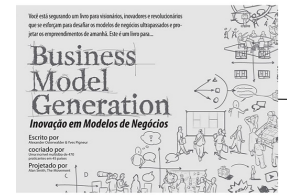


MVP: piloto - consulta com possíveis clientes



2010

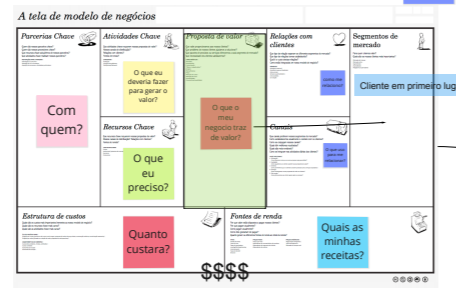
Referencias sobre CANVAS

Balanco entre receitas e despesas:
Fluxo de caixa - é o melhor indicador da saude financeira de um negocio - CASH IS KING

Descobrir a meu negocio para cliente a

CANVAS: é modelo de ideacao de negocios

Como tocar o meu negocio? GESTAO



Clientes segmentado

Cliente em primeiro lugar

O que o cliente quer?

E nao o que voce - **empreendedor gostaria de entregar?**

Métodos aplic: Sprint-Scrum

Conceitos importantes adicionais:
Custo capital - CAPEX - infraestrutura, equipamentos, maquinas - ativos fixos
Custo das operacoes - OPEX
insumos, mao de obra, servicos, outros custos variaveis



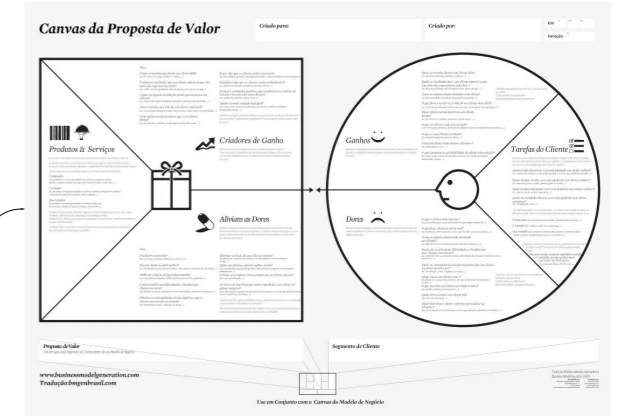
2015



Entregar valor para o cliente e entender suas dores: para alinhar a proposta de valor às demandas/expectativas do usuario

Onde devo começar?

Nova visao para desenho de novos negocios: foco no cliente e em suas necessidades - ou "dores" que precisam ser resolvidas ou atendidas pela oferta de valor de um produto/servico



Discussão sobre a Aula anterior e Aula de hoje - 13 de novembro

Aula anterior - Bens públicos

Bens públicos e o papel das políticas públicas:

3Ps - **P**referência, barganha **P**olítica e **P**rodução (provisão)

A quem cabe a conservação da biodiversidade brasileira?

Estado + outros stakeholders - consciência?

Responsabilidades compartilhadas e olhar para as gerações futuras

Recursos externos são bem vindos?

Sim, mas com condições....

Sem afetar a **nossa soberania**

Comportamento "maduro" - precisamos definir o que queremos?

Fugir dos comportamentos "adolescente"

O que implica aceitarmos \$\$\$\$ e ajuda internacional?

NAO HA ALMOCO GRATIS

Precisamos de recursos externos?

Alavancar os nossos recursos

Servir de exemplo para outros "doadores"

Mas não temos públicas públicas que facilitem a doação privada (honestas) e transparente para projetos

Case Holanda - país "comercial"

Maior pegada ambiental - environmental footprint nos anos 70. = 8 x tamanho do território

Hoje a Holanda se tornou um exemplo de práticas sustentáveis e "circulares"

Cadeia da soja até o presunto cru da Itália

Flores, tecnologias associadas ao agro, alimentos, etc - exemplos de agregação de valor

Exemplos da Holanda de processos de "fair trade - comércio justo + regimes de certificação, etc, etc.

Wageningen University - a escola de "Agronomia" da Holanda - Life Sciences e "marketing do agro"

No BRASIL -

Por que não observamos algumas lições destes casos e países para podermos agregar valor aos produtos e serviços da biodiversidade?