

Inovação em Engenharia

Um relato de ex-Politécnicos empreendedores

Graduação na Poli

No nosso tempo...

- Poli não ensinava a fazer circuitos “não teóricos”
- Poli não ensinava como abrir uma empresa
- Poli não ensinava como empreender ou vender
- Poli não ensinava como gerir uma empresa

- Poli ensina a aprender
- Poli ensina o caminho para resolver problemas
- Poli ensina a organizar o tempo, as atividades e as metas
- Poli ensina toda metodologia que você vai precisar para sua carreira



Qual a diferença entre nós e vocês?? Tempo... 2, 3 ou 4 anos ...nada além disso!

Oportunidades no exterior

Novas perspectivas de vida, cultura, mercado e trabalho





omni-electronica

Hoje a omni

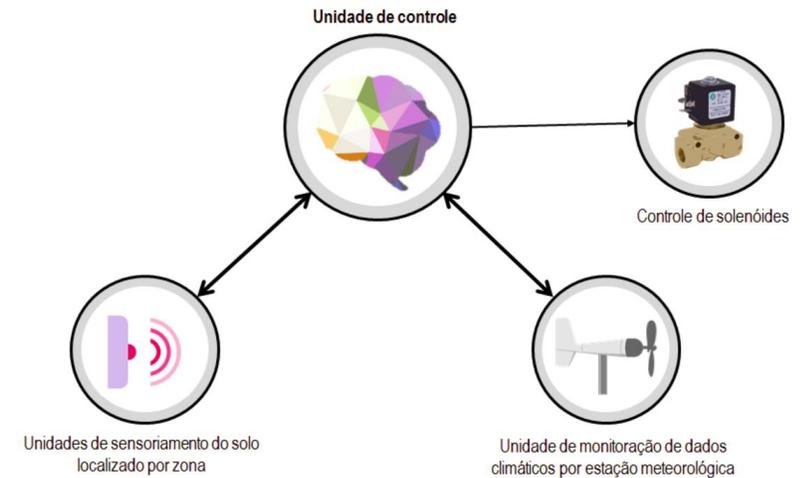
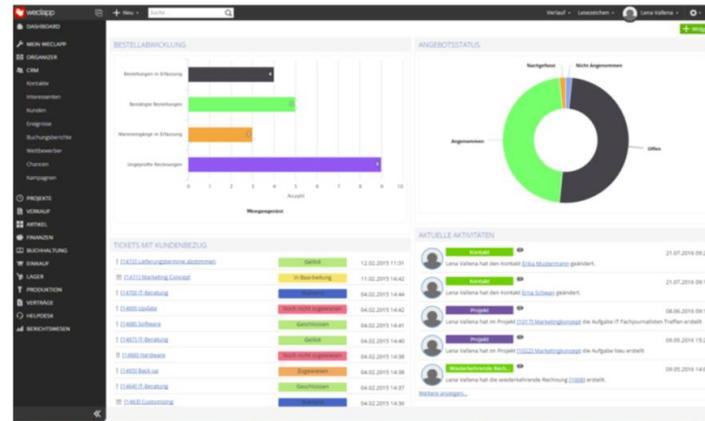
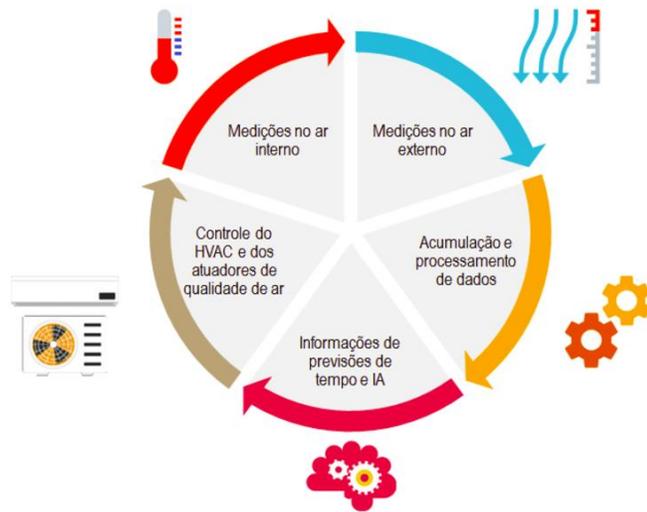
Aos poucos um caminho de sucesso!

- ✓ Equipe formada por doutorandos, mestrandos, alunos e ex-alunos da USP
- ✓ Já recebeu mais de R\$ 500.000,00 de investimento em projetos por meio do programa PIPE
- ✓ Foi fundada em Julho/2016, pouco mais de 1 ano de vida e seus projetos datam desde 2015
- ✓ Encontra-se na maior Incubadora do Brasil
- ✓ Tem projetos com empresas de grande renome



