Sérgio Guerra, é uma contribuição de textos de professores da Fundação Getúlio Vargas, que busca justamente apresentar a complexa realidade regulatória brasileira, seus desafios e possibilidades. De maneira didática, discutir a regulação nas dimensões dos sistemas econômico e de ensino, nas telecomunicações ou na justiça, mostra como o estado brasileiro, a regulação se apresenta cada vez mais presente.

Nacocke Leal
Fundação Getúlio Vargas
Sumário

Prefácio
Carlos Ivan Simonsen Leal  

7

Notas do organizador
Sérgio Guerra  

11

Autores

17

Introdução  

25

Capítulo 1. Regulação do sistema de educação
Antonio Freitas  

Ana Tereza Spinola  

31

Capítulo 2. Regulação e administração pública
Alketa Peci  

57

Capítulo 3. Regulação financeira no Brasil
Antônio José Maristrello Porto  

81

Capítulo 4. Direito público e regulação no Brasil
Carlos Ari Sundfeld  

111

Capítulo 5. Responsabilidade civil dos provedores de internet:
uma década à procura de regulação
Carlos Affonso Pereira de Souza  

143
Capítulo 14
Regulação estatal sob a ótica da organização administrativa brasileira

Sérgio Guerra*

Até a década de 1980 o Brasil seguiu o modelo de forte intervenção estatal direta, seja na prestação de serviços públicos, seja na atuação nas atividades econômicas em sentido estrito. Mas com o fim do governo ditatorial militar e com o forte clamor pela melhoria das condições de vida da população provocou-se um sucessivo processo de mutação das estruturas estatais, notadamente da organização administrativa do Brasil.

Inserida no contexto do padrão neoliberal, houve, no Brasil, a opção pela participação no amplo processo econômico globalizante, e, em seu bojo, a adoção de um programa de redução do papel do Estado na exploração de atividades econômicas e prestação direta de serviços públicos.

De cerca de 600 empresas estatais federais, o Brasil chegou, atualmente, a 126. O país seguiu na linha de que caberia preponderantemente às forças do mercado o papel de protagonista na organização da economia, de modo que a iniciativa privada seriam destinados os bônus e os ônus da flutuação mercadológica.

As decisões governamentais seguiram as premissas constitucionais. Nos termos da Constituição Federal de 1988 ao Estado reservou-se a atuação direta (i) nas atividades econômicas monopolizadas (indústria do petróleo e gás) e nos casos compreendidos como sendo (ii) imperativo da segurança nacional e (iii) de relevante interesse coletivo.

Não podemos, contudo, dizer que o Brasil seja, hoje, um estado liberal.

A revisitação ao modelo minimalista do liberalismo oitocentista, em que o Estado valoriza a livre iniciativa e passa a adotar o princípio da subsidiariedade, foi mitigada na Carta Brasileira de 1988 com freios e contrapesos que visam assegurar garantias e direitos fundamentais ao cidadão.

Se, de um lado, a Constituição Federal assegurou a livre iniciativa como um dos pilares dessa nova era, de outro, o texto constitucional valorizou, como eixo principal, a dignidade da pessoa humana e outros princípios a serem observados e sopesados no caso concreto.

Para a atuação executiva estatal por esse novo enfoque, destaque-se a função regulatória, disposta no art. 174 da Constituição Federal de 1988:

Como agente normativo e regulador da atividade econômica, o Estado exercerá, na forma da lei, as funções de fiscalização, incentivo e planejamento, sendo este determinante para o setor público e indicativo para o setor privado.

Essa previsão constitucional foi edificada a partir da ideia de que as modernas formas de administração do interesse público – em evolução para não mais serem encaradas como poder supremo – devem ordenar e implementar políticas estratégicas para suas respectivas sociedades de forma sistêmica; isto é, tanto no sistema social como no campo científico e tecnológico, ambos umbilicalmente atados ao sistema econômico.

Nesse cenário o Estado vê-se compelido a adotar, ponderadamente, práticas de gestão modernas e eficazes, sem priorizar o aspecto econômico nem, tampouco, perder de vista sua função eminentemente voltada ao interesse público, direcionada ao bem de cada um dos cidadãos.

A busca de uma gestão moderna e eficiente no contexto político-econômico-social vem gerando novas competências e estratégias para o exercício das escolhas administrativas, com vistas à perfeita conformação dessas mudanças e desses acoplamientos ao contexto jurídico-constitucional brasileiro.

Com essa premissa constitucional buscou-se, no Brasil, no início da segunda metade da década de 1990, um novo marco teórico para a administração pública que substituísse a perspectiva burocrática webertiana até então seguida. Sob os influxos dessa onda, em que se impôs uma reforma administrativa para a renovação de estruturas estatais absorvidas do modelo burocrático francês, o governo federal brasileiro editou, em 1995, o Plano Diretor da Reforma do Estado, direcionando a administração pública para um padrão de gerência com eficiência nos moldes da iniciativa privada.

