

INTERDEPENDÊNCIA E GANHOS DE COMÉRCIO

Introdução à Economia
Mankiw, N.G.
Capítulo 3

Um dia comum...

- Pense em um dia comum da sua vida. Qual a origem dos bens que você consome?

Interdependência e Comércio

- Economistas estudam como a sociedade produz e distribui os bens, numa tentativa de satisfazer as vontades e as necessidades dos seus membros.

Como satisfazemos nossas vontades e necessidades?

- Podemos ser auto-suficientes economicamente.
- Podemos nos especializar e comercializar com os outros, levando à interdependência econômica.

Interdependência e Comércio

- Uma observação geral . . .
 - Indivíduos e nações dependem da especialização na produção e troca como forma de enfrentar problemas causados pela escassez.

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .
 - Por que interdependência é a norma?

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .
 - Por que interdependência é a norma?
 - O que determina produção e comércio?

Por que interdependência é a regra?

- Interdependência ocorre porque as pessoas estão em melhor situação quando se especializam e comercializam com os outros.

O que determina o padrão de produção e de comércio?

- Padrões de produção e de comércio são baseados em diferenças nos custos de oportunidade.

Uma Parábola da Economia Moderna

- Imagine . . .
 - . . . somente dois bens (batatas e carne)
 - . . . somente duas pessoas (um agricultor de batata e um pecuarista) que desejam carne com batatas
- O que cada um deve produzir?
- Por que eles devem comercializar?

Auto-Suficiência

- Ignorando um ao outro:
 - Cada um consome o que produz.
 - A fronteira de possibilidades de produção é também a fronteira de possibilidades de consumo.
- Sem comércio, os ganhos econômicos são reduzidos.

Diferenças nos Custos de Produção

- Existem duas forma de mensurar diferenças nos custos de produção:
 - O número de horas necessárias para a produção de uma unidade do produto. (por exemplo, um quilo de batatas)
 - Os custos de oportunidade de sacrificar um bem pelo outro.

Vantagem Absoluta

- Compara a produtividade de uma pessoa, firma ou nação em relação a outra.

Vantagem Absoluta

- O produtor que necessita uma quantidade menor de insumos para produzir um bem possui uma **vantagem absoluta** na produção desse bem.
- Se o pecuarista tivesse vantagem absoluta na produção de batata e carne haveria comércio?

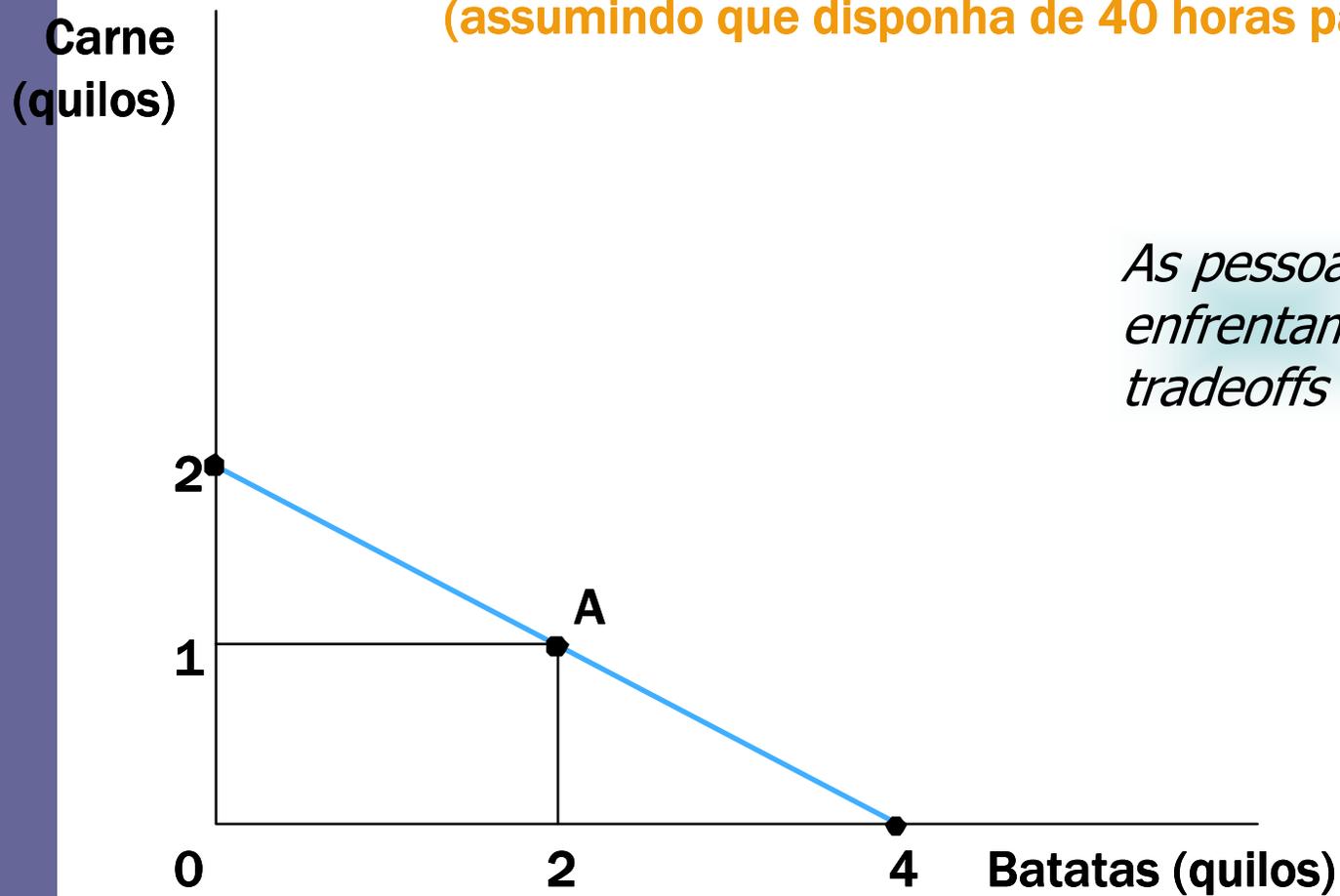
As oportunidades de produção do agricultor e do pecuarista

	Horas trabalhadas Por kg de		Q produzida em 40 horas (kg)	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
Agricultor	20	10	2	4
Pecuarista	1	8	40	5

Pecuarista tem vantagem absoluta na produção dos dois bens ...

