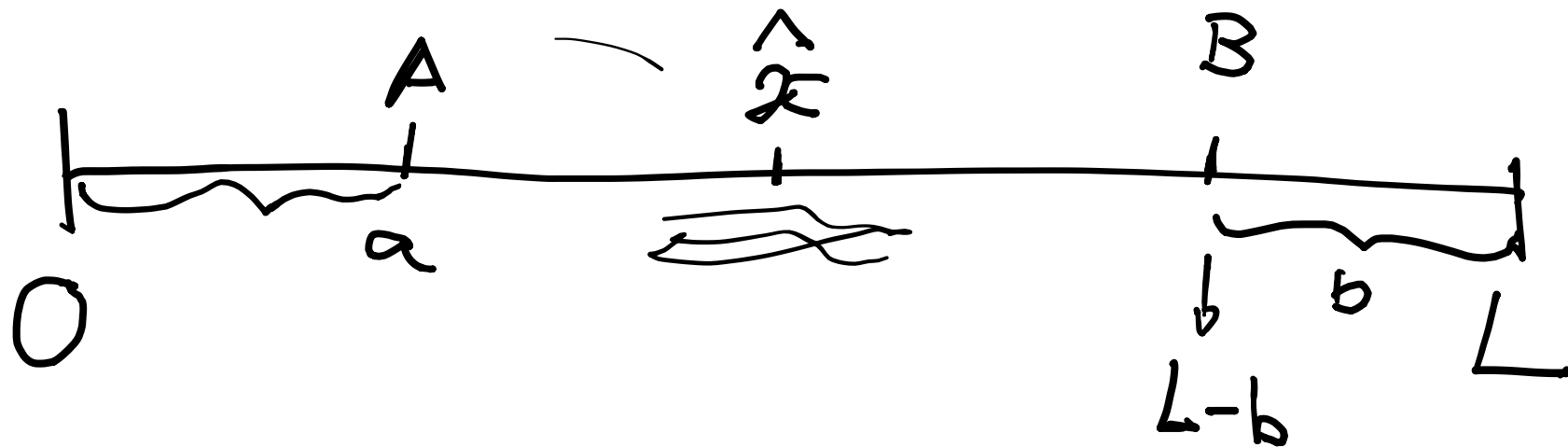


# Diferenciação de Produto

## Modelos Locacionais



$$U_x \Rightarrow \begin{cases} V - P_A - \tau(x - a) & \text{se } A \\ V - P_B - \tau(L - b - x) & \text{se } B \end{cases}$$

P/ O consumidor indiferente  $\hat{x}$ :

$$\cancel{V} - P_A - \tau(\hat{x} - a) = \cancel{V} - P_B - \tau(L - b - \hat{x})$$

$$-P_A + \tau a + P_B + \tau(L - b) = \tau \hat{x} + \tau \hat{x}$$

$$\hat{x} = \frac{P_B - P_A + \tau(L - b + a)}{2\tau} \rightarrow \text{Demanda pela firma A}$$

$$L - \hat{x} = L - \frac{P_B - P_A + \tau(L - b + a)}{2\tau}$$

$$L - \hat{x} = \frac{P_A - P_B + \tau(L + b - a)}{2\tau} \rightarrow \text{Demanda pela firma B}$$

---


$$\frac{2\tau L - P_B + P_A - \tau L + \tau b - \tau a}{2\tau} = \frac{P_A - P_B + \tau L + \tau b - \tau a}{2\tau}$$

Bertrand c/ bens diferenciados:

Firma A

$$\max_{P_A} \pi_A = P_A \left( \frac{P_B - P_A + \tau(L - b + a)}{2\tau} \right)$$

$$\pi'_A = \frac{P_B - 2P_A + \tau(L - b + a)}{2\tau} = 0$$

$$P_B + \tau(L - b + a) = 2P_A$$

$$P_A = \frac{P_B + \tau(L - b + a)}{2} = R_A(P_B)$$

Firma B  $\max_{P_B} (L - \tau) P_B$

$$\max_{P_B} \left( \frac{P_A - P_B + \tau(L + b - a)}{2\tau} \right) P_B$$

$$\pi_B' = \frac{P_A - 2P_B + \tau(L + b - a)}{2\tau} = 0$$

$$P_A - 2P_B + \tau(L + b - a) = 0$$

$$P_B = \frac{P_A + \tau(L + b - a)}{2}$$

$$P_A = \frac{P_B + \tau(L - b + a)}{2} ; P_B = \frac{P_A + \tau(L + b - a)}{2}$$