Além disso, promulgou-se uma série de emendas constitucionais visando “abrir”, ao setor privado, determinados subsistemas econômicos – como, telecomunicações, petróleo, gás natural – e, nesta senda, adaptar os deveres do Estado (e de suas empresas) a esse modelo.

A abordagem, então disciplinada democraticamente pelo Poder Legislativo, decorreu do reconhecimento de que as democracias contemporâneas (verdadeiras sociedades de riscos) carecem de entidades autônomas e independentes. Assim, estas novas entidades foram criadas para a regulação de atividades econômicas preponderantemente calculadas em aspectos científicos e, paralelamente, com certa proteção às pressões político-partidárias.1

Em síntese, a Constituição Brasileira de 1988 dispõe que o Estado se estrutura numa democracia, tendo por objetivo garantir a dignidade e o bem-estar dos cidadãos, valorizando o trabalho, a livre iniciativa e o pluralismo político. Ademais, na sua função normativa e reguladora, o Estado deve atuar de forma a promover a fiscalização, o fomento e o planejamento das atividades econômicas.

---

Portanto, podemos extrair do texto constitucional que o Brasil se enquadra na categoria de Estado regulador.

Quanto às três subfunções (fiscalizar, incentivar e planejar) decorrentes da função regulatória, o planejamento estatal é, nos ditames constitucionais, determinante para o setor público e meramente indicativo para o setor privado. Ou seja, as escolhas do administrador público devem, sempre, levar em conta que o Estado tem a missão, primeiramente, de planejar as ações que impactarão a sociedade como um todo, e, compulsoriamente, estará vinculado a esses mesmos planos.

Diante desse preceito constitucional, surgem algumas questões e dúvidas acerca do que é regulação estatal e do que representa enquadrar o Brasil no rótulo de Estado regulador.

A regulação estatal está atrelada a um sistema econômico? Ou a regulação exercida pelo Estado representa uma estrutura do sistema político? A resposta parece ser negativa para ambas as perguntas. Em termos sistêmicos, a nossa economia segue o modelo capitalista. Ademais, no Brasil há grande dificuldade em se definir que sistema político está vigorando, podendo-se afirmar que estamos próximos ao modelo social-democrata.

Resta, então, indagar se a regulação está arrelada ao sistema organizacional do Estado. Ao nosso sentir, a resposta deve ser afirmativa. Quando sustentamos que um Estado é regulador, como no Brasil, estamos nos referindo à estrutura da organização administrativa.

Os Estados Unidos da América são um Estado regulador; contudo seguem, também sob a estrutura capitalista, um sistema liberal. O Brasil é um Estado regulador, em que pese, quanto ao sistema político, estar próximo à social-democracia com inúmeras medidas de impacto social custeadas pelo Estado.

Partindo-se da premissa de que o Brasil é um Estado regulador do ponto de vista organizacional, resta perquirir neste artigo: (i) à luz do sistema jurídico, qual deve ser o fundamento da regulação estatal; (ii) como está estruturada, do ponto de vista organizacional, a regulação exercida pelo Estado; (iii) quais foram os influxos estrangeiros recebidos pelo Brasil na adoção da estrutura de regulação estatal; (iv) como corrigir as eventuais falhas do sistema regulatório exercido pelas entidades reguladoras autônomas, criadas após o Plano Diretor da Reforma do Estado de 1995.

Fundamento da regulação estatal à luz do sistema jurídico


Há outras formas de sistematização da regulação estatal, pela órca das medidas estruturais e de conduta: sunshine regulation, light-handed regulation, autorregulação, regulação setorial independente e o modelo de regulação norte-americano.

Diante dessas conceções e categorias, indaga-se o fundamento para a regulação estatal do ponto de vista do sistema jurídico.

Entendemos que estamos diante de uma nova categoria das escolhas administrativas: a escolha regulatória. Na regulação de atividades econômicas pelo Estado, a estrutura estatal necessária para equilibrar os subsistemas regulados, ajustando as falhas do mercado, ponderando-se diversos interesses ambivalentes, tudo com vistas à dignidade da pessoa humana, não se enquadra no modelo positivista clássico e moderno, haja vista sua patente singularidade.

A regulação se distingue dos modos clássicos de intervenção do Estado na economia, pois consiste em supervisionar o jogo econômico, estabelecendo certas regras e intervindo de maneira permanente para amortecer as tensões, compor os conflitos e assegurar a manutenção de um equilíbrio do conjunto. Ou seja, por meio da regulação o Estado não se põe mais como ator, mas como árbitro do processo econômico, limitando-se a enquadrar a atuação dos operadores e se esforçando para harmonizar suas ações.  

A escolha regulatória, como espécie de intervenção estatal, manifesta-se tanto por poderes e ações com objetivos declaradamente econômicos — o controle de concentrações empresariais, a repressão de infrações à ordem econômica, o controle de preços e tarifas, a admissão de novos agentes no mercado — como por outros com justificativas diversas, mas efeitos econômicos inevitáveis — medidas ambientais, urbanísticas, de normalização, de disciplina das profissões etc.  

