

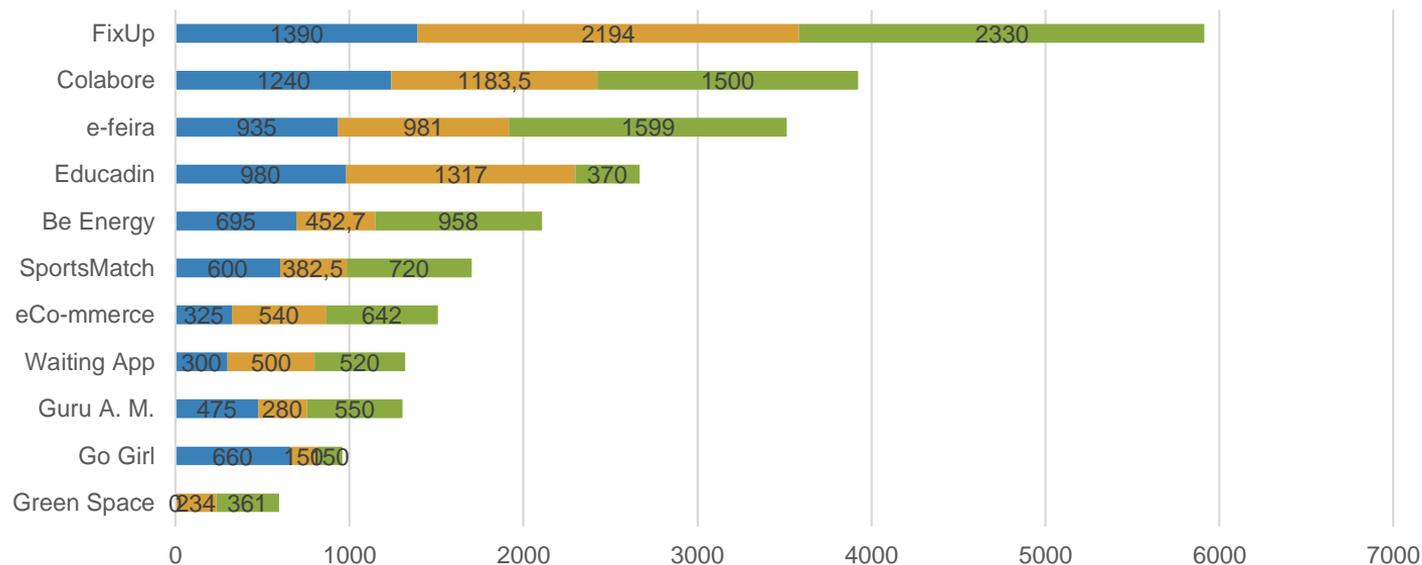


Ranking Geral

1^a, 2^a e 3^a Rodada



Ranking Geral - 1ª, 2ª e 3ª Rodadas



	Green Space	Go Girl	Guru A. M.	Waiting App	eCo-mmerce	SportsMatch	Be Energy	Educadin	e-feira	Colabore	FixUp
■ Rodada 1	0	660	475	300	325	600	695	980	935	1240	1390
■ Rodada 2	234	150	280	500	540	382,5	452,7	1317	981	1183,5	2194
■ Rodada 3	361	150	550	520	642	720	958	370	1599	1500	2330