$$P_A = \frac{1}{2} \left( \frac{P_A + \tau(L + b - a)}{2} \right) + \frac{\tau}{2} (L - b + a)$$

$$P_A - \frac{1}{4} P_A = \frac{\tau L + \tau b - \tau a}{4} + \frac{2\tau L - 2\tau b + \tau a}{4}$$

$$\frac{3}{4} P_A = \frac{3\tau L - \tau b + \tau a}{4}$$

$$P_A = \frac{\tau}{3} (3L - b + a)$$

$$P_3 = \frac{1}{L} \left( \frac{\tau}{3} (3L - b + a) + \tau (L + b - a) \right)$$

$$P_4 = \frac{1}{2L} \left( \tau L - \frac{\tau}{3} b + \frac{\tau}{3} a + \tau L + \frac{\tau}{3} b - \frac{\tau}{3} a \right)$$

$$P_5 = \frac{1}{2} \left( \frac{\tau L}{3} + \frac{\tau b}{3} - \frac{\tau a}{3} \right)$$

$$P_3^H = \frac{\tau}{3} (3L + b - a)$$

$$P_A^H = \frac{\tau}{3} (3L - b + a)$$

$$\tilde{x}^H = \frac{3L - b + a}{6}$$

$$L - \tilde{x}^H$$

$$a = b$$

$$\pi_A^H = \frac{\tau (3L - b + a)^2}{18}$$

$$\pi_B^H = \frac{\tau (3L + b - a)^2}{18}$$

→ lucro aumenta com a distância entre as firmas

→ lucro com  $\tau$ . Por que?



Até aqui:

1) Jogo de localizações c/ preço fixo.  
Caso dos 2 sorveteiros na praia.

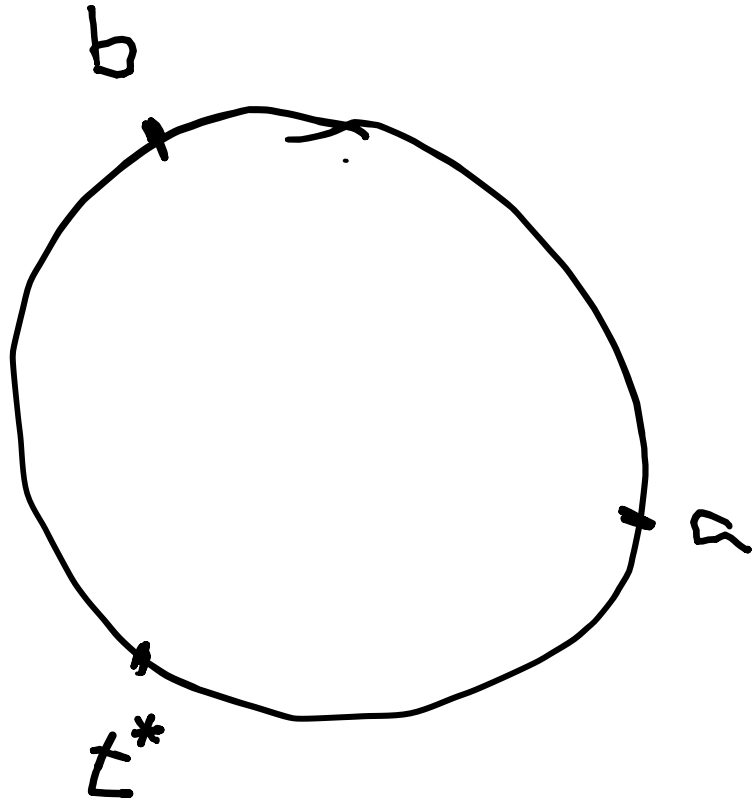
2) Competição por preço c/ localização dada.

3) Jogo em 2 estágios: localização  
↳ depois preço

→ Não há equilíbrio, com custo de deslocamento linear. //

→ Há equilíbrio com custo de deslocamento quadrático.