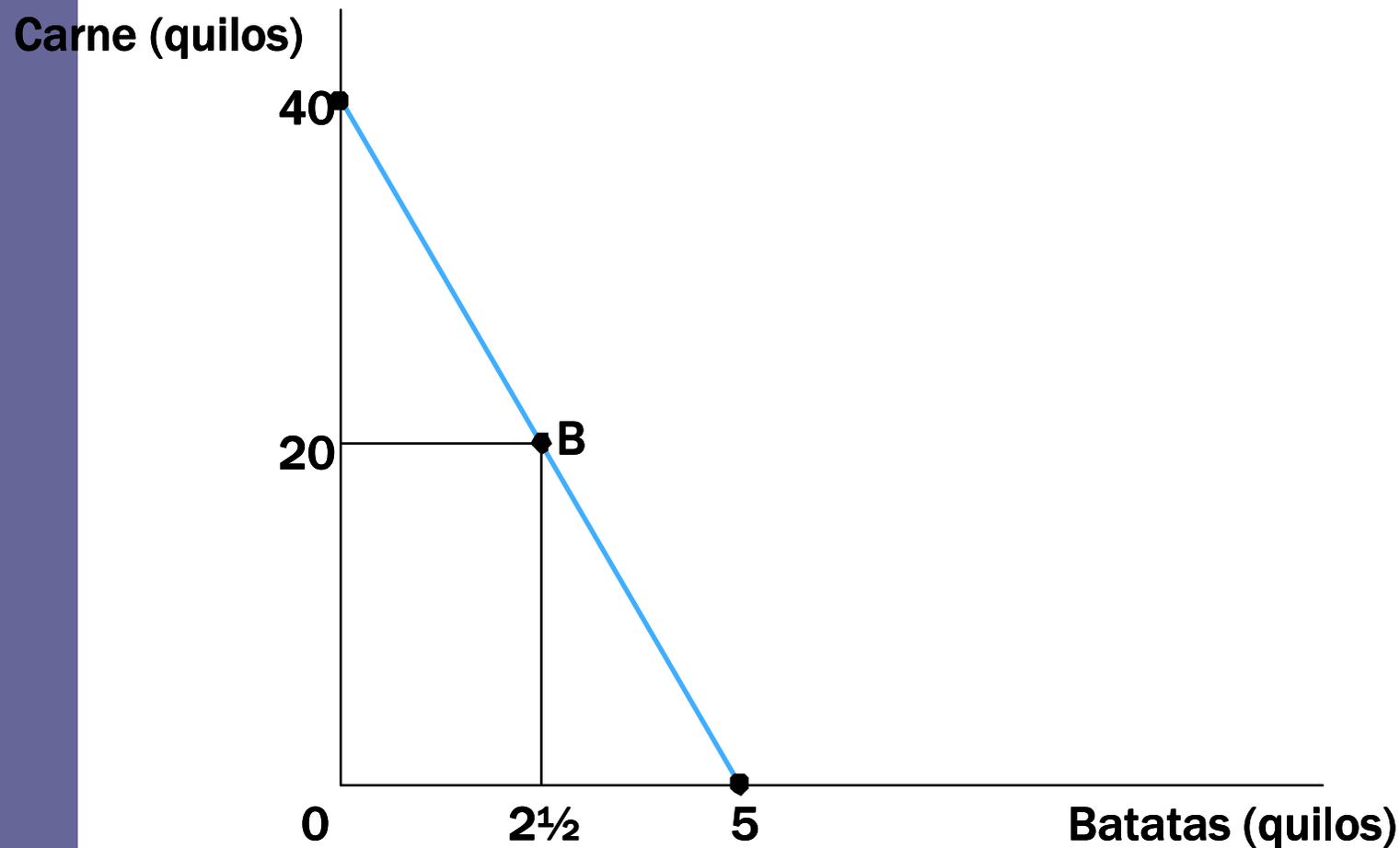
Auto-Suficiência

(a) A Fronteira de Possibilidades de Produção do Agricultor
(assumindo que disponha de 40 horas para trabalhar)



Auto-Suficiência

(b) A Fronteira de Possibilidades de Produção do Pecuarista
(assumindo que disponha de 40 horas para trabalhar)

