

# RESPOSTAS PARA UMA RFP

---

COMO TRABALHAR PARA DESENVOLVER UMA RESPOSTA PARA UMA RFP



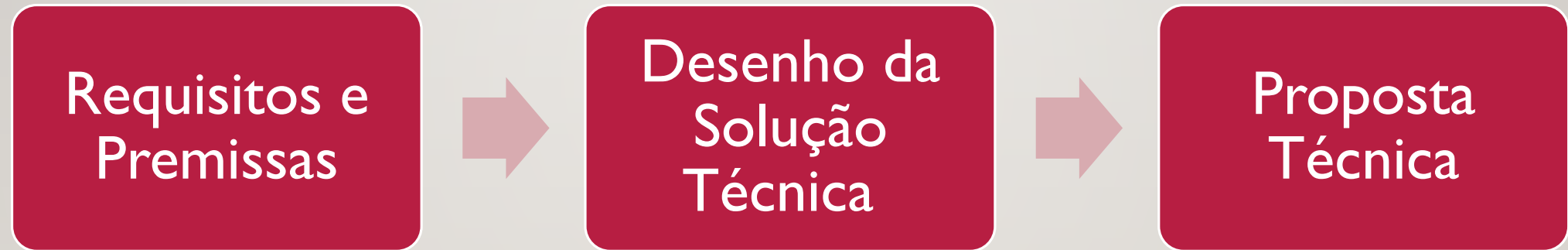
# O QUE DEVEMOS CONSIDERAR ?

---



# PROPOSTA TÉCNICA

---

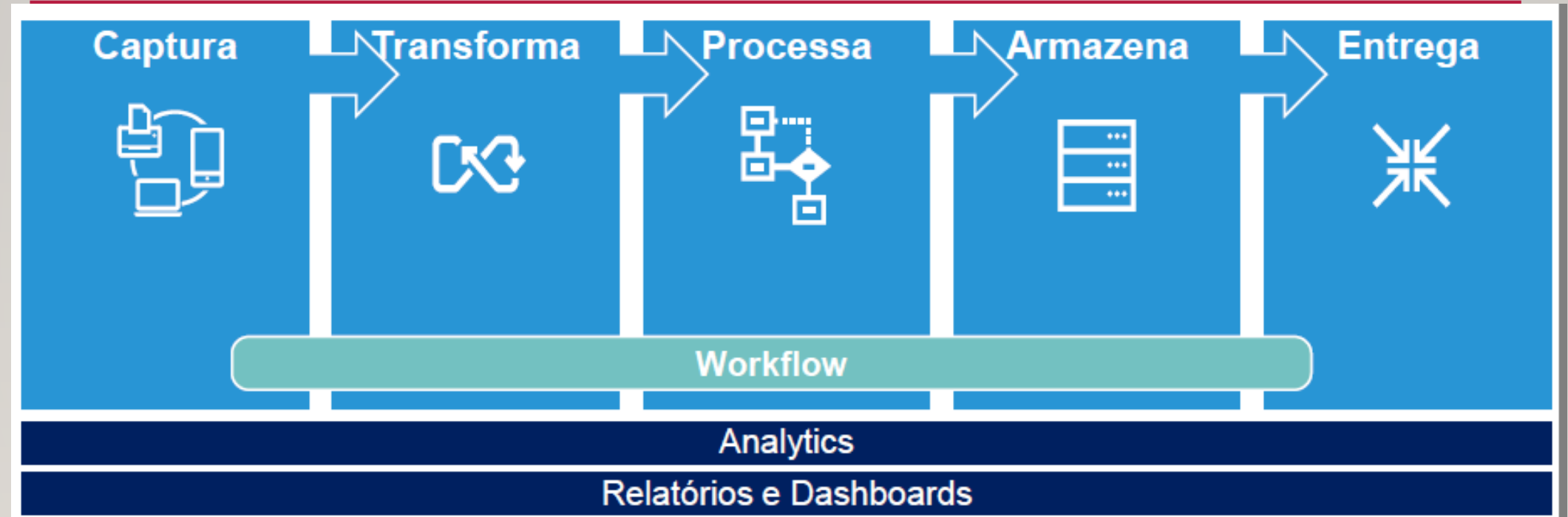


# SOLUÇÃO TÉCNICA

---

- O que é? Desenho Técnico e Funcional ajuda a explicar a solução
- Como a solução vai funcionar ? (Softwares e Hardwares e Pessoas – infraestrutura )
- Onde solução vai operar ? Onde vai ser instalado ?
- Qual a periodicidade da solução? (única ou mensal)
- Qual a disponibilidade da solução ? Alta disponibilidade (24x7) ou normal (8x5)
- Desenvolvimento da Solução ? (vai contratar uma solução já existente ou você vai desenvolver?)

# FLUXO DE PROCESSO - EXEMPLO





# ENTREGÁVEIS – O QUE VAMOS ENTREGAR ?

---



# PRECIFICAÇÃO

---

Como podemos precificar?

- Itens de serviço executados
- Mensal com franquia de volume
- Por serviço implementado : Setup da Solução + Operação Mensal + Suporte

# COMO PRECIFICAR?

---

Identificar todos os itens que terão custos:

- Solução : Desenvolvimento da Solução ou Aquisição da Solução
- Infra-estrutura :— Venda a solução ou Modelo de Serviço – Onde a solução ficará hospedada?
- Hardware : Necessidade de Aquisição de Hardware
- Equipe : Quais os profissionais alocados no projeto



# SOLUÇÃO – CUSTOS DE DESENVOLVIMENTO

---

- Cronograma de Implantação
  - Itens a serem desenvolvidos
  - Prazo de cada item (quantos recursos necessários para desenvolver o item)
  - Por exemplo:
    - Para o projeto precisamos de 3 profissionais de desenvolvimento e um Gerente de Projeto.

# COMO CALCULAR O CUSTO DE PROFISSIONAL

---

Podemos considerar o valor por hora ou o valor mensal:

- Para o esforço h/h consideramos 168 horas mensais (isto se for por consultoria)
- Para o custo mensal – podemos pegar o salário mensal e x 2,5 (isto se for Contratatação por CLT)

# PRECIFICAÇÃO FINAL

---

Custos



Margem -  
Lucro



Imposto

Exemplo :

- Custo Total do Projeto :R\$500,000,00
- Margem Desejada : 20% - R\$100.000,00
- Custo + Margem : R\$600.000,00
- Impostos que incidem sobre a fatura de serviços – 14,25% - R\$85.400,00
- Preço Final para o Cliente : R\$685.400,00

# LINK QUE PODEM AJUDAR

---

- <https://blog.tratativa.com.br/como-fazer-propostas-matadoras/>
- <https://www.heflo.com/pt-br/category/mapeamento/>
- <https://www.guiadacarreira.com.br/salarios/quanto-ganha-um-profissional-de-ti/>
- <https://www.salario.com.br/estatisticas/cargos-e-salarios-de-ti-tecnologia-da-informacao/>
- <https://academiadoconsultor.com.br/como-cobrar-por-consultoria-empresarial>
- <https://www.amenergia.com.br/novo/>