# Modelo da Cidade Circular - (Salop, 1979)



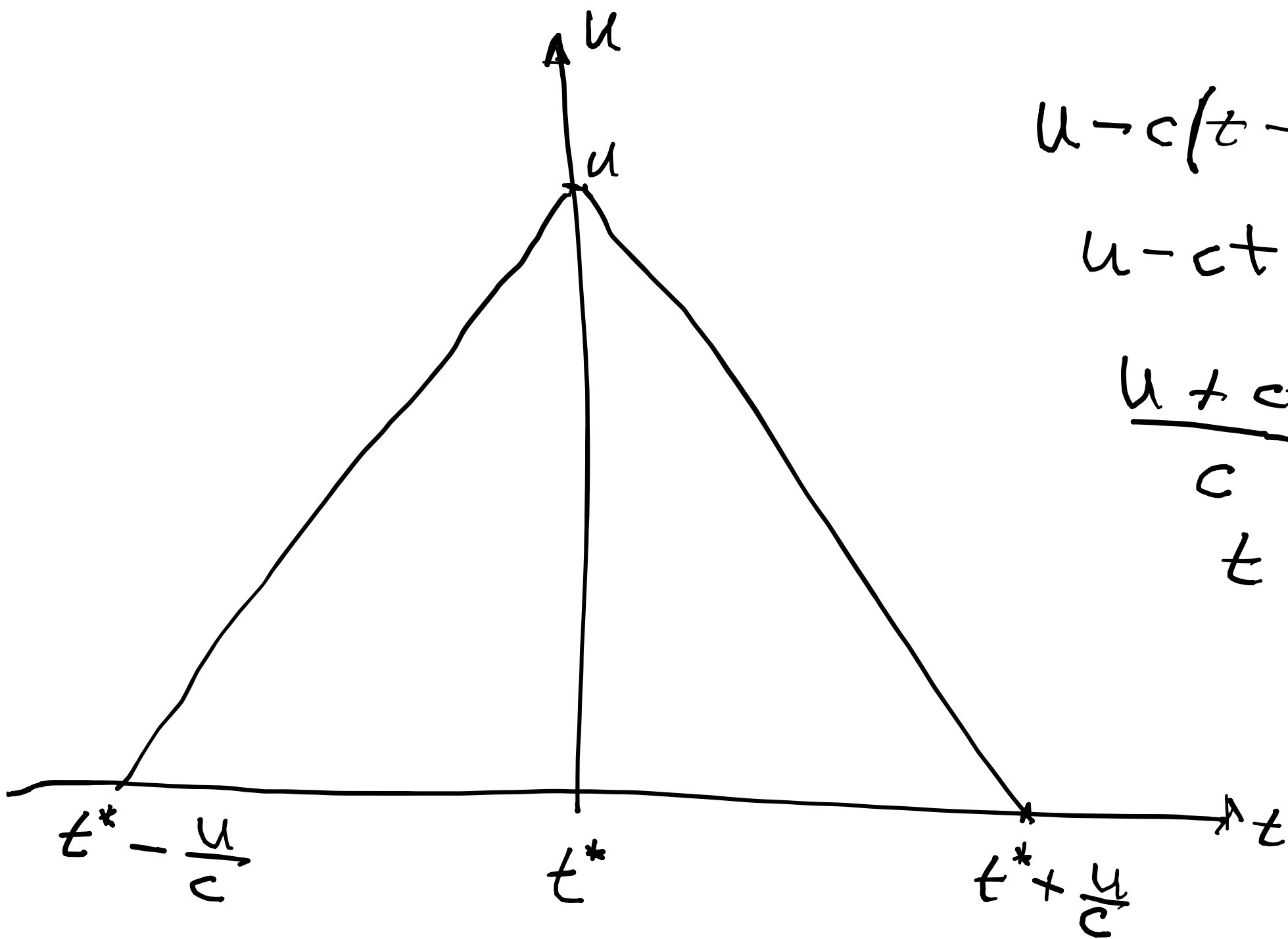
$u$  → utilidade da  
variedade favorita  $t^*$ .

$|t - t^*|$  → distância  $p/$   
o bem  $t$ .

$c$  → custo de deslocamento

Consumidor

$$U(t, t^*) = u - c |t - t^*|$$



$$u - c(t - t^*) = 0$$

$$u - ct + ct^* = 0$$

$$\frac{u + ct^*}{c} = t$$

$$t = \frac{u}{c} + t^*$$

- Consumidores maximizam  $U(t, t^*) - P$ .

