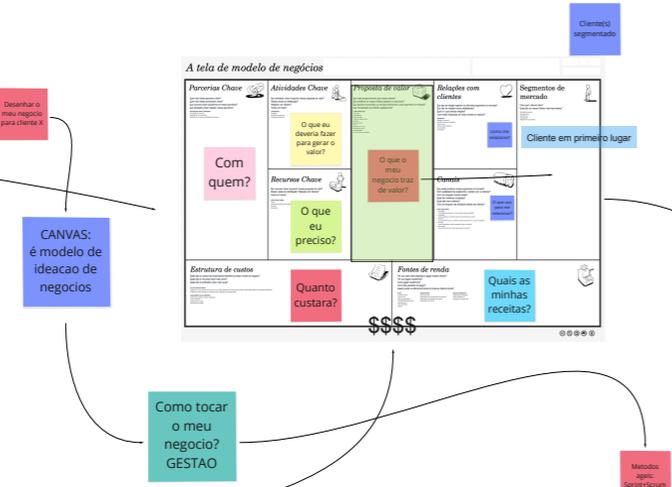


2010

Referencias sobre CANVAS

Balanco entre receitas e despesas:
Fluxo de caixa - é o melhor indicador da saude financeira de um negocio - CASH IS KING



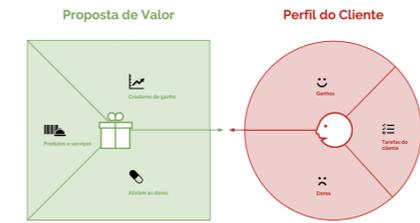
MVP: piloto - consulta com possíveis clientes

O que o cliente quer?
E nao o que voce - **empreendedor gostaria de entregar?**

Conceitos importantes:
Custo capital - CAPEX - infraestrutura, equipamentos, maquinas - ativos fixos
Custo das operacoes - OPEX
insumos, mao de obra, servicos, outros custos variaveis

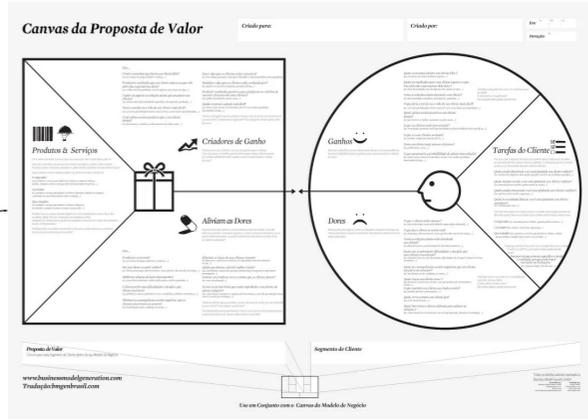


2015



Entregar valor para o cliente e entender suas dores: para alinhar a proposta de valor às demandas/expectativas do usuario

Onde devo começar?



Nova visao para desenho de novos negocios: foco no cliente e em suas necessidades - ou "dores" que precisam ser resolvidas ou atendidas pela oferta de valor de um produto/servico