**Dono da carga que tem frota própria e pode terceirizá-la (vendendo a frota):**

Vantagens:

- ausência de risco quanto aos veículos;

- maior flexibilidade, já que uma transportadora pode ter mais veículos em mais localidades;

Desvantagem

- perda do capital;

- possível quebra de contrato faz com que seja mais difícil trocar a empresa;

**Dono da carga que tem frota própria e pode terceirizá-la (ficando com os caminhões e cedendo a operação):**

Vantagens:

- possível quebra de contrato faz com que seja fácil de trocar a empresa, já que o dono da carga já possui a infra-estrutura;

- continua com o capital;

Desvatagens:

- arca com os custos do caminhão;

- arca com depreciação do caminhão;

- arca com os riscos de perda do caminhão, além da carga;

- pouca eficiência, pois a frota é constante, não pode se valer da flexibilidade de uma empresa com os próprios veículos;

**Dono da carga que tem frota e operação própria:**

Vantagens:

- continua com o capital;

- menor gasto com operação;

Desvantagens:

- baixa flexibilidade;

- falta de know-how para operar com eficiência.

**Autônomo x empresa**

**Dono da carga**

Autônomo

- menor custo;

- menor controle;

Empresa:

- maior custo;

- maior flexibilidade;

- maior controle das viagens;

**Governo**

Autônomo:

- movimentação da economia;

- surgimento de pequenos empresários;

- pouco controle, podendo gerar acidentes;

Empresa:

- grandes empresários;

- possíveis monopólios de grandes empresas;

- maior controle sobre os trajetos e condução dos motoristas, menos acidentes.

**Veículo de carga geral ou especializado**

**Dono do veículo**

Especializado:

- nicho específico de mercado;

- maior chance de ter trabalho, se atender a mercados específicos e tiver know-how de como trabalhar com eles;

- menor flexibilidade da frota;

Carga Geral:

- maior flexibilidade da frota;

- capital com maior giro (se tiver que vender, vende mais fácil um caminhão de carga geral);

- capacidade de atender diversos mercados diferentes;

**Dono da carga**

Especializado:

- garantia de que a carga será bem tratada, dado o provável know-how da empresa;

- casos em que os tratamentos são bem específicos, é um risco menor para o dono da carga;

- maior custo;

Carga geral:

- menor custo;

- maior flexibilidade em caso de imprevistos.