Compreendemos, do ponto de vista jurídico, a regulação estatal pela ótica da organização administrativa, com medidas setoriais/sistêmicas. Diante da grande tecnicidade decorrente da sofisticação do conhecimento humano, naturalmente há uma especialização dos direitos, ramos do sistema jurídico.  

Isso se revela na edição de legislações cada vez mais herméticas para a compreensão e operação, das quais não bastam sólidos conhecimentos jurídicos, fazendo necessário a eles acoplar conhecimentos técnicos do setor específico normatizado. Tal especialização vai implicar não apenas uma segmentação dos instrumentos legais, como também a construção de diversos subsistemas.  

A regulação estatal representa um estado de equilíbrio e de regularidade no funcionamento de um subsistema, mediante regras, em sua maioria elaboradas com alto grau de tecnicidade e complexidade. Essas regras devem ser observadas em determinado comportamento ou situação, afetando-se minimamente direitos e garantias fundamentais do cidadão.  

Pela ótica do postulado da eficiência e como fundamento jurídico, a regulação estatal deve alcançar a maior satisfação do interesse público substantivo com o menor sacrifício de outros interesses constitucionalmente protegidos. Secundariamente, a regulação deve buscar o menor dispêndio de recursos públicos.  

A escolha regulatória fundamenta-se, portanto, na atuação do Estado sobre decisões e atuações empresariais de forma adequada, necessária e proporcional, para o equilíbrio de subsistemas.  

A regulação deve levar em conta fundamentos técnicos e científicos que visem atender ao interesse público substantivo sem, contudo, deixar de sopesar os efeitos dessas decisões no subsistema regulado com os interesses de segmentos da sociedade e, até, com o interesse individual no caso concreto.  

Esses fundamentos levam à indicação de alguns princípios fundamentais e norteadores da base jurídica regulatória no Brasil. O primeiro, relacionado à perfeita concepção da tecnicidade das escolhas regulatórias, para que esta ameaça não seja um instrumento de embaroço ao estado democrático de direito (tecnocracia). O segundo, voltado à necessária especialização dos ramos jurídicos em subsistemas que impõem uma pluralidade de fontes em cotejo com a difícil tarefa de discernir onde começa e termina o espaço de cada um à luz do princípio tripartite de separação dos poderes. O terceiro, ligado à permanente ambivalência, que aspira ao sopesamento de valores e princípios.

---

Consideradas as premissas e especificidades antes apresentadas acerca da regulação estatal, identificando-a como tema sujeito à organização administrativa, cumpre examinar quais são os mecanismos de regulação estatal que foram desenvolvidos no Brasil.

Mecanismos de intervenção regulatória pelo Estado brasileiro

À luz do texto constitucional de 1988, podem-se identificar inúmeras formas de intervenção do Estado em face da ordem econômica, que orientam as escolhas políticas em diversas situações. Apesar de haver dificuldade prática em apontar todos os mecanismos de intervenção estatal no Estado regulador, cumpre indicar algumas formas de fazê-lo, de modo a melhor compreender qual aparato é necessário para a estruturação da organização administrativa brasileira.

O Estado intervém quando proíbe, por meio de lei, a exploração de atividade econômica, como a produção de materiais com o uso do amianto (Lei nº 12.684/2007, do Estado de São Paulo).

Também é uma forma de intervenção quando o Estado cria um monopolio para a exploração de atividade econômica, a exemplo do que ocorria com as atividades inerentes à indústria do petróleo, notadamente antes da edição da Emenda Constitucional nº 9/1995 e o monopolio das atividades afetas aos correios (Lei nº 6.538/1978, julgado pelo Supremo Tribunal Federal em sede da Ação de Descumprimento de Preceito Fundamental nº 46).

Constitui mecanismo de intervenção do Estado o ato de reservar algumas atividades econômicas como sendo serviços públicos e, portanto, executados pelos particulares por meio de concessão, permissão ou autorização. Exemplos marcantes alcançam os serviços de telecomunicações, distribuição de energia elétrica e transporte público, atualmente regulados, em sua maioria, por agências reguladoras.


A presença do Estado é marcante quando atua na qualidade de agente econômico de forma direta, como nos casos de empresas estatais prestadoras de serviços públicos (serviços postais – Lei nº 6.538/1978, com a observação supra, ou no caso da Eletrobras). A regulação do exercício de atividades determinadas, por exemplo, do sistema financeiro – Lei nº 4.595/1964, que dispõe sobre a política e as instituições monetárias, bancárias e creditícias, é forma de intervenção estatal.


Outra forma de intervenção está na delegação de funções de autorregulação, como nos casos de profissões regulamentadas (Conselho Regional de Administração, Conselho Regional de Corretores de Imóveis etc.). Ao atuar na figura de “contratante” de bens e serviços, o Estado intervém na economia, por exemplo na contratação de infraestrutura por meio de parcerias público-privadas (Lei nº 11.079/2004).

E fomentando, incentivando ou induzindo a atuação dos agentes econômicos privados (ex.: política aduaneira, disciplinada pelo veto Decreto-Lei nº 37, de 18 de novembro de 1966) ou quando o Estado exerce o poder de polícia sobre atividades econômicas, como no caso da vigilância sanitária (Lei nº 9.782, de 26 de janeiro de 1999), está ele intervindo.

