

*Universidade de São Paulo
Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade
Departamento de Administração - Campus Ribeirão Preto
Modelos de Negociação - RAD 1110- 1º semestre de 2020 - NOTURNO
Prof. Dr. Sérgio Takahashi*

Nome:

AVALIAÇÃO INDIVIDUAL – SEM CONSULTA - Duração: 1h40min

Orientações:

- Início as 19h, e o tempo de prova é de uma hora e quarenta minutos (1h 40 min), assim, o horário de término é as 20h:40min.
- Atenção: A prova deve ser redigida a mão, a caneta, pelo aluno que está assinando a prova. (Provas digitadas não serão aceitas). Assim, ao final da prova, o aluno deverá *scanear* ou tirar fotografia da prova, e depositar no STOA, em local já pré-determinado. Reserve um tempo para essa etapa final.
- Caso tenha algum problema nesse depósito, também serão aceitas provas enviadas para o e-mail (sergiota@usp.br), dentro do prazo.
- A respostas devem ter como base as interpretações e análise de cada aluno.
- O entendimento das questões faz parte da prova.

Questões:

Questão 1) Desenhe o fluxo de atividades de um processo de Negociação completo, como trabalhado na disciplina e no projeto. Se atente às interações entre as atividades, assim como, as possíveis não linearidades. (valor 6,0).

Questão 2) Escolha uma das duas questões abaixo para responder (valor 4,0):

- a) Com as suas palavras: Descreva os principais obstáculos para a Criação de Opções em uma Negociação, e como superá-los.
- b) Com o objetivo de estabelecer os interesses em uma negociação, e com base no aprendizado adquirido por meio do projeto e na disciplina, e analisando as possíveis melhorias: Descreva os elementos e cuidados para o estabelecimento dos interesses em uma próxima negociação.

BOA PROVA!