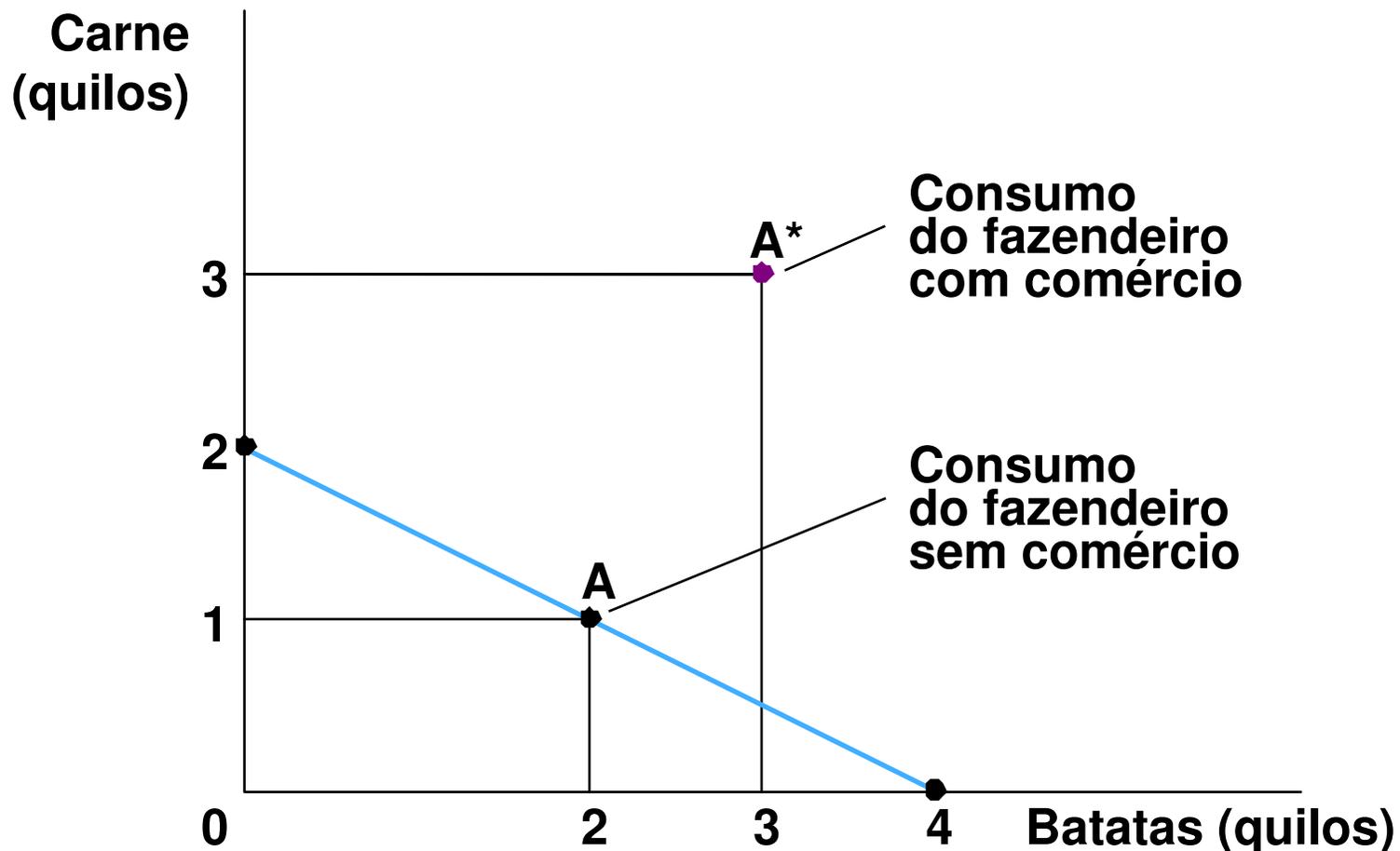


Proposta do Pecuarista

- Fazendeiro produz somente batata
- Pecuarista produz batata (16h) e carne (24h)
- Trocam 3 quilos de carne por 1 de batata
- Essa proposta melhora a vida de ambos?

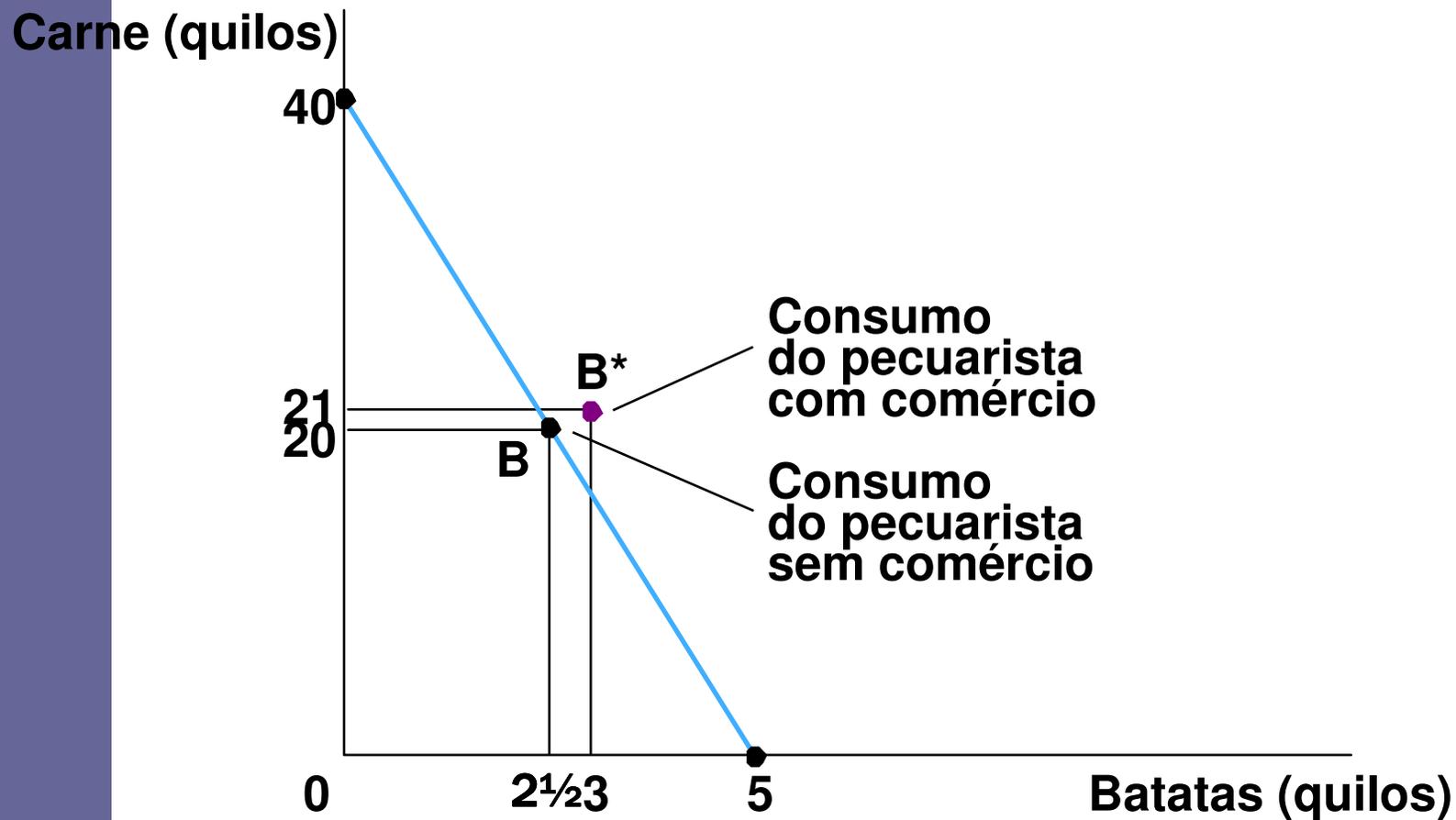
Como o Comércio Amplia as Oportunidades de Consumo

