

Modelos de Negociação – RAD 1110 – Noturno

Sergio Takahashi

26/03/2020.

Pessoal, boa tarde!

Já estão disponíveis no Stoa os vídeos da 5o aula de Negociação RAD 1110 - Noturno.

É uma aula voltada para a prática, onde explico a vocês um processo para Definir os Interesses de Negociação de uma Empresa.

É importante lembrar que o "Objeto", ou O que irá ser Negociado deve estar previamente definido.

Esse resultado prático compõe a 4o Entrega do Projeto de cada empresa/grupo. Lembrando que os grupos já estão divididos em empresa (5 executivos). Assim, cada grupo/empresa deve desenvolver essa entrega de forma independente, sem consulta prévia entre os executivos da empresa.

A 4o Entrega é mais robusta e é composta por três partes e os seguintes prazos :

- Entrega 4.1 - Individual - 27/03 (sexta feira). Obs: cada aluno que representa um executivo envia essa entrega pelo STOA.
- Entrega 4.2 - Grupo/Empresa - 01/04 (quarta feira).
- Entrega 4.3 - Grupo/Empresa - 03/04 (sexta feira).

Fico a disposição para duvidas nesse e-mail.

Bom estudo e trabalho a todos!

Obrigado e abraço a todos!

Sergio