Brics emprestaram dinheiro, mas ainda não tiveram m

As instituições mundia

Cinco anos atrás, quando o Lehman Brothers veio abaixo e a crise financeira mundial irrompeu, muitos viram um lado positivo: a promessa de uma governança econômica mundial mais eficiente. Mas, apesar da enxurrada de iniciativas iniciais, o mundo continua tão distante como sempre dessa meta.

O Conselho de Estabilização Financeira (FSB, nas iniciais em inglês)¹, formado após a reunião de cúpula de G-20 de abril de 2009 em Londres, não tem atribuições jurídicas ou poderes de fiscalização do cumprimento das normas, nem processos formais para incluir todos os países. O Fundo Monetário Internacional (FMI) ainda espera a duplicação de seu capital (outra promessa inicial), enquanto seus recursos disponíveis estão fortemente imobilizados na Europa e suas reformas de governança estão paralisadas. O Banco Mundial recebeu um aumento modesto de recursos, mas ainda não montou capacidade para emprestar rápida e globalmente para além dos tomadores e acordos de empréstimos já existentes, e a trajetória de sua receita é decrescente.

Mas a necessidade de governança econômica mundial eficiente é mais premente do que nunca. Os bancos e outras empresas financeiras perambulam internacionalmente, com a sólida assistência das normas de abertura do mercado embutidas nos tratados de comércio e de investimentos, mas sem qualquer responsabilidade de cumprimento fiscalizável para prever adequadamente o destino de seus próprios prejuízos para o caso de as coisas darem errado.

A crise mostrou que isso é inadequado. Os titãs de Wall Street e da City de Londres estavam expostos, por sua enorme superalavancagem. Lucros extraordinários, quando suas apostas compensavam, aumentavam seu poder financeiro e político, enquanto restou aos contribuintes a tarefa de salvá-los quando suas apostas se revelavam ruins.

O G-20 prometeu instituições mais sólidas, mas o FSB não é um órgão regulador mundial com poderes de fiscalização do cumprimento das normas. Ele continua a ser um "fixador de padrões" num mundo cheio de incentivos para

A crise de 2008 chamou a atenção para a necessidade de cooperação internacional para regulamentar o financiamento e mitigar os efeitos da crise. Mas os meios e instrumentos mundiais necessários para administrar (ou mesmo evitar) a próxima crise não foram assegurados.

burlar os padrões e de sanções desprezíveis para quem faz isso.

Os órgãos reguladores fazem um trabalho de Sísifo, devido à ausência de apoio político para controlar os titãs financeiros. Um setor financeiro bem-abastecido de recursos faz intensivo lobby sobre os governos mais influentes em finanças mundiais. As reformas do Fundo Monetário Internacional (FMI) não podem ser implementadas enquanto o Congresso dos Estados Unidos não as aprovar — e não há o menor sinal disso. Mesmo os novos padrões bancários de Basileia 3² foram diluídos e adiados.

Para Brasil, Rússia, Índia e China, o atraso em reformar o FMI é uma grave contrariedade. Eles se tornaram os principais contribuintes da reserva de empréstimos emergenciais do fundo de empréstimos emergenciais (o New Arrangements to Borrow, ou NAB)³ do FMI imediatamente após a crise e atualmente arcam com 15,5% dos recursos do NAB. O maior poder de voz e de voto que lhes foi prometido — proporcional à sua condição de quatro dos dez maiores acionistas — não foi concedido. Mesmo a escolha do diretor-gerente da organização continua sendo um direito exclusivo europeu.

E, o que é mais grave, assombrosos 89,2% da Conta de Recur-

is após a crise

sos Gerais do FMI estão em circulação nos países europeus, com apenas três países (Grécia, Portugal e Irlanda) respondendo por 68%. Os recursos do FMI não estão disponíveis para reagir a uma crise em outro continente.

No mesmo sentido, a promessa feita em 2009 pelo G-20 de proteger os países e comunidades mais pobres e mais frágeis dos efeitos da crise continua sem cumprimento. O Banco Mundial está no cerne desses esforços porque é capaz de compartilhar os riscos globalmente e neutralizar os efeitos dos caprichos dos fluxos de ajuda oficiais e do setor privado, que criam “queridinhos dos doadores” (como Ruanda) e “órfãos dos doadores”. Países atingidos pela crise que já não eram tomadores foram, em grande medida, deixados de fora.

A não concessão de empréstimos a novos clientes pelo Banco Mundial reflete, em parte, a lentidão da instituição. Mesmo após seu ciclo de crédito ter sido acelerado, o banco levou 13,5 meses para aprovar empréstimos — um período longo para que um país espere ajuda “emergencial”.

Mas o Banco Mundial também está sendo atravancado pelo agravamento das restrições aos recursos, num momento em que as maiores injeções pós-crise de

capital foram para bancos regionais de desenvolvimento. O capital do Banco Africano de Desenvolvimento foi aumentado em 200% o que também ocorreu com o Banco Asiático de Desenvolvimento. O Banco Interamericano de Desenvolvimento obteve um aumento de 70%. Por seu lado, o Banco Mundial recebeu um acréscimo de 30%, enquanto seu braço de crédito para os países mais pobres, a Associação Internacional de Desenvolvimento (IDA, nas iniciais em inglês), obteve uma elevação de apenas 18%. Decisivamente, não é óbvio que o Banco Mundial tenha “direito de recompra” concedido pelas economias emergentes, com o Brasil, a Rússia, a Índia e a China, que prometeram um volume significativo de recursos ao FMI, e asseguraram apenas cerca de 1% dos recursos da IDA.