(a) Como o comércio aumenta o consumo do fazendeiro



Como o Comércio Amplia as Oportunidades de Consumo

(b) Como o comércio aumenta o consumo do pecuarista



Os Ganhos do Comércio

Sem Comércio		Com Comércio			
	Produção e Consumo	Produção	Comércio	Consumo	Ganhos do Comércio
Fazendeiro	1 quilo carne 2 quilos batatas	0 quilos carne 4 quilo batatas	Consegue 3 quilos de carne por 1 quilo de batatas	3 quilos carne 3 quilos batatas	2 quilos carne 1 quilo batatas
Pecuarista	20 quilos carne 2½ quilos batatas	24 quilos carne 2 quilos batatas	Fornece 3 quilos de carne por 1 quilo de batatas	21 quilos carne 3 quilos batatas	1 quilo carne ½ quilo batatas

Enigma

- Se o pecuarista é melhor na produção da batata e da carne, como o agricultor como o agricultor pode se especializar naquilo que faz melhor ?

As oportunidades de produção do agricultor e do pecuarista

	Horas trabalhadas Por kg de		Q produzida em 40 horas (kg)	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
	Agricultor	20 $(1:0,5)$	10	2
Pecuarista	1 $(1:8)$	8	40	5

Vantagem comparativa: produtor produz batatas, pecuarista bois !!!

O Agricultor e o Pecuárísta se Especializam e Comercializam

- Cada um estaria melhor especializando-se na produção do produto que está mais apto a produzir, e depois comercializando entre si.
 - O agricultor deveria produzir batatas.
 - O pecuarista deveria produzir carne.

O Princípio das Vantagens Comparativas

- Diferenças nos custos de produção determinam o seguinte:
 - Quem deve produzir o que?
 - Quanto deve ser comercializado de cada produto?

Diferenças nos Custos de Produção

- Existem duas forma de mensurar diferenças nos custos de produção:
 - O número de horas necessárias para a produção de uma unidade do produto. (por exemplo, um quilo de batatas).
 - Os custos de oportunidade de sacrificar um bem pelo outro.

Vantagem Absoluta

- Compara a produtividade de uma pessoa, firma ou nação em relação a outra.

Vantagem Comparativa

- Compara os produtores de um bem de acordo com os seus *custos de oportunidade*.

Vantagem Comparativa

- O produtor que possui o menor custo de oportunidade para produzir um bem possui uma **vantagem comparativa** na produção desse bem.

Custo de oportunidade da carne e das batatas

	Custo de oportunidade de 1 kg de	
	Carne (em termos de batatas)	Batatas (em termos de carne)
Agricultor	2	$\frac{1}{2}$
Pecuarista	$\frac{1}{8}$	8

Agricultor tem vantagem comparativa no cultivo de batatas e o Pecuarista tem vantagem comparativa na produção de carne

Especialização e Comércio

- Quem possui a vantagem absoluta?
 - O fazendeiro ou o pecuarista?
- Quem possui a vantagem comparativa?
 - O fazendeiro ou o pecuarista?

O Princípio da Vantagem Comparativa

- Vantagem Comparativa e diferenças nos custos de oportunidade são a base para especialização da produção e comércio.
- Quando as partes que comercializam possuem diferenças em custos de oportunidade, elas podem se beneficiar do comércio.

Benefícios do Comércio

- O Comércio pode beneficiar a todos na sociedade, porque permite as pessoas se especializarem nas atividades para as quais possuem uma vantagem comparativa.

Tiger Woods deve cortar sua própria grama?

- TW corta a grama em 2 horas.
- Em duas horas pode fazer um comercial para a NIKE e ganhar U\$10 mil.
- O garoto da casa vizinha corta o grama o em 4 horas
- Ele poderia trabalhar as 4h no McDonald's e ganhar U\$20
- Vantagem absoluta?
- Vantagem comparativa?

Álcool Brasileiro

- [Artigo](#)

Conclusão

- Interdependência e comércio permitem as pessoas desfrutarem de uma maior quantidade e variedade de bens e serviços.

Conclusão

- A pessoa que pode produzir um bem com uma quantidade menor de insumos possui uma vantagem absoluta.
- A pessoa com o menor custo de oportunidade possui uma vantagem comparativa.
- Os ganhos do comércio são baseados em vantagem comparativa, não em vantagem absoluta.

