

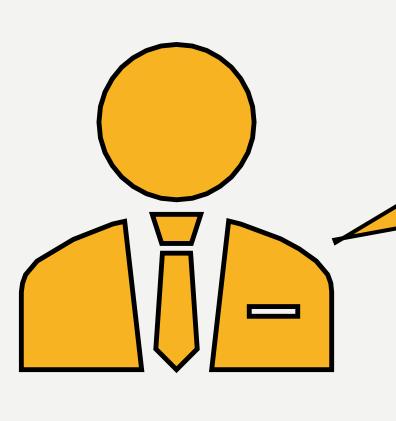
ADRIANA RINALDO, ADRIELI DE CARLIS, ANA FLÁVIA MENDES, ANDRÉ SPADARO, ANY KEITE BARBIERI, CECÍLIA MASSARO, DENISE VIANA, GABRIELA GIL, GABRIELLY SCATOLINI, LÍVIA PAVAN, MAYA BORGES E RAFAELA ZANIN

VOCÊ SABE O QUEÉ MOTIVAÇÃO P

O QUE REALMENTE É A MOTIVAÇÃO? HÁ DIFERENÇAS ENTRE MOTIVAÇÃO E INCENTIVO



O QUE REALMENTE É A MOTIVAÇÃO P HÁ DIFERENÇAS ENTRE MOTIVAÇÃO E INCENTIVO



PESSOAL, A EMPRESA PRECISA DA AJUDA DE VOCÊS PARA ELABORAR UM PLANO DE REDUÇÃO DE GASTOS, PARA QUE ASSIM TODOS NÓS POSSAMOS CRESCER!

ISSO É MOTIVAÇÃO!

CHEFE

EXTRÍNSECA

- Predomínio → Pós 2ª Revolução Industrial até Crise de 29
- Fatores externos
- Recompensas → Prêmios
- Punições → Críticas
- "Se você fizer isso, irá receber aquilo"
- Efeito imediato, pouca duração

EXTRÍNSECA

FATORES POSITIVOS

- Foco único no objetivo
- Não há necessidade de pensamento externo
- Bom para atividades não cognitivas
 - EX.: Cortar 1000 pés de cana em 6 horas

EXTRÍNSECA

FATORES NEGATIVOS

- Inibe o pensamento criativo
- Ruim para atividades cognitivas
 - EX.: Resolver um problema com uma quantidade limitada de ferramentas

INTRÍNSECA

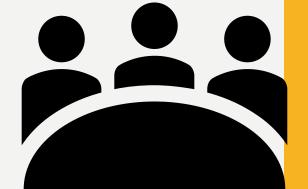
- Predomínio → Pós Crise de 29 até atualmente
- Fatores internos
- Responsabilidade
- Autonomia
- Propósito
- Desejo de se fazer algo porque serve para algo maior

- Conhecimento sobre o todo
- Engajamento próprio
- Plano de Carreira
- Efeito Contínuo
- Fatores Humanos

INTRÍNSECA

FATORES POSITIVOS

- Liberdade para criar
- Fatores Humanos → homem deixa de ser visto como uma máquina que se programa
- Visão ampla sobre o objetivo e os vários modos de o realizar
- Interação conjunta de várias pessoas



ENFOQUE BASEADO EM OBJETIVOS

- Quando a motivação ocorre em função do comportamento do indivíduo frente a **estímulos externos**
 - Teoria X e Teoria Y de McGregor (1960)
 - Teoria da Fixação de Objetivos de Edwin Locke (1960)
 - Teoria da Expectativa de Victor H. Vroom (1997)

ENFOQUE BASEADO EM OBJETIVOS

obter trabalho.

I EUNIA A E I EUNIA Y I	JE MCGKEGUK (196U)
ORIA Y	TFORI

Um indivíduo comum, em situações comuns, evitará sempre O indivíduo comum não só aceita a responsabilidade do que possível o trabalho. trabalho, como também as procura.

Alguns indivíduos só trabalham sob forte pressão.

Precisam ser forçados, controlados para que se esforcem em

cumprir os objetivos.

É preguiçoso e prefere ser dirigido, evita as responsabilidades, tem ambições e, acima de tudo, deseja sua própria segurança. O indivíduo é motivado pelo menor esforço, demandando um acompanhamento por parte do líder.

São ameaçados com punições severas para que se esforcem em cumprir os objetivos estabelecidos pela organização.

O homem comum, busca, basicamente, segurança.

problemas da empresa.

solução para os problemas da empresa.

O dispêndio de esforço no trabalho é algo natural.