Vale destacar que a forma de intervenção estatal pode ocorrer isolada ou, até, de forma cumulativa em determinados setores, de modo que o Estado reserva uma atividade econômica como serviço público, regulando-a, atuando como agente econômico e criando políticas indutivas (ex.: setor elétrico).

Como se vê, são inúmeras formas de intervenção estatal, de modo que o Estado deve estar preparado para atuação de sua organização ad-
ministrativa. Adotar ou não regulação estatal descentralizada é, portanto, uma questão de escolha política, governamental.

Atualmente, podemos identificar seis mecanismos estatais (espécies) para operacionalizar a regulação estatal (gênero). O primeiro é a regulação direta, exercida por ministérios e secretarias. Exemplo dessa regulação direta está nos serviços postais. Recentemente, o Ministério das Comunicações editou portaria acerca de indicadores e universalização dos serviços prestados pela Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos.

Um segundo modelo de regulação estatal está associado às autarquias comuns, como o Instituto Brasileiro de Meio Ambiente e Recursos Naturais, que regula as atividades potencialmente poluidoras do meio ambiente no âmbito federal. Essas autarquias comuns são vinculadas (e não subordinadas) aos ministérios, porém seus membros dirigentes são indicados pelos ministros e, a qualquer hora, podem ser destituídos (não gozam de real autonomia frente o poder central).

Um terceiro modelo de regulação estatal é exercido por agências executivas. Atualmente, só existe uma: o Instituto Nacional de Metrologia, Qualidade e Tecnologia (Inmetro), que, como autarquia, promove a regulação com ligeira autonomia em comparação com autarquias comuns. Isso significa que seus dirigentes também podem deixar, a critério exclusivo da chefia do Poder Executivo, seus cargos em comissão.

Identificamos um quarto modelo: as entidades reguladoras denominadas autarquias especiais. Nessa categoria temos as agências reguladoras, a Comissão de Valores Mobiliários (CVM) e o Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade). Essas entidades não são subordinadas ao poder público central; possuem órgãos de direção colegiados em que cada diretor recebe um mandato. Detêm autonomia administrativa, financeira e independência decisória (última palavra no setor regulado).

Em quinto lugar, podem-se identificar os conselhos profissionais (Conselho Regional de Corretores de Imóveis, Conselho Regional de Medicina etc.) como espécie de regulador estatal. Eles promovem a autorregulação das profissões regulamentadas.

E, em sexto lugar, temos a autorregulação exercida pela Ordem dos Advogados do Brasil, como entidade sui generis, conforme já decidiu o Supremo Tribunal Federal na Ação Direta de Inconstitucionalidade nº 3.026 e no Recurso Extraordinário nº 603.583. Vê-se, portanto, que apenas a OAB tem assento constitucional para promover a regulação de determinada profissão e atividade; as demais se inserem na discricionariedade (escolha) do chefe do Poder Executivo, juntamente com a concordância da maioria do Poder Legislativo na aprovação dos projetos de lei de criação de entidades dotadas de maior ou menor autonomia frente o poder central.

### Agências reguladoras brasileiras e os influxos estrangeiros na composição do sistema estatal de regulação

Sem prejuízo de algumas leis especiais e disposições constitucionais que disciplinam a matéria, o marco legal da organização administrativa brasileira ainda é disposto, em grande parte, pelo Decreto-Lei nº 200/1967.

O Brasil, em termos de organização administrativa, está próximo de um modelo ainda não totalmente superado de uma administração inspirada – mas não totalmente alcançada – no modelo weberiano, com ilhas de excelência, rotulada de pesada, lenta e ineficiente, que acaba por frustrar a sociedade.

Do ponto de vista da regulação jurídica, o principal sistema de organização estatal é a utilização de agências reguladoras. Como a função regulatória e seu modo de execução, por meio de órgãos com ou sem autonomia, não foram explicitados na Carta de 1988, estavam afetos à discricionariedade legislativa. Apenas no art. 20, XI, e no art. 177 da Constituição Federal está prevista a criação de órgãos reguladores para os serviços públicos de telecomunicações e para as atividades monopolizadas da indústria do petróleo. Ambas as previsões não constavam do texto original, decorrendo de emendas constitucionais.
Entre algumas ações governamentais visando alcançar um modelo de organização administrativa gerencial, foram criadas (ou reestruturadas), no bojo do processo de desestatização, entidades reguladoras independentes (autarquias especiais vinculadas, e não subordinadas ao poder público central), compondo, em parte, a chamada administração descentralizada ou indireta.

No bojo da tentativa de estruturação desse modelo foram criadas 10 agências reguladoras federais. São elas:
- Agência Nacional de Energia Elétrica (Aneel);
- Agência Nacional de Petróleo, Gás e Biocombustíveis (ANP);
- Agência Nacional de Telecomunicações (Anatel);
- Agência nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa);
- Agência Nacional de Águas (ANA);
- Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS);
- Agência Nacional de Cinema (Ancine);
- Agência Nacional de Transportes Terrestres (ANTT);
- Agência Nacional de Transporte Aquaviários (Antaq); e
- Agência Nacional de Aviação Civil (Anac).