INTERDEPENDÊNCIA E GANHOS DE COMÉRCIO

Introdução à Economia
Mankiw, N.G.
Capítulo 3

Um dia comum...

- Pense em um dia comum da sua vida. Qual a origem dos bens que você consome?

Interdependência e Comércio

- Economistas estudam como a sociedade produz e distribui os bens, numa tentativa de satisfazer as vontades e as necessidades dos seus membros.

Como satisfazemos nossas vontades e necessidades?

- Podemos ser auto-suficientes economicamente.
- Podemos nos especializar e comercializar com os outros, levando à interdependência econômica.

Interdependência e Comércio

- Uma observação geral . . .
 - Indivíduos e nações dependem da especialização na produção e troca como forma de enfrentar problemas causados pela escassez.

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .
 - Por que interdependência é a norma?

Interdependência e Comércio

- Este fato levanta duas questões . . .
 - Por que interdependência é a norma?
 - O que determina produção e comércio?

Por que interdependência é a regra?

- Interdependência ocorre porque as pessoas estão em melhor situação quando se especializam e comercializam com os outros.

O que determina o padrão de produção e de comércio?

- Padrões de produção e de comércio são baseados em diferenças nos custos de oportunidade.

Uma Parábola da Economia Moderna

- Imagine . . .
 - . . . somente dois bens (batatas e carne)
 - . . . somente duas pessoas (um agricultor de batata e um pecuarista) que desejam carne com batatas
- O que cada um deve produzir?
- Por que eles devem comercializar?

Auto-Suficiência

- Ignorando um ao outro:
 - Cada um consome o que produz.
 - A fronteira de possibilidades de produção é também a fronteira de possibilidades de consumo.
- Sem comércio, os ganhos econômicos são reduzidos.

Diferenças nos Custos de Produção

- Existem duas forma de mensurar diferenças nos custos de produção:
 - O número de horas necessárias para a produção de uma unidade do produto. (por exemplo, um quilo de batatas)
 - Os custos de oportunidade de sacrificar um bem pelo outro.

Vantagem Absoluta

- Compara a produtividade de uma pessoa, firma ou nação em relação a outra.

Vantagem Absoluta

- O produtor que necessita uma quantidade menor de insumos para produzir um bem possui uma **vantagem absoluta** na produção desse bem.
- Se o pecuarista tivesse vantagem absoluta na produção de batata e carne haveria comércio?

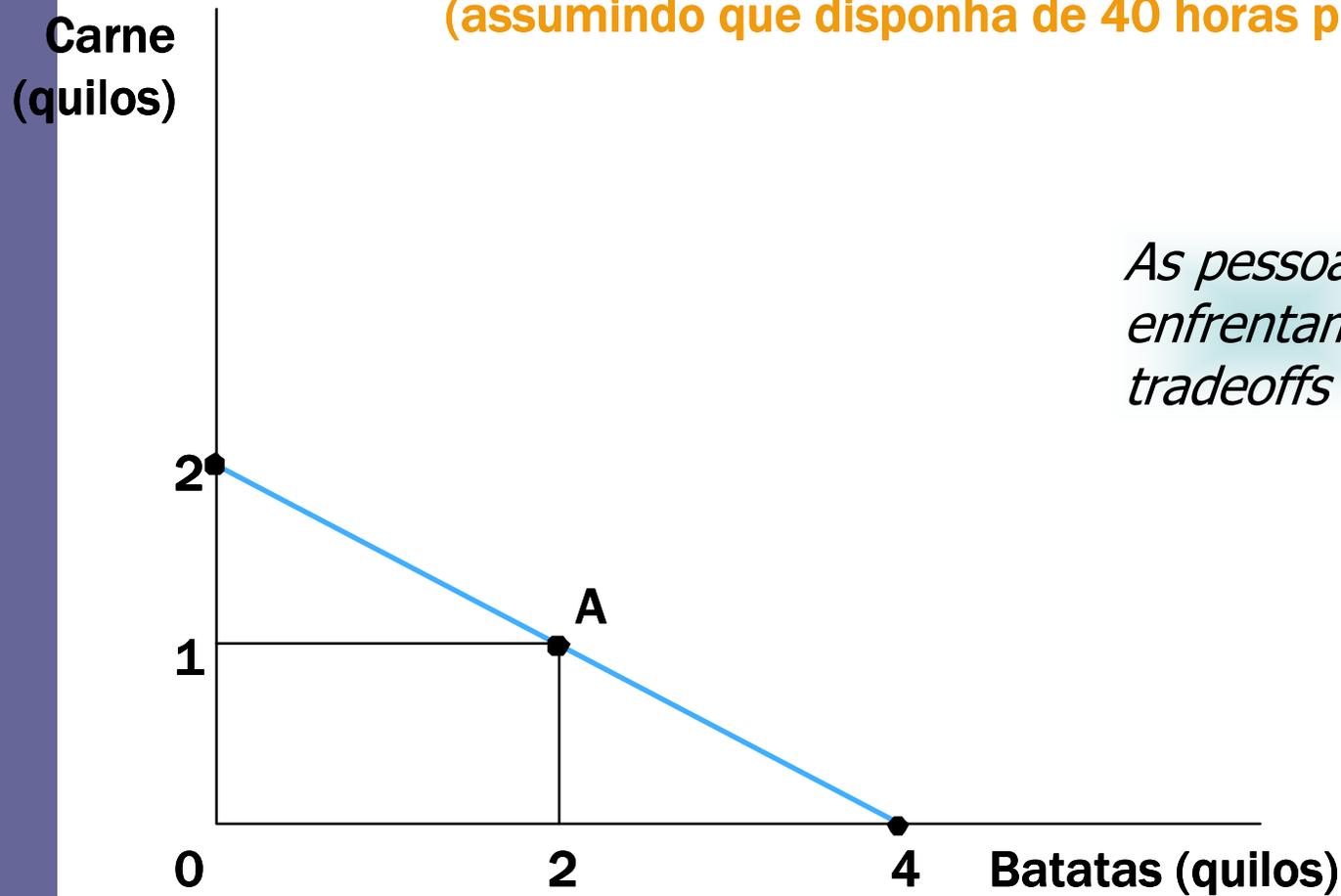
As oportunidades de produção do agricultor e do pecuarista

	Horas trabalhadas Por kg de		Q produzida em 40 horas (kg)	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
Agricultor	20	10	2	4
Pecuarista	1	8	40	5

Pecuarista tem vantagem absoluta na produção dos dois bens ...