- Existe uma opção fora do mercado que dá utilidade  $\underline{u}$ .

O consumidor compra um dos bens

se  $\max_i [U(t_i, t^*) - P_i] \geq \underline{u}$ .

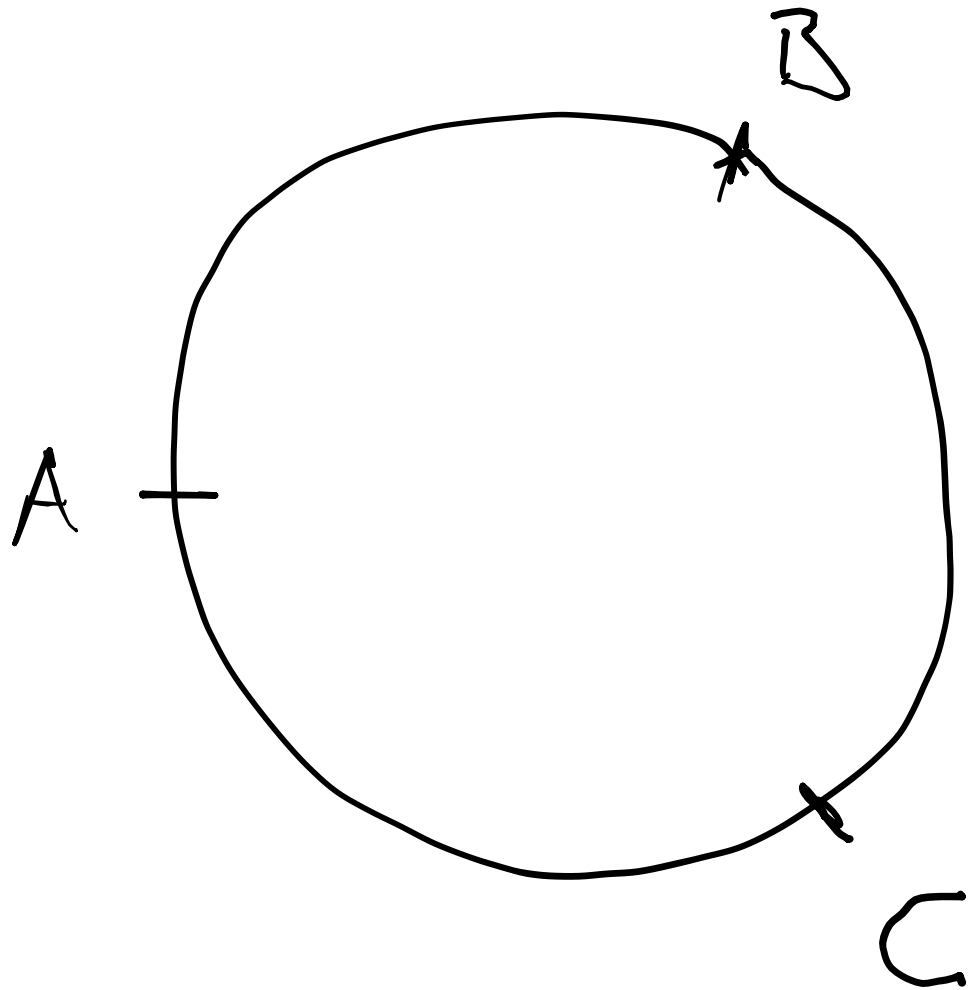
Caso contrário, consome a outside option.

# Firmas

→ Firmas preferem se localizar o mais distante possível dos competidores.

Maior a distância  $\Rightarrow$  maior a diferenciação.

Resultado → firmas se localizam equidistante uma das outras.



Com firmas  
 equidistantes,  
 nenhuma tem  
 incentivo para  
 alterar sua  
 localização.

