

# Interdependência e Ganhos Comerciais



# Uma Parábola para a Economia Moderna

- Dois bens: carne e batatas
- Duas pessoas: pecuarista e agricultor
- Se a pecuarista só pode produzir carne e se o agricultor só pode produzir batatas:
  - Os ganhos comerciais ficam mais claros
- Se tanto a pecuarista quanto o agricultor pudessem produzir os dois bens:
  - Os ganhos seriam os mesmos
- É fácil perceber que cada um se beneficiaria caso se especializasse naquilo que faz melhor e depois comercializasse com o outro

## A Fronteira de Possibilidades de Produção (a)

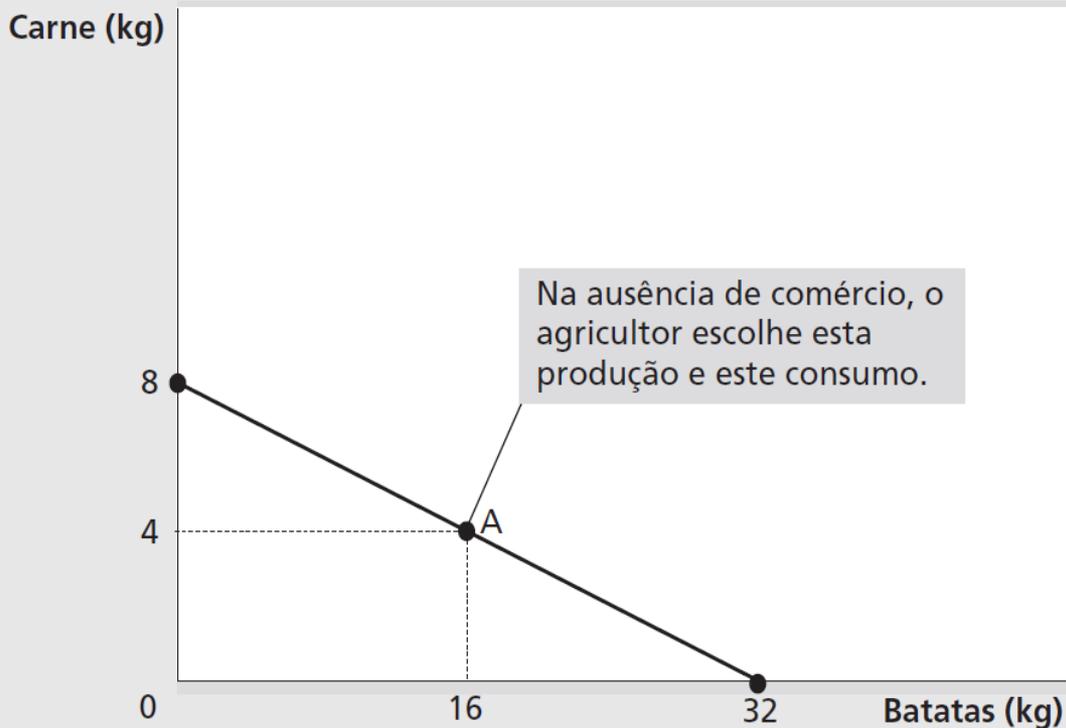
(a) Oportunidade de Produção

	Minutos Necessários para Produzir 1 kg de:		Quantidade de Carne ou Batatas Produzida em 8 Horas	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
Agricultor	60 min/kg	15 min/kg	8 kg	32 kg
Pecuarista	20 min/kg	10 min/kg	24 kg	48 kg

*O painel (a) mostra as possibilidades de produção para o agricultor e a pecuarista.*