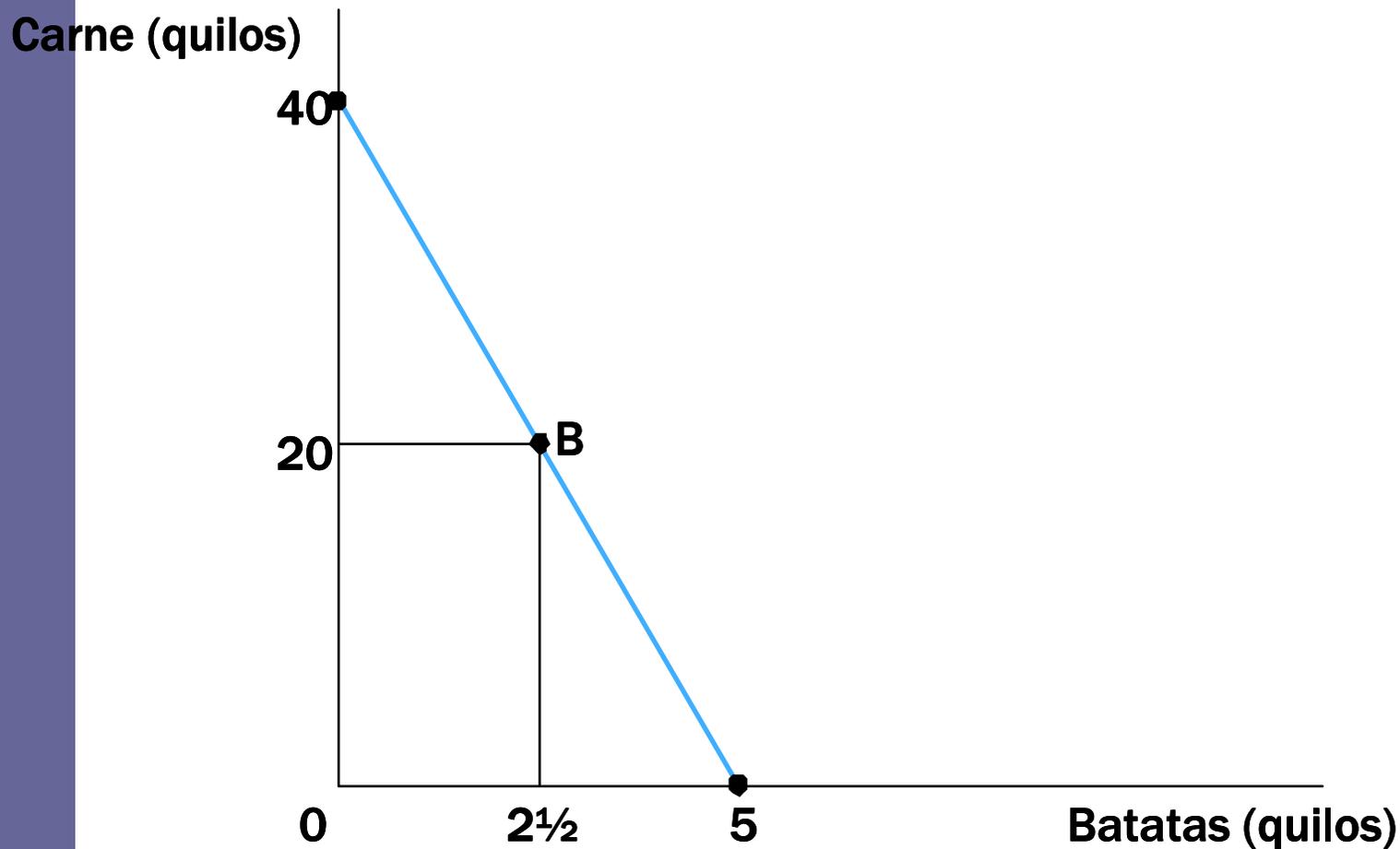
Auto-Suficiência

(a) A Fronteira de Possibilidades de Produção do Agricultor
(assumindo que disponha de 40 horas para trabalhar)



Auto-Suficiência

(b) A Fronteira de Possibilidades de Produção do Pecuarista
(assumindo que disponha de 40 horas para trabalhar)