$n$  firmas  $\rightarrow$  distância  $\frac{1}{n}$  entre 2 firmas

# Preço

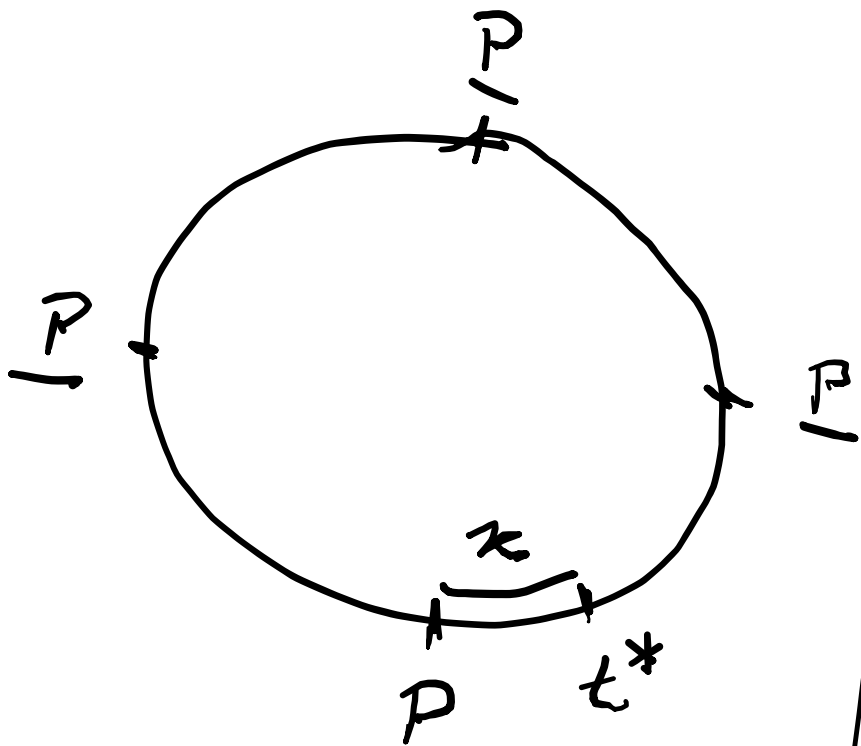
Existem 2 situações:

## (i) Monopólio local

Poucas firmas ou variedades no mercado, e não há competição entre elas.



Ex: 1 firma



Consumidores localizados  
a uma distância  
 $x = |t - t^*|$  da firma  
ao sul.