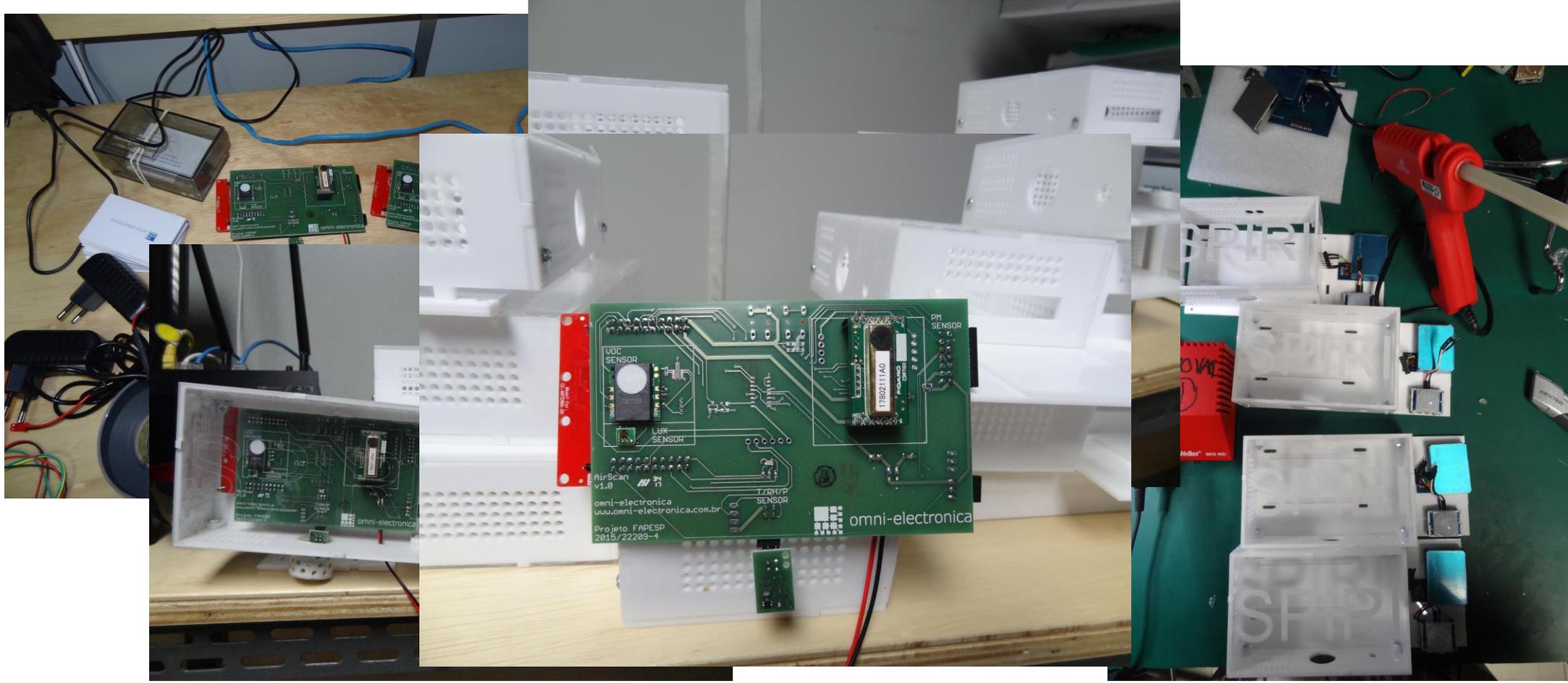
Hoje a omni

Nossos produtos



SPIRI – PIPE Fase 1

A construção de um MVP



CIETEC Sala 211

Onde tudo começou...



Empreender no Brasil

Um caminho difícil...

- × Altos custos de composição da empresa (R\$ 1.500,00);
- × Altos custos mensais de contabilidade, endereço que seja válido para CNAE das atividades (R\$ 1.000,00/mês) sem escritório, apenas endereço de registro;
- × Bastante burocracia, principalmente no setor de tecnologia;
- × Muito difícil importar componentes para o Brasil;
- × Muito difícil vender tecnologia no Brasil.

Empreender no Brasil

...mas existem alternativas

The 4 F's:

Family

Friends

Fools

and....



- Programa FAPESP PIPE
 - Inovação, Pesquisa, Estado SP (<http://www.fapesp.br/pipe/>)
 - Três fases de investimento com R\$ 200.000,00; R\$ 1.000.000,00; e R\$ 1.000.000,00 para prova de conceito, desenvolvimento do produto e comercialização
 - Fase 1 e 2 são subvenção (fundo perdido)

Empreender no Brasil

...mas existem alternativas

Stages in a Startup

	Pre-seed 	Seed Funding 	Series A 	Series B 
Business model	Theoretical business model		Initial customer traction	Proven go-to-market model
Focus areas	Planning, Idea validation	Product development	Product market fit, Customer traction	Scale revenue and customers
Product	Idea on paper or prototype	Initial product	Commercially launched product	Revenue scaling product
Team	Founders with passion and conviction + no resources	Founders, 2-3 engineers	Founders, Engineering team, Product mgmt, Initial Sales and go-to-market team	Scale on sales, marketing and engineering teams

Reference: <http://workingwiththn.blogspot.com/>

Pre-seed : You talk about your idea, you build a prototype & launch an MVP.

Seed Round: The funding necessary to get product traction.

A Round: The funding necessary to scale your product.

B Round: The funding necessary to get founder liquidity, build groovy headquarters, and make competitors give up (or not start in the first place).

Empreender no Brasil

Não perca tempo!

- × Até 2 anos para início de vigência após aprovação
- × Bolsa PE
- × 15 milhões Edital Q1 2018 (Q4 2017 aprox. 50 projetos Fase 1)
- × Negativa => Feedback => Aprendizado!

Empreender no Brasil

Mas a melhor alternativa:



omni-electronica



CONTATO

Arthur Aikawa
arthur@oebrasil.com.br
+55 11 99309 6361

John Esquiagola
john@oebrasil.com.br
+55 19 99193 2870

Matheus Manini
matheus@oebrasil.com.br
+55 11 99999 3730

www.omni-electronica.com.br