

**UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO  
FACULDADE DE ECONOMIA, ADMINISTRAÇÃO E CONTABILIDADE DE RIBEIRÃO PRETO  
DEPARTAMENTO DE CONTABILIDADE**

**Disciplina: Teoria da Contabilidade Data:** \_\_\_\_ / \_\_\_\_ / \_\_\_\_  
**Aluno (a):** \_\_\_\_\_ **Nº USP:** \_\_\_\_\_

**Atividade avaliativa sobre “essência versus forma”**

**Questão 1** – analise os seguintes eventos:

- A) A Cia. XYZ vende mercadorias à Cia. ABC. No contrato de venda, existe uma cláusula segundo a qual o vendedor tem obrigação pelo desempenho insatisfatório, o qual não é coberto pelas garantias normais provisionadas.
- B) A Cia. Beta despachou um maquinário para o endereço especificado pelo cliente. Uma parte relevante da transação envolve a instalação da máquina, a qual ainda não foi realizada pela Cia. Beta.
- C) O comprador tem o direito de cancelar a compra por razões não especificadas no contrato de venda (devidamente assinado por ambas as partes) e o vendedor está incerto sobre os desdobramentos da transação.

Qual(is) da(s) situação(ões) acima significa(m) que “riscos e benefícios” não foram transferidos para o comprador? Por quê?

todas.

- A) De acordo com o contrato de venda, a Cia. XYZ tem uma obrigação além da garantia normal já provisionada. Assim, riscos e benefícios não foram transferidos para a Cia. ABC na data da venda.
- B) Riscos e benefícios não foram transferidos ao comprador na data da entrega do maquinário porque uma parte relevante da transação (instalação) ainda não foi realizada. Riscos e benefícios não foram transferidos ao comprador devido à incerteza não especificada surgida do contrato de venda (assinado por ambos) que dá o direito de cancelar a venda e o vendedor não tem certeza sobre as conseqüências

**Questão 2** - A Cia. Atacadista vende mercadorias que custaram \$100.000 para a Cia. Bom-de-Negócio pelo valor final de \$200.000 para pagamento em seis meses. O preço seria \$140.000 para pagamento em 30 dias e \$130.000 para pagamento a vista.

Como deveria a Cia. Atacadista reconhecer a receita da transação?

Efetivamente a Cia. Atacadista está financiando a Cia. Bom-de-Negócio por um período de 6 meses. O preço a vista seria \$130.000. Assim, a receita deve ser contabilizada pelo valor da venda realizada (\$200.000) menos o valor dos juros de \$70.000, ou seja, \$130.000. A diferença (\$70.000) é receita financeira a ser apropriada ao longo dos 6 meses.

**Questão 3** - A Serviço-Completo S.A. vende um equipamento, cujo preço de venda a vista é de \$150.000, sendo \$200.000, também a vista, se o cliente contratar uma garantia de revisão do equipamento pelo período de dois anos, sem nenhum valor adicional, caso o serviço venha a ser realizado.

Como a Serviço-Completo S.A. deverá reconhecer esses dois valores?

A Cia. Serviço Completo deve reconhecer receita de venda do equipamento no valor de \$150.000. O valor de \$50.000 deverá ser reconhecido ao longo do tempo de cobertura da garantia (dois anos) como receita de serviços.

**Questão 5** - Em todas as transações a seguir a receita é reconhecida no momento da venda, exceto na:

- a) Venda de um aparelho de DVD sujeito a instalação
- b) Venda com reembolso previsto e provisionado, no caso de insatisfação do cliente
- c) Venda a prestação
- d) **Venda consignada**
- e) NDA

**Questão 6** - A receita de realização de um show musical por determinada empresa deve ser reconhecida quando:

- a) A empresa recebe o valor correspondente à venda dos bilhetes
- b) **O show musical acontece**
- c) O público cadastra-se on line para compra posterior dos bilhetes
- d) Os bilhetes para o show são vendidos
- e) Os artistas assinam o contrato de realização do show

**Questão 7** - Em todas as situações a seguir, os riscos e benefícios não são transferidos ao comprador, exceto quando:

- a) As mercadorias despachadas estão sujeitas à instalação pelo vendedor, que ainda não a realizou;
- b) O vendedor somente receberá quando o comprador revender a mercadoria
- c) O comprador pode cancelar a venda, conforme contrato estabelecido, e o desfecho da transação ainda é desconhecido pelo vendedor
- d) **A venda é a prazo**
- e) O vendedor se compromete a substituir um produto recém-lançado no mercado por desempenho insatisfatório e a empresa não consegue estimar confiavelmente a extensão dos custos que poderá vir a ter