## A Fronteira de Possibilidades de Produção (b)

(b) Fronteira de Possibilidades de Produção do Agricultor

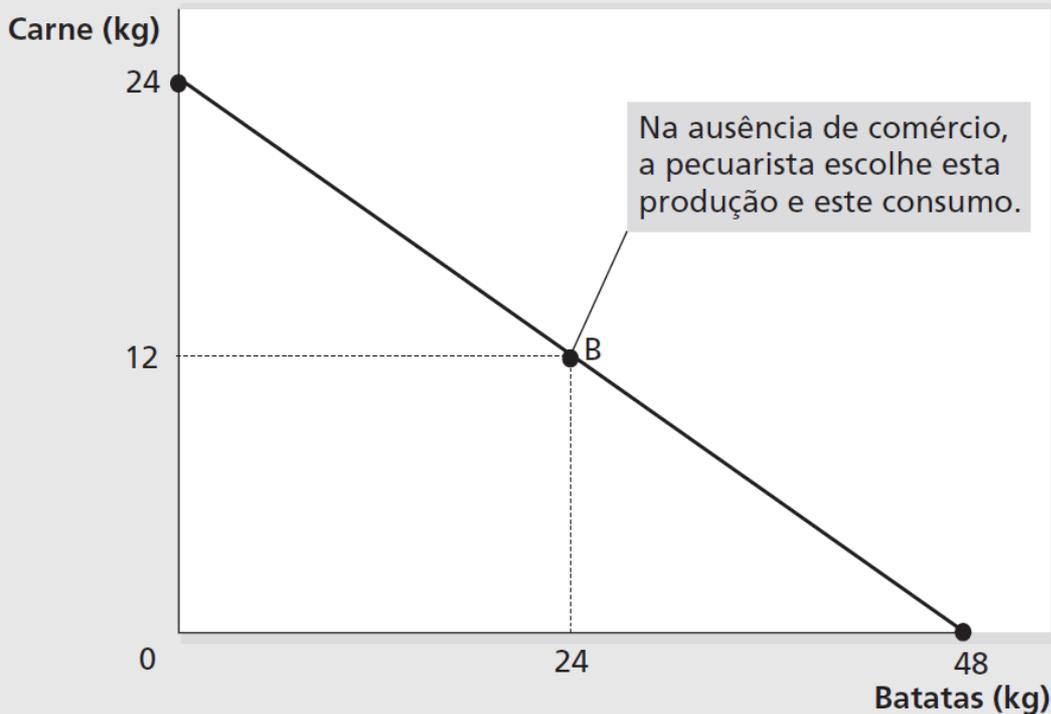


*O painel (b) mostra as combinações de carne e batatas que o agricultor é capaz de produzir.*

# Figura

## A Fronteira de Possibilidades de Produção (c)

(c) Fronteira de Possibilidades de Produção da Pecuarista



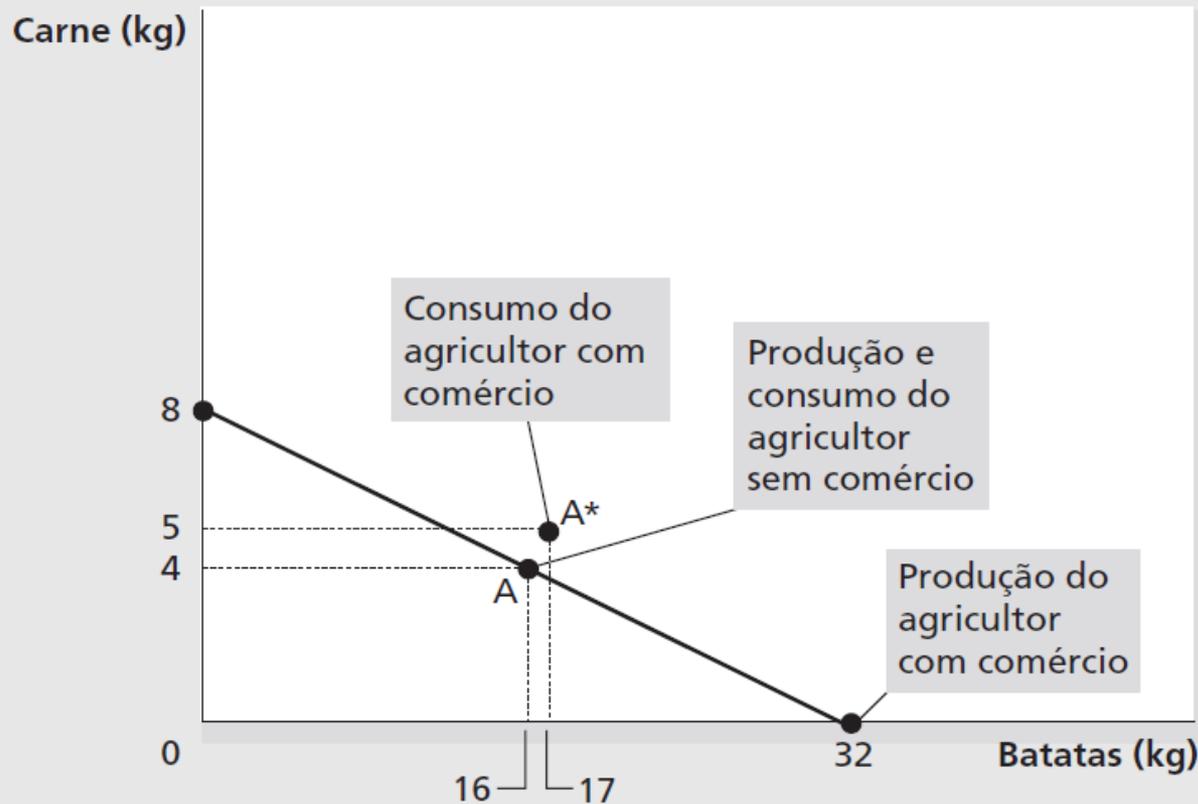
*O painel (c) mostra a combinação de carne e batatas que a pecuarista é capaz de produzir. As duas fronteiras de produção derivam do painel (a) e da hipótese que o agricultor e a pecuarista trabalhem 8 horas por dia. Se não houver comércio entre eles, a fronteira de possibilidades de produção individual é também a fronteira de possibilidades de consumo individual.*