O controle externo e a ameaça não são meios adequados de se

São criativos e inventivos, buscam sempre a solução para os

São pessoas motivadas pelo máximo esforço, demandando uma participação maior nas decisões e negociações inerentes ao seu

trabalho O atingimento dos objetivos da organização está ligado às

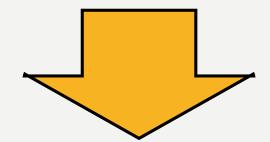
recompensas associadas e não ao controle rígido e às punições. Os indivíduos são criativos e inventivos, buscam sempre a

ENFOQUE BASEADO EM OBJETIVOS

TEORIA DA FIXAÇÃO DE OBJETIVOS DE EDWIN LOCKE (1960)

- Quais características esse objetivo precisa ter?
 - Ser aceitável
 - Ser compartilhado
 - Ser desafiador
 - Ser mensurável

OBJETIVO

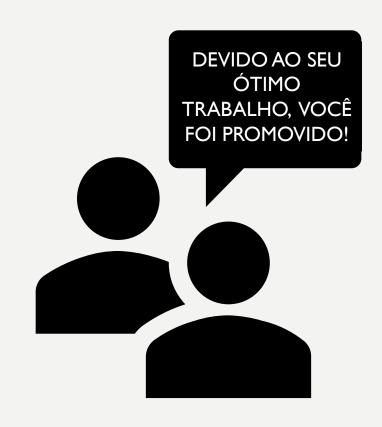


MOTIVAÇÃO

ENFOQUE BASEADO EM OBJETIVOS

TEORIA DA EXPECTATIVA DE VICTOR H. VROOM (1997)

- A expectativa de recompensas é responsável por motivar
- Motivação:
 - Expectância
 - Instrumentalidade
 - Valência



ENFOQUE BASEADO NAS NECESSIDADES

- Quando a motivação ocorre em função a **fatores intrínsecos** ao indivíduo, ou seja, satisfaz uma necessidade interna da pessoa.
 - Teoria dos fatores motivadores de Frederick Herzzberg (1959)
 - Teoria da Necessidade de Realização de David McClelland (1961)
 - Teoria da Hierarquia de Necessidades de Abraham Maslow

ENFOQUE BASEADO NAS NECESSIDADES

TEORIA DOS FATORES MOTIVADORES DE FREDERICK HERZBERG (1959)

MOTIVADORES E FATORES DE HIGIENE DE HERZBERG

FATORES DE HIGIENE

- (2)
- Políticas da empresa
- Supervisão
- Relacionamentos
- Condições de trabalho
- Salários
- Status
- Segurança



FATORES MOTIVADORES

- Realização
- Reconhecimento
- Significância
- Responsabilidade
- Avanço
- Crescimento



INSATISFAÇÃO

SEM INSATISFAÇÃO

SEM SATISFAÇÃO

SATISFAÇÃO

ENFOQUE BASEADO NAS NECESSIDADES

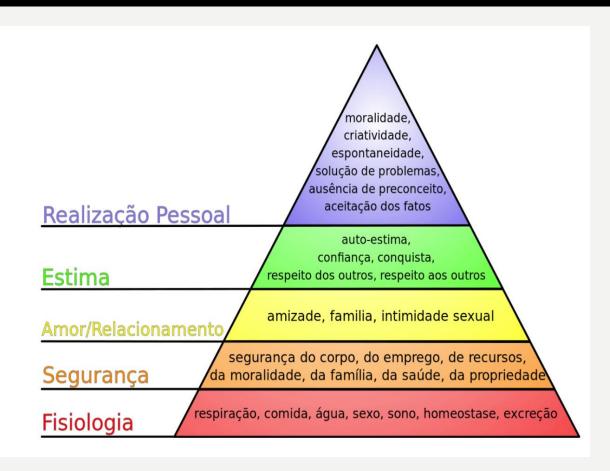
TEORIA DA NECESSIDADE DE REALIZAÇÃO DE DAVID MC CLELLAND (1961)

- O indivíduo é motivado por três conjuntos de necessidades:
 - Necessidade de realização
 - Necessidade de poder
 - Necessidade de filiação

ESSAS NECESSIDADES SÃO INTERNAS, INDEPENDEM DE ESTÍMULOS EXTERNOS

ENFOQUE BASEADO NAS NECESSIDADES

TEORIA DA HIERARQUIA DE NECESSIDADES HUMANAS DE ABRAHAM MASLOW (1948)



- Utilizada para compreender a motivação nos indivíduos
- Necessidades dos seres humanos obedecem a uma hierarquia.
 - Fatores motivadores
 - Realização pessoal e profissional

TEORIA DA HIERARQUIA DE NECESSIDADES HUMANAS DE ABRAHAM MASLOW (1948) APLICAÇÃO NAS ORGANIZAÇÕES

- Melhor compreensão das necessidades dos funcionários
- Funcionários mais motivados e felizes com o emprego
- Reduzir custos
- Otimizar processos
- Diminuir a rotatividade de seus funcionários