E, o que aumenta as agruras financeiras do Banco Mundial, seus poderosos credores optaram por “retirar” seus empréstimos a fim de defender seus recursos. Em consequência, comparativamente aos bancos de desenvolvimento regionais, o Banco Mundial emprestará menos para clientes pagantes de taxas, que geram renda, e se envolverá mais em “empréstimos concessionais”, que não geram.

A crise de 2008 chamou a atenção para a necessidade de cooperação internacional para regular o financiamento e mitigar os efeitos da crise. Mas os meios e instrumentos mundiais necessários para administrar (ou mesmo evitar) a próxima crise não foram assegurados. Em vez disso, as regiões e países estão encontrando, sem alarde, suas próprias maneiras de gerir o financiamento, criar fundos emergenciais de reserva e fortalecer o financiamento do desenvolvimento — um resultado que prenuncia um conjunto mais fragmentado e descentralizado de regimes reguladores e uma modesta desglobalização do financiamento e da ajuda. (Tradução de Rachel Warszawski)

1- <http://bit.ly/FueDT>

2- <http://bit.ly/aySof1>

3- <http://bit.ly/bT5QWm>

Ngalire Woods é diretora da Faculdade de Governo Blavatnik, da Universidade de Oxford. Copyright: Project Syndicate, 2013.

www.project-syndicate.org

2008

Reguladores e políticos deixavam os mercados se ajustar e corrigir eventuais falhas, como bolhas de ativos, sozinhos

Wall Street era dominada por essas instituições e gestores de recursos, que giraram altos valores para grandes clientes

Sem regulação, avaliavam clientes conforme seus critérios (o que rendeu ao Lehman Brothers nota máxima seis meses antes da quebra)

A bolha que detonou a crise estourou em 2005, alimentada por créditos pouco rigorosos por instituições financeiras

Maioria dos bancos de investimento tinham bônus polpudos, estimulando crescimento não sustentável dos negócios

2013

O socorro a bancos e seguradoras — em alguns casos, estatizados temporariamente — tornou a gestão de liquidez problema de governo

Muitos adotaram banco de varejo de sócio: Merrill Lynch, o Bank of America, Bear Stearns, o JPMorgan; massa falida do Lehman está com Barclays

Recebem atenção dos reguladores do mercado (no Brasil, a CVM supervisiona), mas seu escopo institucional ainda é muito incipiente

O governo Obama tomou medidas para ajudar quem estava com hipoteca atrasada; preços voltaram a subir e já há quem fale em nova bolha

As regras para vender ações são mais rígidas e visam o longo prazo para a empresa. Bônus, que haviam caído, estão quase no nível anterior

5 a D.

Veja o que avançou igual meia década banco de investimer detonar uma crise e consequências ai

ONDE ANDAM?

Principais atores da crise financeira iniciada nos EUA

ACADEMIA

Hank Paulson

NA MESMA

Ben Bernanke
(presidente do Fed,
BC dos EUA)

APOSENTADO

James Cayne
(Bear Stearns)

CONSULTORIA

Richard Fuld
(Lehman)

+

Mudou/Avançou

Mudança em progresso

Estancou/Segue igual

Jeremy Bales - 15.set.2008/Bloomberg

Funcionária do Lehman Brothers na sede do banco no dia da quebra

NOS A CRISE

e o que permanece após o colapso dos Lehman Brothers econômica global cujas ainda se fazem sentir

2008

Bancos podiam emprestar a clientes até US\$ 100 para cada US\$ 6 do seu capital próprio (o Brasil operava com relação de R\$ 100 para cada R\$ 11)

Boom foi interrompido pela expectativa de desaceleração e de alta do dólar. Os preços despencaram, o que prejudicou

Alta do dólar tornou preços praticados por grandes exportadoras inviáveis, levando a desmonte de operação prejuízos, e fusão com rivais

Crise de confiança secou caixa e levou a socorro com depósitos compulsórios. Foi criado depósito com garantia especial (DPGE)

Investidor conseguia até 50% de valorização de ações em aberturas de capital: operações rarearam, e há limites para vendas

2013

Bancos precisam manter mais capital disponível (liquidez) para lidar com momentos de estresse. Em etapas, implantação segue até 2019

Cotações começam a se recuperar com o consumo chinês a partir de 2009. Mercado atrai mais investidores ante juros baixos e liquidez nos EUA

Empresas se endividam em dólar, mas sem abusar de hedge (proteção). Precisam divulgar posição e fazer teste de estresse

Estreitam-se as perspectivas de negócio com consignado e cessão de crédito. Instituições-chave desapareceram

Poucas empresas de pequeno porte conseguem vender ações nos raros momentos de tranquilidade na Bolsa

GESTÃO DE SOLVÊNCIA
(CAPACIDADE DE PAGAMENTO)

COMMODITIES
(PRODUTOS BÁSICOS)

VULNERABILIDADE DE EMPRESAS AO CÂMBIO

BANCOS PEQUENOS

ABERTURA DE CAPITAL NA BOLSA

FINANCEIRA

John Thain

FUNDO PRÓPRIO

Robert Williams

FUNDO PRÓPRIO

Vikran Pandit

BANQUEIRO

Robert Diamond
(Barclays)