Também foram reestruturadas entidades como o Cade, criado em 10 de setembro de 1962 e alterado pela Lei nº 12.529, de 30 de novembro de 2011, e a CVM, criada em 7 de dezembro de 1976, entes estatais que passaram a ter, praticamente, as mesmas características das agências reguladoras.

A organização dessas entidades autárquicas estruturou-se de forma que suas decisões definitivas observem, em regra, a forma colegiada. O Conselho Diretor é composto pelo diretor-presidente e demais diretores, com quorum deliberativo por maioria absoluta. As nomeações desses dirigentes são feitas para mandatos por prazos certos e não coincidentes, havendo impossibilidade de exoneração ad nutum.

A autonomia financeira e orçamentária está assegurada nas leis instituidoras de cada agência reguladora, em que pese o contingenciamento de recursos (retardamento ou inexecução de parte da programação de despesa prevista na lei orçamentária) que essas autarquias vêm experimentando nos últimos anos.

Os recursos das agências reguladoras advêm das denominadas taxas de fiscalização ou regulação pagas por aqueles que exercem as respectivas atividades econômicas reguladas, de modo que inexistam dependência de recursos do orçamento do Tesouro.

Finalmente, a independência decisória representa o estabelecimento do Conselho Diretor da agência reguladora como última instância decisória, haja vista sua vinculação administrativa (e não subordinação hierárquica) ao respectivo ministério.

A ideia de descentralização governamental, ocorrida no Brasil na década de 1990, advém do movimento estruturado no Reino Unido, denominado new public management (NPM). Tal movimento foi adotado a partir da década de 1980 visando modernizar a organização administrativa e utilizada para descrever a onda de reformas do setor público naquele período.

Com efeito, naquele período,

vários países — entre eles o Brasil — tentaram reformas que permitissem maior agilidade e flexibilidade à atividade estatal. Os diversos planos de melhora receberam a denominação comum de Nova Gerência Pública (New Public Management) e seus principais enunciados foram sintetizados num memorável relatório da OCDE (1996). Tratava-se de medidas destinadas a dotar a administração pública de um comportamento gerencial que aliviava a máquina ou o aparelho do Estado [Saravia, 2010:22].

Os pontos centrais desse movimento se referiam à adaptação e à transferência dos conhecimentos gerenciais desenvolvidos no setor privado para o público, pressupondo a redução do tamanho da máquina administrativa, uma ênfase crescente na competição e no aumento de sua eficiência.

O programa do NPM pode ser resumido, de forma objetiva, nas seguintes medidas:

a) diminuição do tamanho do Estado, inclusive do efetivo de pessoal;
b) privatização de empresas e atividades;
c) descentralização de atividades para os governos subnacionais;
d) terceirização de serviços públicos (outsourcing);
e) regulação de atividades conduzidas pelo setor privado;
f) transferência de atividades sociais para o terceiro setor;
g) desconcentração de atividades do governo central;
i) separação de atividades de formulação e implementação de políticas públicas;
j) estabelecimento de mecanismos de aferição de custos e avaliação de resultados;
k) autonomização de serviços e responsabilização de dirigentes;
l) flexibilização da gestão orçamentária e financeira das agências públicas;
m) adoção de formas de contratualização de resultados;
n) abolição da estabilidade dos funcionários e flexibilização das relações de trabalho no serviço público.11

No bojo das reformas administrativas, trazidas nos governos Margaret Thatcher e John Major, foram criadas diversas entidades regulatórias. Destaque-se a Office of Telecommunication (Oftel), na área de telecomunicações, criada no ano de 1984; a Office of Gas (Ofgas), para regular o setor de gás; e a Office of Electricity Regulation (Offer), regulando o setor de eletricidade. As duas últimas entidades, após fusão no ano de 1999, transformaram-se na Office of Gas and Electricity Markets (Ofgem), abrangendo os setores de gás e eletricidade.12

Foram criadas a Water Services Regulation Authority (Ofwat),13 para o setor voltado aos recursos hídricos; e a Office of Rail Regulation (ORR).14

do sistema ferroviário; a Civil Aviation Authority (CAA),15 para o setor aéreo; a Office of Fair Trading (OFT),16 aruando na defesa da concorrência; e uma agência responsável por loterias, a Office of The National Lottery (Oflot), sucedida pela National Lottery Commission.17

Veja-se que isso passou a ser uma tendência internacional. As entidades reguladoras independentes, com suas características próprias, estão implantadas em diversos países. A título exemplificativo, identificam-se as seguintes "agências": as independent regulatory commissions estadunidenses, as autorités administratives indépendantes francesas, as autorità indipendenti italiane, as administraciones independientes espanholas, as régies canadenses, as ambetswerk suecas e finlandesas, os ministerialfreien Raums germânicos.18

Cumpre destacar, ainda, que com o processo de unificação europeia tornou-se quase imperativa a necessidade de coordenar a atividade das diversas agências reguladoras de cada país. Assim, foram criadas inúmeras instituições com esse objetivo.

