PRG 014

Mediação e Resolução de Conflitos

Docentes responsáveis:

Amâncio Jorge de Oliveira Janina Onuki João Paulo Cândia Veiga E-mail:

prg0014@gmail.com

Telegram:

https://t.me/joinchat/PeDD5xkIK_dV1Bhazrsnyg



5.novembro.2020

RESOLUÇÃO DE CONFLITO

Combinação entre análise e prática

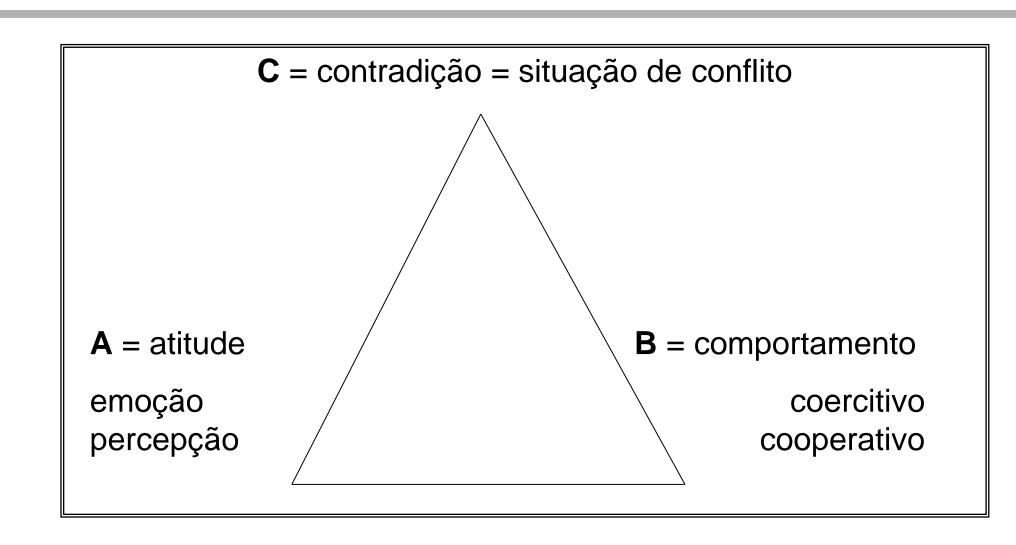
ÁREAS DE ESTUDO:

- Crises internacionais/acordos de paz
- Conflitos intra-estatais
- Negociação e mediação de conflitos

DEFINIÇÃO DE CRISE

- Ameaça a interesses ou valores
- Limiar entre paz e guerra
- Envolve tomadores de decisão
- Situação onde tempo é finito
- Caracterizado por surpresa

TRIÂNGULO DO CONFLITO



EVOLUÇÃO DA CRISE

1. Pré-Crise

PREVENÇÃO

- Identificar Origens
- Identificar Causas

CONTENÇÃO

- Prover capacidade estratégica para impedir o conflito
- Diplomacia preventiva
- Ligar capacidades diplomáticas e militares

2. Crise

ESCALADA

- Uso da Força/ Ameaça de uso
- Sanções
- Sinalização
- Declarações de intenção
- Diplomacia curativa

DE-ESCALATION)

- Terceiras partes, mediação
- Instituições
- Formação de coalizões

3. Pós-Crise

GUERRA

- Falha dos mecanismos
- Conflito aberto

PAZ

- Manutenção da paz
- Implementação da paz
- Presença ostensiva
- Follow-up
- Construção de confiança

MANEJO DE CONFLITOS

- Sequência de escalada e de-escalada.
- Mediação de organização internacional.
- Intervenção de terceira parte.
- RIPENESS madureza, momento mais propício para iniciar a negociação.

Pré-Condições mínimas

- Aceitação do outro como ator interdependente
- Reconhecimento dos dois lados de que têm poder equivalentes
- As duas partes acreditam que há chance de sucesso
- Indicar terreno comum de negociações

EVOLUÇÃO DOS ESTUDOS

- I. Estratégia tradicional de Res. de Conflito
- Litígio
- Sanções punitiva
- II. Alternative Dispute Resolution (ADR)
- Estabelecimento de objetivos comuns
- Construção de consensos
- Negociação e mediação
- Contenção de conflitos

Modelo Alternativo de Resolução de Conflito

- Melhorias no sistema de comunicação
- Dispositivos de transparência
- Apresentação de ganhos mútuos
- Recurso a terceiras partes
- Intervenção de instituições externas
- Formação de coalizões integrativas

MEDIAÇÃO DE CONFLITO

Mediador

Persuasão, ajuda a gerar soluções criativas para que as partes cheguem a um acordo.

Árbitro

Interferência direta, poder de decisão.

Capacidade de enforcement.

Legitimidade – consenso entre as partes.

MEDIAÇÃO DE CONFLITO

Compensador (equalizer)

Papel de interferir numa negociação em que as partes são desequilibradas (assimetria). Apoio ao mais fraço.

Curandeiro (healer)

Interfere em relações 'feridas'.

Tentativa de reaproximação entre as partes.

Origem do conflito: motivações subjetivas.

CONFLITOS INTRATÁVEIS

"Conflitos longos, de difícil resolução, negociações complexas, envolvendo temas controversos, diferenças morais irreconciliáveis".

Cenários:

- Destruição (física e moral) do país.
- Dificuldade de reconstrução.
- Projeção de custos para gerações futuras.

CONFLITOS INTRATÁVEIS

- Necessidade de uma terceira parte (com poder de árbitro): tentativa de amenizar o conflito.
- Multitrack Diplomacy (Ols, ONGs, sociedade civil, mídia).
- Não se trata apenas de resolver o conflito princípios de Justiça Distributiva.

PERSPECTIVA COSMOPOLITA

- Identificar a origem dos conflitos.
- Formação multidisciplinar dos negociadores.
- Ênfase em aspectos culturais/psicológicos.
- Papel da mulher como mediadora.
- Democracia: abertura de novos espaços políticos para os cidadãos.