■ Rodada 1 ■ Rodada 2 ■ Rodada 3



Primeiras colocadas no ranking geral

1° Lugar: FixUp

1,0 Ponto na média

2° Lugar: Colabore

0,7 Ponto na média

3° Lugar: e-Feira

0,5 Ponto na média

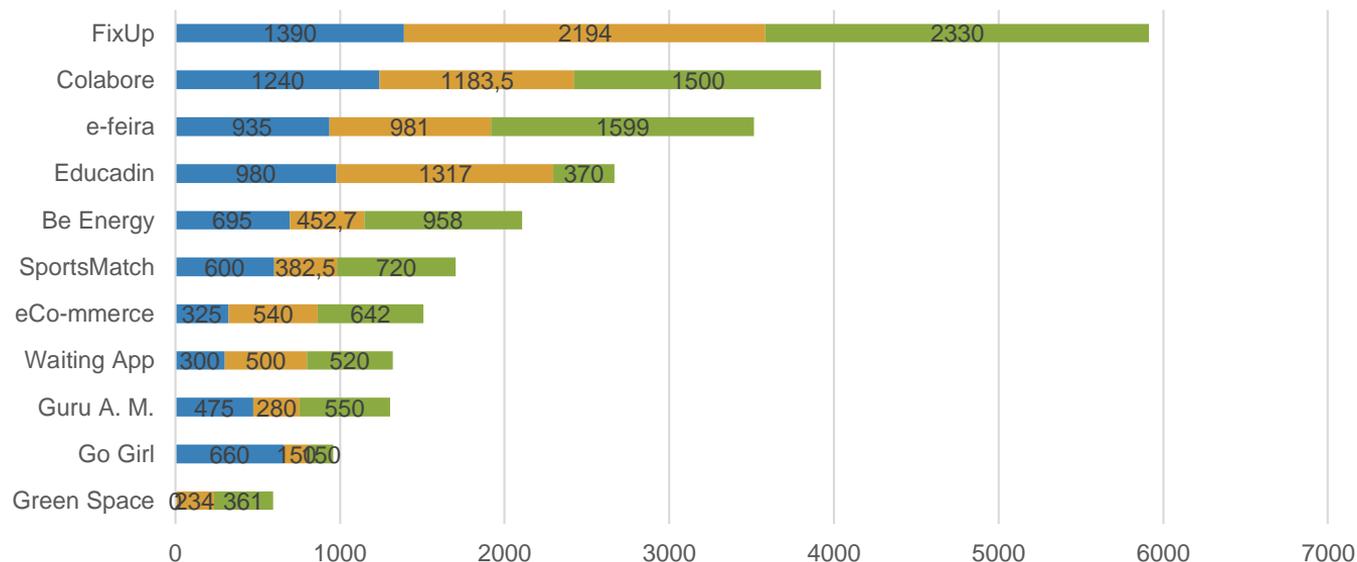


Ranking Geral - Mentores

1^a, 2^a e 3^a Rodada



Ranking Geral - 1ª, 2ª e 3ª Rodada - Mentores

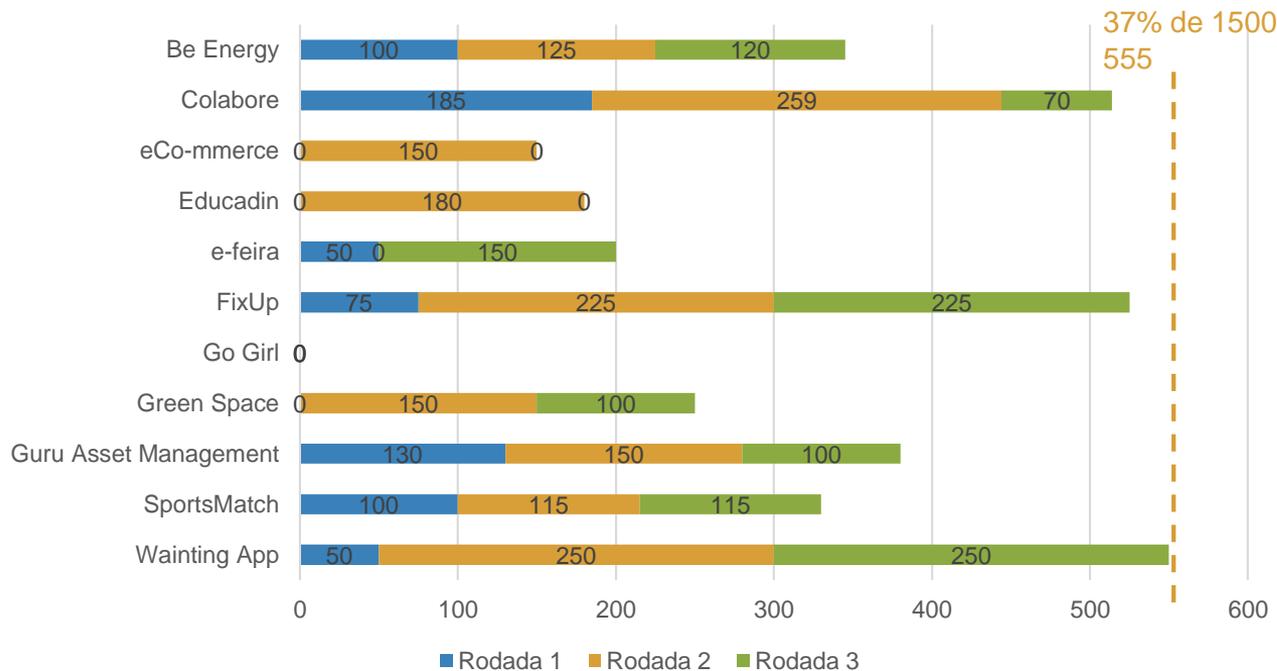


	Green Space	Go Girl	Guru A. M.	Waiting App	eCo-mmerce	SportsMa tch	Be Energy	Educadin	e-feira	Colabore	FixUp
■ Rodada 1	0	660	475	300	325	600	695	980	935	1240	1390
■ Rodada 2	234	150	280	500	540	382,5	452,7	1317	981	1183,5	2194
■ Rodada 3	361	150	550	520	642	720	958	370	1599	1500	2330

■ Rodada 1 ■ Rodada 2 ■ Rodada 3



Investimento - 1ª Colocada do Ranking dos Mentores (FixUp)



Nenhuma startup que investiu 37% de 1500 do seu investimento disponível na 1ª Colocada no ranking dos mentores (FixUp)