Cite-se a Agência Europeia para a Segurança da Aviação (Easa). Essa entidade foi criada pelo Parlamento Europeu e pelo Conselho da Europa no ano de 2002.19 Vale destacar a Autoridade Europeia de Segurança Alimentar (Efsa), também criada no ano de 2002 pelo Conselho da Europa. É um órgão comunitário com personalidade jurídica própria, independente das instituições da comunidade.20

Cabe ressaltar, igualmente, a existência da Agência Europeia de Segurança Marítima (Emsa), criada em 2002 com o objetivo de reduzir o risco de acidentes marítimos, a poluição produzida por navios e a perda de vidas humanas no mar.21

13 Ibid.
Outro ente, criado em 2003, é o Grupo Europeu de Reguladores de Electricidade e Gás ou European Regulators Group for Electricity and Gas (Erreg), que surgiu no âmbito da Comissão Europeia como grupo assessor das autoridades reguladoras independentes de cada país, de forma a apoiar a comissão na consolidação do mercado europeu de eletricidade e gás.21 Do mesmo modo o Grupo Europeu de Reguladores de Redes e Serviços de Comunicação Eletrônica (ERG Telecom),22 criado pela Comissão Europeia em 2002, com o objetivo de fomentar a cooperação e coordenação das autoridades nacionais de regulação com a comissão, promover o desenvolvimento do mercado interno de redes e serviços de comunicação eletrônica e lograr a aplicação efetiva, em todos os Estados-membros, das determinações do novo marco regulatório.


Diante da experiência acumulada com tantas décadas de regulação setorial descentralizada, cumpre examinarmos os principais aspectos jurídicos relacionados a esses entes com independência frente o Poder Executivo central.

Os independent establishments são entes estatais autônomos, dirigidos por um colegiado composto por commissioners eleitos pelo chefe do Poder Executivo e investidos para exercer o mínimo público por meio de mandato fixo. Desse modo, esses dirigentes só podem ser exonerados em caso de falta grave.

Os mandatos dos commissioners variam, sendo certo que sempre são determinados por prazos escalonados, de forma que os mandatos não sejam coincidentes. A nomeação do chairperson, que preside o órgão


A necessária correção de falhas do sistema regulatório exercido pelas entidades reguladoras brasileiras

Como dito acima, o Brasil recebeu, na criação de agências reguladoras, influência do new public management e do modelo norte-americano.

Naquele momento político (década de 1990), e diante da forte crise econômica, o governo brasileiro precisava desenvolver consistente esforço institucional para implantar o modelo constitucional de Estado regulador sem se valer da regra clássica da hierarquia. Por isso criou uma espécie de entidade estatal sem subordinação ao poder central e que teria, nas suas decisões, o “poder” de dizer a última palavra em sede administrativa.

O fator fundamental para a adoção desse modelo estava atrelado à premente necessidade de atrair investimentos, sobretudo estrangeiros, e gerar salvaguardas institucionais que significassem, para o setor privado globalizado, um compromisso com a manutenção de regras e contratos a longo prazo.

De fato, com aquele gesto, o governo do presidente Fernando Henrique Cardoso, com a aprovação do Congresso Nacional, pretendeu na verdade demonstrar que a regulação deixava de ser assunto de governo para ser assunto de Estado. Isto é, a regulação deveria ser efetiva, sem percaços inerentes aos processos político-partidários.

Os agentes políticos (eleitos pelo povo) liberariam parte de seus “poderes” a favor de entidades autônomas, não eleitas, para tentar reduzir o
“risco regulatório”.

Essas entidades passariam, na prática, a ser capazes até de mitigar as decisões das autoridades que passaram pelo crivo das urnas (freios e contrapesos).

O Brasil não se encontra em ambiente político similar àquele que propiciou a criação das agências reguladoras na década de 1990. Naquela fase, a segregação de competências entre a administração pública direta e a indireta em setores estratégicos (telefonia, energia elétrica etc.) por meio de entidades autônomas se apresentou como sendo fundamental para: (i) criar um ambiente propício à segurança jurídica e atração de capital privado (notadamente estrangeiro); e (ii) descentralizar a regulação de temas complexos e preponderantemente técnicos, naturalmente distantes dos debates e interesses políticos do Congresso Nacional na atual sociedade de rede.

Hoje, há certa estabilidade em termos políticos e econômicos no Brasil, de modo que a criação de entes estatais autônomos (órgãos de Estado) só se justifica se, além da ampliação da complexidade técnica, outra razão se apresentar plausível.

É fato que no atual quadro político nacional, a chefia do Poder Executivo federal – e seu partido político – se vale de um “governo de coalizão” com outros partidos para obter maioria no Congresso Nacional e aprovar as políticas públicas de seu interesse. Sabe-se que muitas dessas políticas públicas, em tese, não foram aprovadas pela sociedade, haja vista o resultado final da eleição presidencial de 2010 (56,05% de votos para Dilma Rousseff e 43,95% para José Serra).