# Uma Parábola para a Economia Moderna

- **Especialização e Comércio**
  - Pecuarista – especialização em batatas
    - Mais tempo cultivando batatas
    - Menos tempo cuidando do gado
  - Agricultor – especialização em gado
    - Mais tempo cuidando do gado
    - Menos tempo cultivando batatas
  - Comércio
    - 1 kg de carne por 3 kg de batata
  - Ambos ganham com a especialização e o comércio

## Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(a) Produção e Consumo do Agricultor

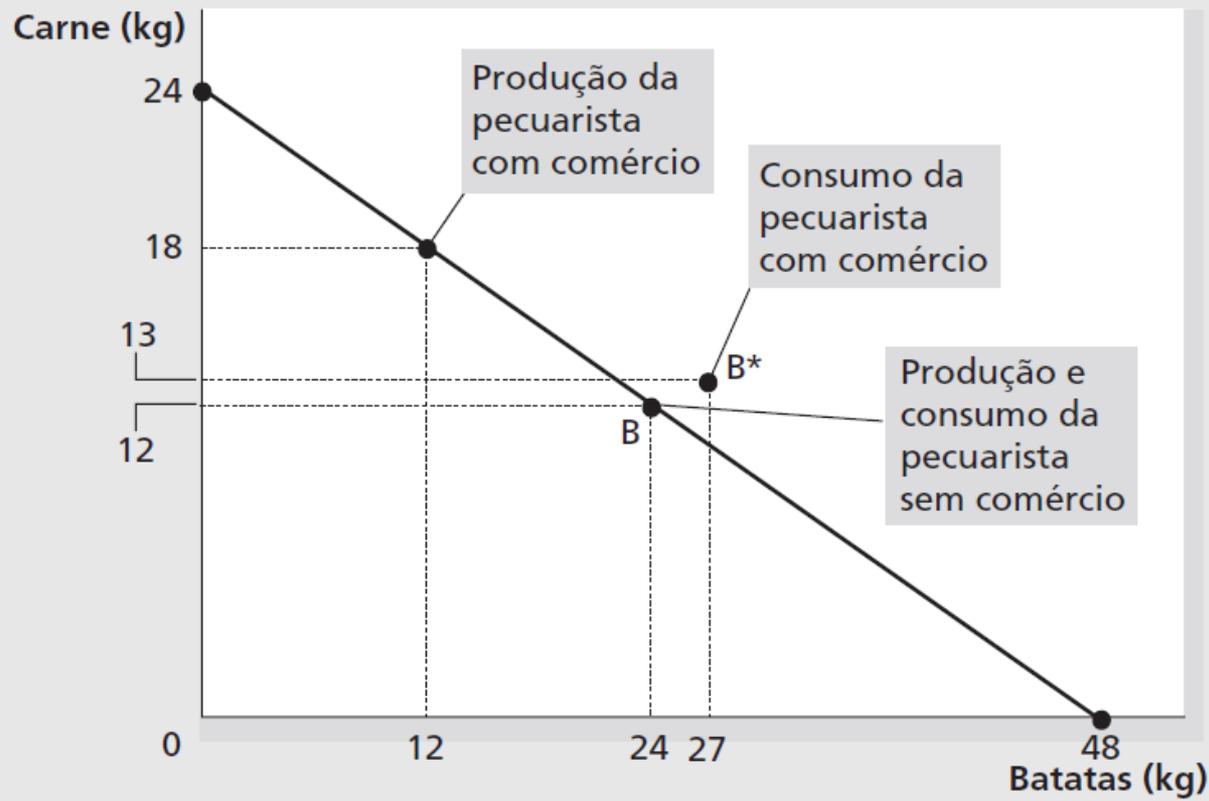


*A proposta de comércio entre o agricultor e a pecuarista oferece a cada um dos dois uma combinação de carne e batatas que seria impossível na ausência do comércio. No painel (a), o agricultor poderá consumir o equivalente ao ponto A\* em vez do ponto A.*