TEORIA DA HIERARQUIA DE NECESSIDADES HUMANAS DE ABRAHAM MASLOW (1948) ANALOGIA À TEORIA DE MASLOW PARA O AMBIENTE PROFISSIONAL

- **Base:** descanso físico e mental, salário suficiente, disponibilidade de horários para alimentação e pausas durante o expediente;
- 2° nível: garantia de estabilidade, bom salário, ambiente de trabalho seguro e livre de acidentes;
- 3° nível: boas relações com lideranças e pares, construir amizades no ambiente de trabalho, sentir-se acolhido pelas pessoas da empresa;
- 4° nível: ser reconhecido pelos seus resultados, ganhar aumentos ou prêmios, ter sua opinião como profissional respeitada;
- **Topo:** possuir autonomia em suas decisões, participar de determinações importantes para a empresa, exercer uma função que gosta e para a qual está capacitado, utilizar suas habilidades criativas e de resolução de problemas no dia a dia.



APENAS A TERIA DE MASLOW É SUFICIENTE NA ATUALIDADE?

É ainda um consenso que garantir as necessidades básicas é importante, mas para entender a motivação a fundo, é necessário pensar em outras necessidades.

Necessidades psicológicas universais:

- Autonomia
- Relacionamento
- Competência

COMBINAÇÃO DO ENFOQUE POR OBJETIVOS E POR NECESSIDADE



MOTIVAÇÃO PARA O TRABALHO NA ATUALIDADE

Necessidade da **MOTIVAÇÃO** nas empresas

MARKETING DE INCENTIVO

Motivar Reconhecer Recompensar



PREMIAÇÕES

- Reconhecimento
- Cursos, bolsas de estudo, treinamentos e participação em eventos
 - Medalhas, troféus e certificados
- Recompensa
 - Monetário
 - Bens
 - Viagens







EXEMPLOS DE MOTIVAÇÃO NO TRABALHO

I. Programa segundo tempo

II. Investimentos em tecnologias e capacitação dos funcionários – 7 mi investidos entre 2017 e 2018

III. Bolsa de estudos

IV. Treinamento on the job



EXEMPLOS DE MOTIVAÇÃO NO TRABALHO

- I. Programa atitude que inova funcionários incentivados a sugerirem possibilidades de inovação, tendo seus projetos colocados em prática
- II. Mentoria reversa
- III. Políticas de diversidade – mentoria para mulheres na liderança



"A empresa se preocupa com os colaboradores tanto na parte de benefícios como na parte de ambiente de trabalho, dando feedback aos colaboradores, oferecendo ferramentas para levantar e suprir as necessidades no dia a dia, visa qualidade de vida de seus funcionários e familiares com pacotes de benefícios...também o salário esta acima do mercado das demais empresas".

EXEMPLOS DE MOTIVAÇÃO NO TRABALHO

- I. Assistência medica e odontológica
- II. Medicamentos
- III. Cesta básica
- IV. Horário flexível
- V. Saída antecipada as sextas-feiras
- VI. Convênios para lazer



EXEMPLOS DE MOTIVAÇÃO NO TRABALHO

- I. Convênios com faculdades e escolas de idiomas
- II. Centro de convivência
- III. Sala de massagem e salão de beleza
- IV. Sala de leitura e biblioteca
- V. Ginastica laboral e corridas de rua
- VI. Apoio psicossocial
- VII. Troféu itinerante utilizado como reconhecimento das áreas com melhor desempenho dentro da empresa

OBRIGADA PELA ATENÇÃO!

BIBLIOGRAFIA:

- https://www.sbcoaching.com.br/blog/piramide-de-maslow/
- https://endeavor.org.br/pessoas/piramide-de-maslow/
- https://hbr.org/2014/11/what-maslows-hierarchy-wont-tell-you-about-motivation
- https://www.sbcoaching.com.br/blog/piramide-de-maslow/
- BERGAMINI, Cecília Whitaker. Psicologia aplicada à administração de empresas. 3. ed. São Paulo: Atlas, 1982.
- CRESCITELLI, Edson. Marketing de Incentivo. Ano 2002
- TORRES, Silvana. Marketing de Incentivo. Ano 2001
- https://www.avm.edu.br/docpdf/monografias_publicadas/B002177.pdf
- https://www.debernt.com.br/premiacao-de-funcionarios/
- VÍDEO (Ted-Talk, Dan Pink) https://www.youtube.com/watch?v=j_tTf2g-7Al
- https://revistas.pucsp.br/caadm/article/view/7781/6624