Também parece ser indisputável que esses partidos políticos “aliados”, que apoiam o governo, acabam por não ter compromisso com os programas do governo eleito e, assim, visam, salvo raras exceções, alcançar interesses menores, que se aproximam do fisiologismo.

Desse modo, a razão para a criação de entes estatais com autonomia e independência decisória poderia encontrar eco na atual situação político-partidária brasileira. Assim, justificar-se-ia a alteração normativa e/ou criação de novas autoridades especiais e agências executivas para setores sensíveis à efetividade de uma democracia material (e não meramente formal), em que se destacaria o accountability.

A estruturação dos entes antigos ou de novos deveria ter, no mínimo, as seguintes características básicas:

a) definição do marco legal, com atribuições expressas das funções técnicas neutrais a serem exercidas pelo ente;

b) formação de um conselho consultivo, composto de pessoas de notório reconhecimento público no setor escolhidas pelo chefe do Poder Executivo, com a responsabilidade, inclusive, de defender o orçamento do novo órgão junto ao poder público central;

c) direção por órgão colegiado, com cinco membros;

d) identificação dos candidatos aos cargos de direção no mercado;

e) identificação dos diretores feita pelo conselho consultivo ou por meio de um “comité de busca”, formado por personalidades de notório reconhecimento público, a serem escolhidos pelo conselho consultivo da entidade;

f) “busca” por meio de editais públicos de chamadas de candidaturas, amplamente divulgados, visando identificar entre integrantes da esfera pública, da comunidade científica/tecnológica e do meio empresarial, nomes que se identifiquem com as diretrizes técnicas e político-administrativas estabelecidas legalmente para a entidade;

g) poderiam se candidatar ao cargo de dirigente da entidade brasileiros com formação acadêmica e atuação profissional comprovada no setor
público ou privado em atividades técnicas de produção de bens e serviços, pesquisa, consultoria, ensino e assessoramento em quaisquer das áreas de atuação da entidade;

b) candidatos deveriam possuir experiência gerencial mínima de 10 anos, computados pela soma de anos ou frações dos tempos de exercício profissional em cargos comprovadamente ocupados;

c) por experiência gerencial, poderia ser aceito o exercício de cargos de chefia superior, tais como ministro do governo federal, secretário de governo municipal ou estadual, presidente ou diretor de instituições e empresas públicas ou privadas, superintendência de órgãos ou empresas, diretoria executiva, chefia de assessorias técnicas, chefia ou diretoria de centros e/ou departamentos de pesquisa, ensino e extensão e de entidades de ensino superior ou tecnológico, entre outras, a critério da “comissão de busca”;

d) candidato a dirigente não poderia manter, com entidade do setor regulado, qualquer um dos seguintes vínculos: acionista ou sócio com participação no capital social de empresa coligada, controlada ou controladora; membro de conselho de administração, fiscal, de diretoria executiva ou de órgão gerencial; empregado, mesmo com contrato de trabalho suspenso; prestador de serviço permanente ou temporário, inclusive das empresas controladoras e controladas ou das fundações de previdência de que sejam patrocinadoras; ou membro de conselho ou de diretoria de associação regional ou nacional, representativa de interesses dos associados ou de órgãos governamentais, de conselho ou diretoria de categoria profissional de empregados dos associados ou de órgãos governamentais, bem como membro de conselho ou diretoria de associação ou classe de usuários/consumidores do setor;

e) formação de lista tríplice pelo “comitê de busca”, para a escolha dos dirigentes;

f) escolha dos dirigentes pelo presidente da República e sabatina pelo Senado Federal;

m) nomeação a termo, tendo o mandato fixo de quatro anos, vedada a recondução;

n) impossibilidade de demissão ad nutum, salvo nas situações previstas em lei;

o) autonomia administrativa e financeira efetiva, sem a possibilidade de contingenciamento de recursos orçamentários pela administração pública direta. Os orçamentos seriam segregados, constituindo o ente uma unidade orçamentária autônoma;

p) independência decisória, vedado expressamente na lei recurso hierárquico impróprio contra decisões proferidas na esfera de sua competência legal;

q) estabelecimento de “plano de gestão” e “plano de execução das metas”, estas a serem alcançadas anualmente, a exemplo do Inmetro;

r) controle efetivo (não meramente formal), pelo conselho consultivo, entre outros controles já institucionalizados no país, das atividades desenvolvidas pela direção;

s) disponibilização, via internet, do processo de acompanhamento e controle do “plano de gestão” e do “plano de metas”.

Com a forma estruturada acima, parece-nos que as agências reguladoras – como entes da organização administrativa brasileira vocacionados ao desenvolvimento de atividades típicas de Estado e que, assim, atuam em áreas que demandam decisões preponderantemente técnicas – poderiam melhor atingir a missão pública do Estado regulador: o bem-estar da sociedade e de cada um dos cidadãos brasileiros, nos termos preconizados na Constituição Federal de 1988.