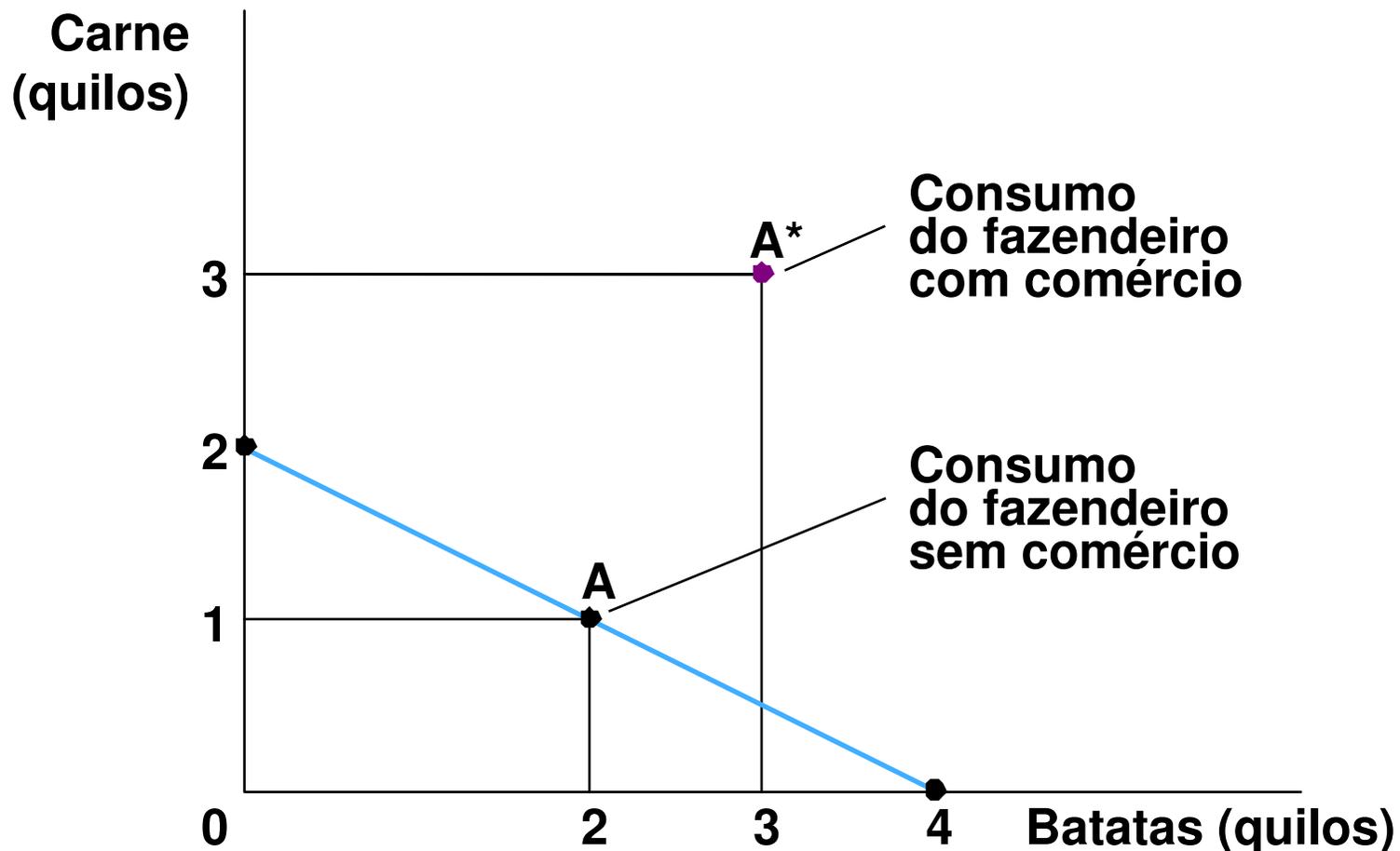


Proposta do Pecuarista

- Fazendeiro produz somente batata
- Pecuarista produz batata (16h) e carne (24h)
- Trocam 3 quilos de carne por 1 de batata
- Essa proposta melhora a vida de ambos?

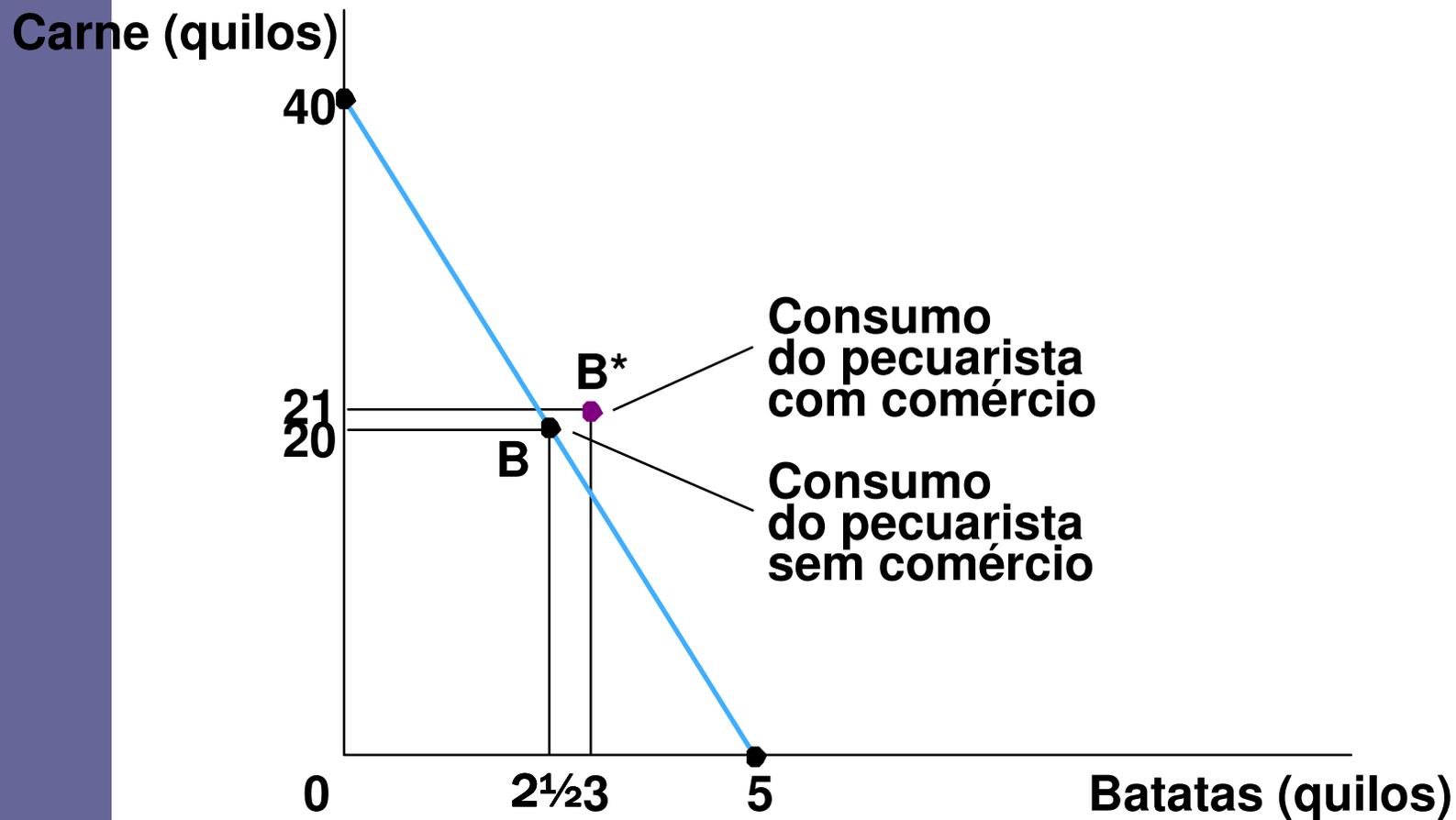
Como o Comércio Amplia as Oportunidades de Consumo