**Questão 8** - A empresa industrial Beta e Gama Ltda. Recebeu um pedido de determinado cliente, mas a entrega foi realizada com atraso em relação à data combinada. Mesmo assim, o cliente assumiu a propriedade sobre a mercadoria e aceitou a fatura. A venda da Beta e Gama Ltda. Deverá ser reconhecida por ela quando:

- a) O comprador faz o pedido
- b) A empresa inicia o processo de produção para o atendimento do pedido
- c) **Tornou-se provável que a entrega seria feita, as condições de pagamento foram estabelecidas e o comprador tomou conhecimento das condições de entrega**
- d) A empresa negocia com o cliente novo prazo de entrega
- e) A propriedade foi transferida, mas a mercadoria permaneceu no escritório do vendedor

**Questão 9** - Quanto ao reconhecimento das receitas de serviços é correto afirmar que:

- a) A receita de serviços de propaganda de um canal de televisão deve ser reconhecida quando ocorre a venda do produto anunciado pelo cliente
- b) No caso de venda de determinado produto juntamente com o contrato de garantia estendida, as receitas de venda e da prestação do serviço da garantia deverão ser reconhecidas no momento da venda, e se o serviço vier a ser prestado posteriormente, por defeito do produto, a despesa correspondente deverá ajustar o valor da receita anteriormente reconhecida
- c) Se após a finalização da prestação de serviço a prazo para determinado cliente e o reconhecimento da respectiva receita o cliente começa a ter problemas financeiros, tornando-se pouco provável que ocorra o recebimento remanescente do serviço, a perda estimada deverá ser reconhecida como ajuste da receita
- d) **As receitas de mensalidades escolares referentes a um ano letivo recebidas antecipadamente deverão ser reconhecidas à medida que as aulas são oferecidas**
- e) As comissões deverão ser reconhecidas como receitas pelas seguradoras quando finaliza o período do contrato do seguro

**Questão 10** - A Cia. Fabrick é uma grande indústria fabricante de máquinas. A Cia. Industry, seu principal cliente, encomenda uma máquina sob medida para suas atividades e faz um pagamento antecipado para a Cia. Fabrick no valor de \$150.000. O preço final da máquina será \$180.000. De acordo com os termos do contrato estabelecido entre as empresas, a

entrega será FOB (free on board), ou seja, o frete e o seguro serão por conta da Cia. Fabrick até o carregamento da máquina no navio, quando a propriedade é assumida pelo comprador. Quando a Cia. Fabrick deverá reconhecer a receita?

- a) Quando a máquina for despachada no porto
- b) Quando o cliente faz o pedido
- c) Quando o pagamento antecipado foi recebido
- d) Quando a máquina foi recebida pelo cliente
- e) NDA

**Questão 11** - A Cia. Cosmetic, uma grande fabricante de cosméticos, vende mercadorias para a Beleze Ltda., um varejista, que por sua vez revende as mercadorias aos consumidores por meio de uma rede de lojas. A Beleze Ltda. compra mercadorias da Cia. Cosmetic sob um contrato de consignação. Quando a Cia. Cosmetic deve reconhecer a receita com as vendas para a Beleze Ltda.?

- a) Quando o contrato de consignação é assinado
- b) Quando as mercadorias são entregues à Beleze Ltda.
- c) Quando as mercadorias são revendidas pela Beleze Ltda.
- d) Depende do contrato estabelecido entre a Beleze Ltda. e a Cia. Cosmetic quanto às condições de entrega (ou seja, se é FOB – free on board – ou CIF – cost, insurance and freight)
- e) Depende das condições de pagamento (a vista ou a prazo) acertadas entre as duas empresas

**Questão 12** - A empresa Cia. Geratudo, uma fabricante de produtos alimentícios perecíveis, lança no mercado um tipo diferenciado de queijo e, para atrair a clientela, se compromete a reembolsar o cliente que não estiver satisfeito com o produto, dentro de um mês da data da compra. A empresa consegue estimar que 10% das vendas serão devolvidas. Quando a receita da venda do queijo deve ser reconhecida pela Cia. Geratudo?

- a) Quando o produto é vendido ao cliente
- b) Após um mês da venda
- c) Apenas se o produto for devolvido pelo cliente no prazo de um mês
- d) No momento da venda, juntamente com um passivo de igual valor da receita em função da possibilidade de retorno do cliente
- e) No momento em que ela lança o novo produto, em função de o nome da empresa ser amplamente reconhecido no mercado