Compra dessa firma se

$$u - cx - p \geq \underline{u}$$

$$\underbrace{u - \underline{u}}_v - cx - p \geq 0$$

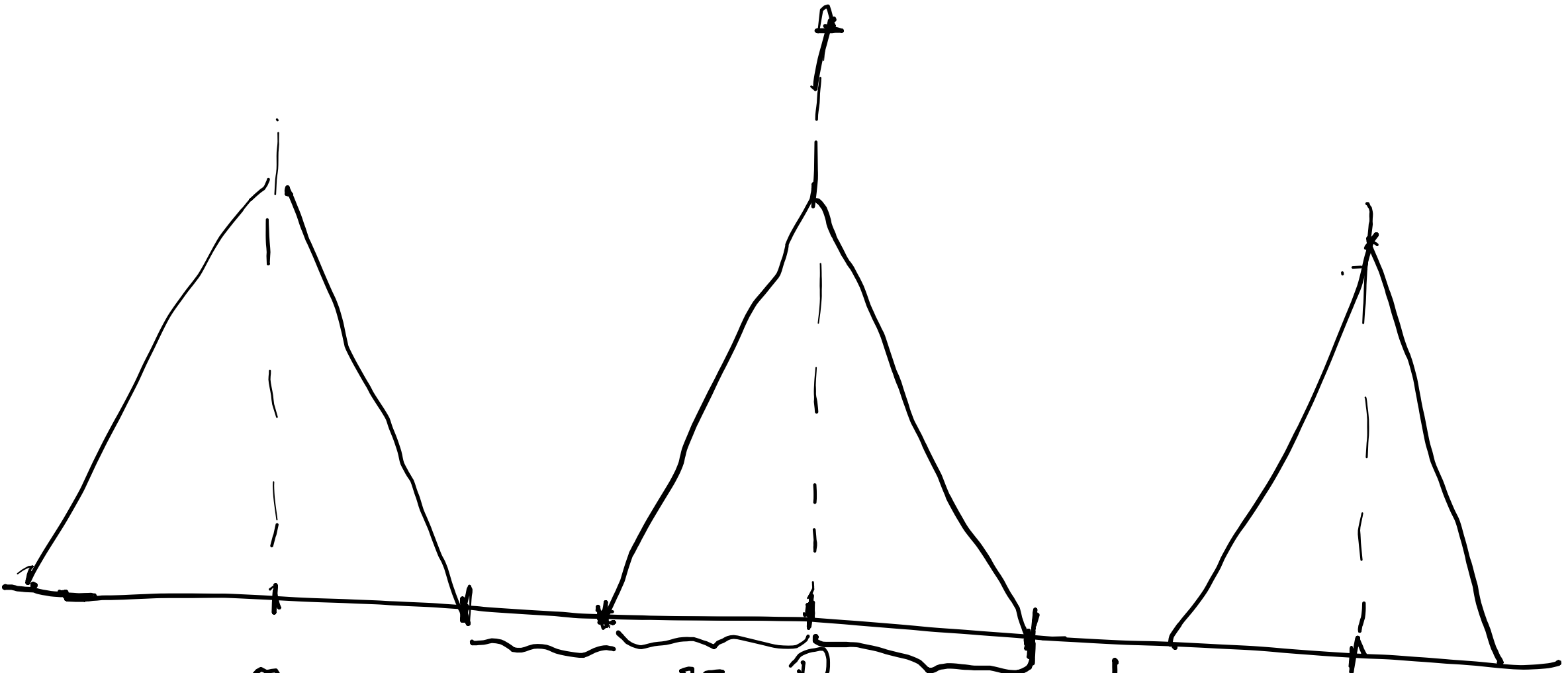
excedente líquido

Existem consumidores indiferentes  
entre comprar ou não da firma  
no SP. Esse consumidor se localiza  
a uma distância  $X_m$  da firma,  
tal que

$$W - cX_m - P = 0$$

$$X_m = \frac{W - P}{c}$$

end



1-D

consigne a  
outside option

$x_m$

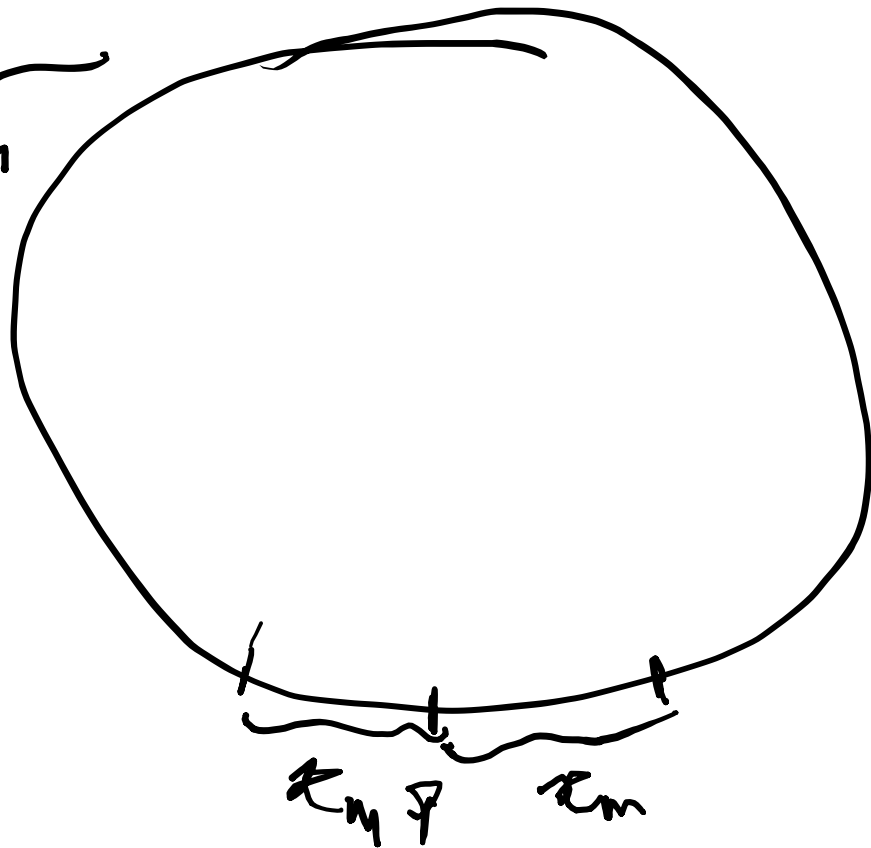
0

$x_m$

1-D

A firma vende  $q = 2\alpha_m L$

$$q = 2L \underbrace{\frac{w - p}{c}}_{\alpha_m}$$



Competição local