(a) Como o comércio aumenta o consumo do fazendeiro



Como o Comércio Amplia as Oportunidades de Consumo

(b) Como o comércio aumenta o consumo do pecuarista



Os Ganhos do Comércio

Sem Comércio		Com Comércio			
	Produção e Consumo	Produção	Comércio	Consumo	Ganhos do Comércio
Fazendeiro	1 quilo carne 2 quilos batatas	0 quilos carne 4 quilo batatas	Consegue 3 quilos de carne por 1 quilo de batatas	3 quilos carne 3 quilos batatas	2 quilos carne 1 quilo batatas
Pecuarista	20 quilos carne 2½ quilos batatas	24 quilos carne 2 quilos batatas	Fornece 3 quilos de carne por 1 quilo de batatas	21 quilos carne 3 quilos batatas	1 quilo carne ½ quilo batatas

Enigma

- Se o pecuarista é melhor na produção da batata e da carne, como o agricultor como o agricultor pode se especializar naquilo que faz melhor ?

As oportunidades de produção do agricultor e do pecuarista

	Horas trabalhadas Por kg de		Q produzida em 40 horas (kg)	
	Carne	Batatas	Carne	Batatas
	Agricultor	20 $(1:0,5)$	10	2
Pecuarista	1 $(1:8)$	8	40	5

Vantagem comparativa: produtor produz batatas, pecuarista bois !!!

O Agricultor e o Pecuarista se Especializam e Comercializam

- Cada um estaria melhor especializando-se na produção do produto que está mais apto a produzir, e depois comercializando entre si.
 - O agricultor deveria produzir batatas.
 - O pecuarista deveria produzir carne.

O Princípio das Vantagens Comparativas

- Diferenças nos custos de produção determinam o seguinte:
 - Quem deve produzir o que?
 - Quanto deve ser comercializado de cada produto?

Diferenças nos Custos de Produção

- Existem duas forma de mensurar diferenças nos custos de produção:
 - O número de horas necessárias para a produção de uma unidade do produto. (por exemplo, um quilo de batatas).
 - Os custos de oportunidade de sacrificar um bem pelo outro.

Vantagem Absoluta

- Compara a produtividade de uma pessoa, firma ou nação em relação a outra.

Vantagem Comparativa

- Compara os produtores de um bem de acordo com os seus *custos de oportunidade*.

Vantagem Comparativa

- O produtor que possui o menor custo de oportunidade para produzir um bem possui uma **vantagem comparativa** na produção desse bem.

Custo de oportunidade da carne e das batatas

	Custo de oportunidade de 1 kg de	
	Carne (em termos de batatas)	Batatas (em termos de carne)
Agricultor	2	$\frac{1}{2}$
Pecuarista	$\frac{1}{8}$	8

Agricultor tem vantagem comparativa no cultivo de batatas e o Pecuarista tem vantagem comparativa na produção de carne

Especialização e Comércio

- Quem possui a vantagem absoluta?
 - O fazendeiro ou o pecuarista?
- Quem possui a vantagem comparativa?
 - O fazendeiro ou o pecuarista?

O Princípio da Vantagem Comparativa

- Vantagem Comparativa e diferenças nos custos de oportunidade são a base para especialização da produção e comércio.
- Quando as partes que comercializam possuem diferenças em custos de oportunidade, elas podem se beneficiar do comércio.

Benefícios do Comércio

- O Comércio pode beneficiar a todos na sociedade, porque permite as pessoas se especializarem nas atividades para as quais possuem uma vantagem comparativa.

Tiger Woods deve cortar sua própria grama?

- TW corta a grama em 2 horas.
- Em duas horas pode fazer um comercial para a NIKE e ganhar U\$10 mil.
- O garoto da casa vizinha corta o grama o em 4 horas
- Ele poderia trabalhar as 4h no McDonald's e ganhar U\$20
- Vantagem absoluta?
- Vantagem comparativa?

Álcool Brasileiro

- [Artigo](#)

Conclusão

- Interdependência e comércio permitem as pessoas desfrutarem de uma maior quantidade e variedade de bens e serviços.

Conclusão

- A pessoa que pode produzir um bem com uma quantidade menor de insumos possui uma vantagem absoluta.
- A pessoa com o menor custo de oportunidade possui uma vantagem comparativa.
- Os ganhos do comércio são baseados em vantagem comparativa, não em vantagem absoluta.