Conclusões

Muito em função da crise de financiamento do Estado e dos processos de democratização no mundo, o modelo intervencionista brasileiro, ancorado na atuação direta do Estado em diversos setores, cedeu espaço a um modelo temperado, inserido em um movimento, dito neoliberal, que surgiu no continente europeu na década de 1980.

Surge o modelo de Estado regulador, com a promulgação da Constituição Federal de 1988, tendo como eixo a busca da dignidade da pessoa
humana. Com efeito, a Constituição Brasileira de 1988 pautou a ordem econômica no princípio da livre iniciativa e na valorização do trabalho humano (art. 170), reservando ao Estado funções de fiscalização, incentivo e planejamento (art. 174). Buscando ajustar-se a esse novo modelo, o Brasil implementou amplo processo de desestatização (notadamente, privatizações), transferindo, para a iniciativa privada diversas atividades econômicas e a concessão de serviços públicos.

Pode-se concluir que foi com o aparecimento desses novos operadores privados na execução de atividades econômicas que se adotou uma posição política num ambiente globalizado em que deveria haver uma “segregação” das funções de regulação daquelas típicas funções de governo.

A estrutura, de viés hierarquizado, deixaria, nessa fase por que passou o Estado brasileiro, de ser uníssona no bojo da administração pública. O Estado, seguindo influxos da new public management, procurou dar um viés de administração pública gerencial e, entre outras medidas, criou autarquias especiais próximas ao modelo estadunidense para regular alguns setores econômicos e a prestação de serviços públicos.

As agências reguladoras receberam uma série de competências não livres de controvérsias, tanto em sede doutrinária quanto em sede preto-riana, à luz da clássica teoria tripartite de separação de poderes.

O surgimento das agências reguladoras brasileiras começou, basicamente, paralelamente ao lançamento, pelo governo federal, do denominado Plano Diretor da Reforma do Aparelho do Estado, a partir da motivação de reconstruir o Estado de forma a resgatar sua autonomia financeira e sua capacidade de implementar políticas públicas.

Referindo-se às agências, o Plano Diretor da Reforma do Aparelho do Estado previu que dois fatores inspiraram a formulação do projeto: a responsabilização por resultados e a autonomia de gestão. Assim, o objetivo inicial – não implementado na prática – focava na modernização da máquina pública visando transformar autarquias e fundações, que exerciam atividades exclusivas do Estado (com o necessário poder de polícia), em agências autônomas.

O plano previa que o projeto das agências autônomas desenvolver-se-ia em duas dimensões. Em primeiro lugar, seriam elaborados os instrumentos legais necessários à viabilização das transformações pretendidas e um levantamento visando superar os obstáculos na legislação, normas e regulações existentes.

Em paralelo, seriam aplicadas as novas abordagens em algumas autarquias selecionadas, que se transformariam em laboratórios de experimentação.

Com efeito, na década de 1990, diante da forte crise econômica, o governo brasileiro desenvolveu consistente esforço político e institucional para implantar o modelo constitucional de Estado regulador sem se valer da regra clássica da hierarquia; isto é, criou-se uma espécie de entidade estatal sem subordinação ao poder central que teria, nas suas decisões, o “poder” de dizer a última palavra em sede administrativa.

É fato que este processo gerou significativas mudanças práticas na organização administrativa do governo. Essas mudanças trazem, em seu bojo, expressivas transferências de “poder” para novos atores.

Conclusivamente, a assunção de atividades econômicas de relevante compromisso social pelo setor privado em um ambiente globalizado indica a regulação por meio de entidades estatais descentralizadas, com amplas funções e amplo conhecimento técnico sobre os setores regulados. O padrão regulatório brasileiro, como estruturado, tem elementos para perseguir o equilíbrio entre o Estado, o cidadão e o agente regulado, de modo que o regulador possa se manter equidistante dessas três figuras.

Para contribuir para essa equidistância, sugerimos algumas medidas na estruturação desses organismos regulatórios, envolvendo, especialmente, a forma de escolha dos seus dirigentes.

Referências


______________________

Capítulo 15

Regulação econômica e direito penal econômico: eficácia e desencontro no crime de evasão de divisas*

Thiago Bottino**

Mudam-se os tempos, mudam-se as vontades. Muda-se o ser, muda-se a confiança. Todo o mundo é composto de mudança, Tomando sempre novas qualidades. Luis Vaz de Camões (Sonetos)

** Mestre e doutor em direito constitucional pela Pontificia Universidade Católica do Rio de Janeiro (PUC-Rio). Bacharel em direito pela Universidade Federal do Estado do Rio de Janeiro (Unirio). Membro efetivo da Comissão Permanente de Direito Penal do Instituto dos Advogados Brasileiros (IAB). Professor adjunto e coordenador de graduação da Escola de Direito do Rio de Janeiro da Fundação Getulio Vargas (FGV Direito Rio), onde lecciona as disciplinas direito penal econômico e processo penal nos cursos de graduação e pós-graduação, e a disciplina reflexos penais da regulação econômica no curso de mestrado em Direito e Regulação. E-mail: <bottino@fgv.br>.