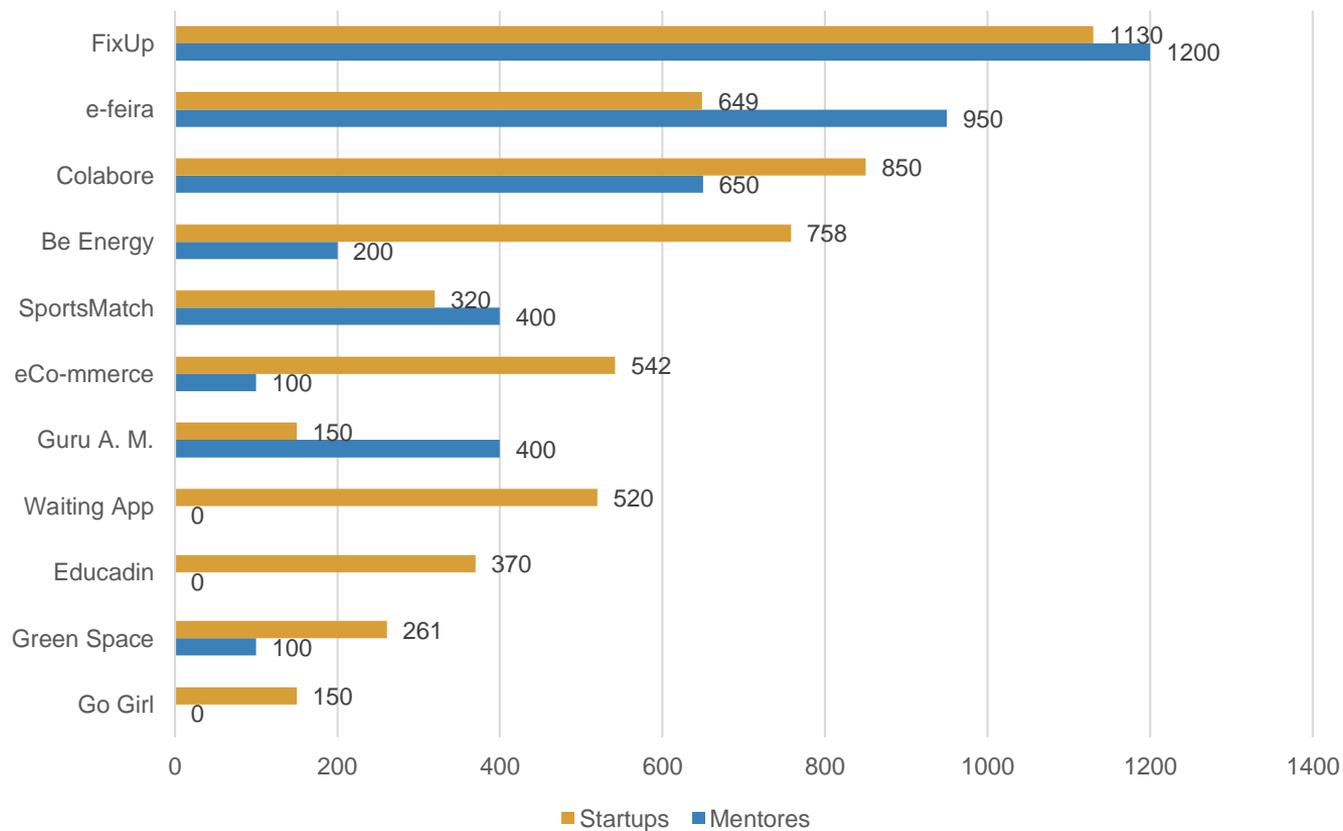


Ranking

3ª Rodada



Investimentos 3ª Rodada





Médias Feedbacks

3ª Rodada



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.7

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.7

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.7

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



4.3

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.7

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.4

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.3

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.2

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



4.2

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.3



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.0

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



3.3

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.0

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.



3.0

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



3.7

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.



4.3

2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.



4.2

3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.



4.3

4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.

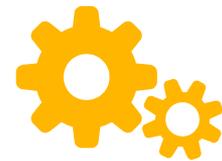


4.1

5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?



4.2



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

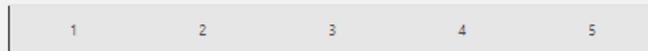
1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.		4.3
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.		4.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.		4.7
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.		4.7
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?		5.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.		4.6
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.		4.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.		4.5
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.		4.3
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?		4.3



Avaliação: Mentores



1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.					3.3
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.					3.7
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					4.0
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					1.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					4.0

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.					4.2
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.					4.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.					4.1
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.					3.4
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?					3.9



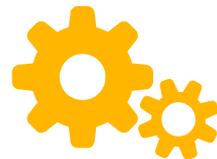
Avaliação: Mentores

1 2 3 4 5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	<input type="checkbox"/>	4.7
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	<input type="checkbox"/>	4.7
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	<input type="checkbox"/>	4.0
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	<input type="checkbox"/>	4.7
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	<input type="checkbox"/>	4.7

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	<input type="checkbox"/>	4.6
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	<input type="checkbox"/>	4.4
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	<input type="checkbox"/>	4.3
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	<input type="checkbox"/>	4.5
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	<input type="checkbox"/>	4.6



Avaliação: Mentores

1

2

3

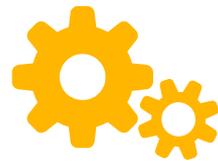
4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						4.7
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						4.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						4.7
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						2.7
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						4.3

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.						4.2
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.						4.1
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.						4.0
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.						3.7
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?						3.8



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.		4.7
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.		4.7
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.		4.3
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.		4.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?		4.7

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.		4.1
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.		4.4
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.		4.2
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.		4.1
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?		4.2

Waiting App



Avaliação: Mentores

1

2

3

4

5

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	■	4.3
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	■	4.3
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	■	4.3
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	■	4.0
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	■	4.3

Avaliação: Alunos

1. O PROBLEMA está bem definido e possui relevância.	■	4.2
2. A SOLUÇÃO proposta realmente atende as necessidades dos clientes.	■	4.1
3. O MERCADO proposto está adequado para o problema definido e a solução proposta.	■	4.0
4. Os INDICADORES propostos são realistas e exequíveis.	■	3.9
5. O minha startup permite uma perfeita compreensão do MODELO DE NEGÓCIO da startup?	■	4.0