# Figura 2

## Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(b) Produção e Consumo da Pecuariana



*No painel (b), a pecuarista poderá consumir o equivalente ao ponto B\* em vez do ponto B. O comércio permite que os dois consumam mais carne e mais batatas.*

## Como o Comércio Expande o Conjunto de Oportunidades de Consumo (a)

(c) Os Ganhos do Comércio: Resumo

	Agricultor		Pecuarista	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
<b>Sem Comércio:</b>				
Produção e consumo	4 kg	16 kg	12 kg	24 kg
<b>Com Comércio:</b>				
Produção	0 kg	32 kg	18 kg	12 kg
Comércio	Recebe 5 kg	Dá 15 kg	Dá 5 kg	Recebe 15 kg
Consumo	5 kg	17 kg	13 kg	27 kg
<b>GANHOS DO COMÉRCIO:</b>				
Aumento do Consumo	+ 1 kg	+ 1 kg	+ 1 kg	+ 3 kg

# Vantagem Comparativa

- **Vantagem Absoluta**

- A comparação da produtividade de uma pessoa, empresa ou nação com a de outra

- **Custo de Oportunidade**

- Aquilo de que devemos abrir mão para obter algum item

- Mede o *tradeoff* entre os dois bens que cada produtor enfrenta

TABELA 1

Custo de Oportunidade da  
Carne e das Batatas

	Custo de Oportunidade	
	1 kg de Carne	1 kg de Batatas
Agricultor	4 kg de batatas	1/4 kg de carne
Pecuarista	2 kg de batatas	1/2 kg de carne

# Vantagem Comparativa

- **Vantagem Comparativa**
  - Produção de um bem – custo de oportunidade mais baixo do que outro produtor
  - Reflete – o custo de oportunidade relativo
- **Princípios da Vantagem Comparativa**
  - O produtor que abre mão de menor quantidade de outros bens para produzir o bem X tem menor custo de oportunidade de produção desse bem

# Vantagem Comparativa

- Uma pessoa
  - Pode ter absoluta vantagem em dois bens
  - Não pode ter vantagem comparativa em dois bens
- Para diferentes custos de oportunidade
  - Uma pessoa – pode ter vantagem comparativa em um bem
  - A outra pessoa – pode ter vantagem comparativa em outro bem

# Vantagem Comparativa

- Oportunidade de custo de um bem
  - É o inverso do custo de oportunidade do outro
- **Ganhos resultantes da especialização e do comércio**
  - Baseiam-se na vantagem comparativa
  - A produção total da economia aumenta
    - Assim, esse aumento do bolo econômico pode ser usado para melhorar a situação de todos

# Vantagem Comparativa

- Comércio
  - Pode beneficiar todos os membros da sociedade porque permite que as pessoas se especializem em atividades nas quais têm uma vantagem comparativa
- O Preço do Comércio
  - Deve ficar entre os dois custos de oportunidade
- Aplicações da Vantagem Comparativa:
  - Interdependência
  - ganhos do comércio

# Aplicações da Vantagem Comparativa

- Tiger Woods Deve Cortar sua Própria Grama?
  - Woods
    - Corta sua própria grama em 2 horas
    - Participa de um comercial de TV ganha \$ 10 mil (em 2 horas)
  - Forrest Gump
    - Corta o gramado de Woods em 4 horas
    - Trabalha no McDonald`s e ganha \$20 em 4 horas

# Aplicações da Vantagem Comparativa

- Os Estados Unidos Devem Comerciar com Outros Países?
  - Importação
    - Bens produzidos no exterior e vendidos internamente
  - Exportação
    - Bens produzidos internamente e vendidos no exterior

# Aplicações da Vantagem Comparativa

- Princípio da Vantagem Comparativa
  - Cada bem deve ser produzido pelo país que tem o menor custo de oportunidade para produzi-lo
- Especialização e Comércio
  - Permite que todos os países atinjam maior prosperidade